

因为在杭州的行程紧张,记者采访程志骇时,已是夜晚 23 时,程志骇正准备休息,记者一脸歉意地说打扰他休息了,程志骇却满不在乎地说,“比起自己在意大利的工作时间,算不了什么。”

从卖冰条、学裁缝,到在意大利办工场,在捷克创立进出口贸易公司,程志骇一步一个脚印,事业越做越大。想当年,他在捷克首都布拉格创办双发箱包国际进出口有限公司时,3 个月没有生意上门,但他没有气馁,他说,“我有一份自信,如今的成功,正是在我不断坚守中所获得的。”

# 程志骇： 因为坚守 所以成功

■见习记者 林晓/文

## 1 儿时卖冰棍盼晴天

今年 11 月下旬,在浙江省第八次归侨侨眷代表大会召开之际,记者乘空暇时间,在其下榻的山水宾馆采访了程志骇。

记者眼前的程志骇穿着西装,系着领带,30 多岁的年龄身体已略显富态,给人一脸忠厚、稳重的感觉。程志骇很健谈,没等记者提问,他就提起自己往事。

“在上个世纪 80 年代,我还是个光着膀子穿破背心的小伙子,因为家里贫穷,干过很多苦差事。因为家境贫穷,没读完初中二年级就辍了学。那时候,一门心思就想为家里赚点生活费,哪还有心思读书呢?”程志骇毫不回避自己当年的贫困,“1985 年,我没读完初二,就去卖冰棒,先在高楼乡,然后去温州,担负起养家糊口的责任。”

“卖冰条、卖冰条哦……”程志骇就是这样,骑着一辆破旧的自行车沿街叫卖,天气越热生意越好,毒辣的太阳炙烤着他,却晒旺了他卖冰棒的小生意。于是,晴天成为他每天起床后第一个盼

## 2 异国奋斗 3 年创办箱包工场

1993 年 3 月 28 日,对程志骇来说是个非同寻常的日子。这一天,他来到异国,在意大利开始过上与之前在国内完全不同的生活。异域的文化背景与生活方式与国内是如此不同,但是,程志骇默默地告诉自己:“一定要在异国他乡打造一个属于自己的新世界。”

那时候,中国在意大利制作的箱包生意非常好,因为产品质量不错,而且出厂价又比欧洲货低很多,所以,欧洲商人都要先拿着定金,中国的工场才会给他们供货。

程志骇这样讲述当年的情况,他说,“往往是工场里的箱包还没个影呢,老外就拿着成捆的现金放在机器上等你做了。”眼前

望。

然而,卖冰棒只能打发一个暑期,之后,程志骇跟着一个开酒厂的堂兄卖酒,半年多的时间奔走在全国各地,他学会了与人相处,也学会了如何在生意场上与人周旋。

1990 年,出国已 3 年的哥哥回乡探亲。当时,他哥哥在意大利办了一个箱包工场,也算个小老板。哥哥告诉他:“只要你能拿得起剪刀,会裁布料、会做车工,到时出国后就可以到哥哥工场帮忙,就可以踏踏实实地在欧洲生活了。”听哥哥这么说,时年 20 岁的程志骇那年轻的心不禁被撩动了。程志骇去意大利之前,已做好充分的思想准备,做裁缝或做箱包作为自己今后在陌生国度谋生的手段。出国对他而言,已成定局。

1990 年至 1991 年期间,打定出国主意的程志骇在高楼乡大京学起做裁缝,心灵手巧的他很快就学会了做衣服。

放着的钱怎能不赚呢?所以,初到意大利的程志骇几乎每天都工作 10 多个小时,成年累月下来没一天休息过。

程志骇在高楼乡大京学习做裁缝的手艺,在意大利很快就派上了用场,帮哥哥打箱包的日子一晃就过了 3 年。在 3 年时间里,程志骇从进货渠道、流行款式、销售模式到工场的管理运作等都一门清了,他从门外汉变成了做箱包的专家。

1996 年 9 月,程志骇携妻子在佛罗伦萨开创自己事业,创办了一个箱包制作工场。经过 3 年时间的打拼,程志骇终于拥有了自己的一番天地。

他用行动诠释了刚到意大利时许下的诺言。

## 程志骇名片

Rui an Tel:6688 6688

程志骇,男,1972 年 2 月出生,宁益乡大南村人,1993 年 3 月 28 日赴意大利,1996 年 9 月在意大利佛罗伦萨开办个人箱包工场;1998 年 3 月,在捷克首都布拉格创办双发箱包国际进出口有限公司,任董事长。现为捷克华商联合会(筹)副会长。



记者 徐鹰/摄

## 3 改做箱包贸易半年无生意

从记者与程志骇的交谈中可以看出,程志骇能拥有今天的成功,是他一步一个脚印踏踏实实地走出来的。

程志骇说自己从做箱包工场到转为做进出口贸易,得益于一个捷克客户。“有个捷克客户每周都会到我工场进货,那客户来时开着一辆空货车,别的工场都不去,惟独停在我那工场门口,等装满一车货后,转身就走,这样来来去去大约有两年时间。”这位客户每周雷打不动的进货让程志骇多了一个心眼,他敏锐地感觉“捷克的生意肯定会更好做”。

1998 年,他不顾妻子劝说,下定决心把意大利的箱包工场停掉,转行去捷克做箱包贸易。

这一年的 3 月份,程志骇在捷克首都布拉格成立“双发箱包(捷克)国际进出口有限公司”,他说,“当时我的行动确实是冒着风险

的,在意大利是做熟悉了工场,赚得虽然不多,但很稳定。可是去布拉格另创事业,八字还没有一撇,风险总会有,但是人生总要不平地进步。”

然而,他们到布拉格后 3 个月时间里没有一丁点生意,家人从开始埋怨,到想打道回去,而程志骇却表现十分坚定,“你们只需坚守住,哪有生意这么一帆风顺的?”

慢慢地,程志骇的箱包因为价格低廉,质量好而在行中流传开来。半年后,他的生意逐渐起色,这时,程志骇开始从意大利罗马、中国等地进货,对箱包流行款式的把握也在他日益兴旺的生意上看了出来。

1999 年,程志骇开始大手笔做贸易生意,他将