

瑞安中行举办中银理财 VIP 客户答谢会

本报讯(通讯员 郑育)日前,瑞安中行举办了中银理财 VIP 客户答谢会,约 60 名中银理财 VIP 客户应邀参加,让客户分享瑞安中行成长的结果与喜悦。

近年来,瑞安中行业务快速发展,客户规模迅速壮大,规模效应逐步显现。本次银行客户答谢会,进一步增强了银行与客户间的交流与沟通,为瑞安中行今后拓展更广阔的客户资源、实现业务的稳步发展打下了良好基础。答谢会上,行长林晓东表达了与银行客户欢聚一堂、共谋发展的喜悦以及相互支持、共同成长信心。

2010 年,瑞安中行将继续树立“追求卓越”的价值观,以服务瑞安人民为己任,努力提升银行业务的市场综合竞争能力。

链接:
“中银理财”是中国银行面向个人中、高端客户提供全面金融服务的

财富管理品牌。中银理财运用客户关系管理、资金管理、投资组合管理等综合管理、金融知识、专业技术及专业信息资源,专为贵宾客户打造个性化、专业化的高品质金融服务。该行依托遍布全球的海内外服务网络,资深的财富管理专家、多元化的投资理财产品,由理财专家为客户提供专业服务,全方位满足客户的金融理财需求,实现个人财富安全、保值、增值的目标。“中银理财”以以人为本、用心服务、追求卓越”为理念,努力打造独具特色的个人理财品牌,塑造一流的服务品质。瑞安中行已经在全辖各网点设立了中银理财室,全面致力于为中银理财客户创造尊贵服务体验。理财中心秉承温馨、高雅、私密的设计理念,实行统一的标准化服务流程,由专业的客户经理为尊贵客户提供一对一的专属服务,同时几十名已获得 AFP 金融理财师资格的专家团队将为客户提供专业化的财务规划和产品配置。

我市成立保险行业协调小组

本报讯 (通讯员 张步胜)日前,瑞安市保险行业协调小组成立大会在瑞安中保财险公司召开。温州市金融办、温州保险行业协会、瑞安市金融办以及当地 25 家产寿险公司负责人参加了会议。

会议选举产生了瑞安市保险行业协调小组,瑞安中保财险公司郑忠勇总经理当选为瑞安市保险行业协调小组组长。

郑忠勇表示,将切实发挥协调小组“严格自律、依法维权、改善服务、增进交流”四项基本职能,带头表率,积极督促成员公司依法合规经营,维护公平竞争的市场环境;扎实推进行业信用体系建设,大力培养诚信文化,



加强诚信监督;积极整合行业资源,开展维权、协调、交流、宣传等工作,强化市场主体法律意识,提高公众保险意识,正面引导舆论宣传,为成员公司和保险消费者提供优质服务,重塑保险业良好的社会形象,提升保险业社会地位。

招商银行发布个人“生意贷”

本报讯(通讯员 彭建丽)日前,招商银行在全国范围内面向广大中小企业主、个体工商户正式推出了全新个人经营贷款产品——“生意贷”。“生意贷”通过创新个人经营贷款产品及贷款服务,在个人经营贷款产品中首创了贷款授信额度长期使用、主动续期,贷款发放自助“随借随还”以及贷款可拥有最长达 50 天的延后结算期等同业领先功能,为中小企业经营者解决企业的融资难题提供了一个最佳解决方案。

随着我国市场经济进一步向纵深发展,中小企业已成为我国国民经济的重要组成部分和有生力量,为我国经济增长提供了重要的动力。在中小企业的发展过程中,企业经营者融资难已逐渐成为制约企业发展的重

要因素之一,所以解决融资难问题已成为助推中小企业持续快速发展的当务之急。“生意贷”的问世将会给中小企业经营者建立一个方便、快捷的融资新渠道。

“生意贷”是一个具有强大综合功能的个人经营贷款产品,“生意贷”产品有三大特色:

特色一:“一次办理,永续额度”

“生意贷”充分考虑了中小企业经营者对融资需求的长期依赖性,客户在招商银行办理“生意贷”个人经营贷款,只需办理一次手续,就可以获得“永续额度”。不仅单次授信期限可长达 10 年,到期还可以获得自动续期。客户贷款授信额度到期后,只要客户信用和经营状况不出现负面变化,招商银行将会根据客户实际经

营情况给予客户贷款授信额度续期,方便客户继续使用贷款授信额度,这样就充分解决了企业经营者资金周转的后顾之忧,保障了经营企业的融资持续性。

特色二:“循环授信、随借随还”

“生意贷”针对中小企业经营者资金周转不确定性强的特点,为客户提供了贷款授信额度“循环使用”和贷款“随借随还”功能。客户在贷款授信额度内可反复多次使用贷款,保证了企业经营资金的充裕流动性。在借款方面,通过“随借”功能客户无须前往网点,只要通过招商银行网上银行、电话银行等渠道,就能想借就借,贷款可瞬间到账;在还款方面,也只需通过“随还”功能就可实现想还就还。同时,客户还可根据企业经营财务状况,结合企业经营规划自行设计还款计划,实现最大限度地节约贷款利息,降低企业经营的财务成本。

特色三:“免息支付、自由周转”

“生意贷”为客户提供了同业首

创的“免息支付”功能。办理“生意贷”的客户只要开通“周转易”功能,便可直接通过 POS 刷卡、网上支付就能够随时随地支付货款,从而省去了客户以往在银行申请贷款时反复提交贷款材料的烦琐和不便。更为经济实惠的是,只要客户刷卡支付货款后,在最长达 50 天的延后结算期内结清全部款项,就不用支付任何利息。该项功能可帮助企业经营者随时填补经营资金缺口,加快资金及货物的周转。

招商银行零售银行部负责人向记者介绍,“生意贷”与国内同业同类产品相比,借款和还款方式更灵活、业务办理流程更快捷,产品达到了个人经营贷款国内同业先进水平,标志着商业银行个人经营贷款业务进入了崭新的发展阶段。

“生意贷”让广大中小企业经营者可以更方便、更快捷、更灵活的获得贷款融资,在很大程度上解决了中小企业经营者融资难的瓶颈问题。同

时“生意贷”还可根据企业经营者的实际经营需要设计个性化的贷款产品,在有效控制风险的前提下,满足中小企业经营者短期资金需求,并为企业的快速发展提供了持续有力的资金支持。

在国际专业杂志《亚洲银行家》9 月揭晓的 2009 年度“卓越零售信贷奖”评选中,招商银行凭借个人贷款业务创新推动和综合服务的卓越表现赢得殊荣。“生意贷”产品的推出,再次展现了招商银行个人贷款突出的持续创新能力。不仅为中小企业和私营经济经营者提供了助推企业发展的融资渠道,也为该行在商业银行个人信贷业务利差空间日趋收窄的金融环境背景下,通过实施个人信贷业务多元化发展策略来提升个人贷款定价水平、提高个人贷款盈利能力创造了市场良机,为该行进一步深入推进向零售银行的战略转型及个人信贷业务持续快速发展打下了坚实的基础。

要买房
到建行

瑞安建行“一站式”二手房贷款省时省力省心……

省时——不需一、两个月等待,只需 15 个工作日办理

省力——不需银行、房管两头跑,只需到建行办理

省心——不需为全额房款而烦恼,只需凑齐首付款

减负——按揭账户签约存贷通,给房贷减负,让存款增值

中国建设银行
瑞安支行

客户服务电话:65900127 详情请垂询瑞安建行罗阳支行 地址:罗阳大道天天家园一层

工行电话通

积聚财富 e 通八达

“工行电话通”是指具有银行卡消费、转帐结算、汇款和其他金融交易功能,具备刷卡、打印、通讯等硬件功能的电话金融交易终端。

产品优点:

具有POS机的全部功能,可进行刷卡消费。

工行系统内汇款全额免费且实时到账。

可实时联机打印回单。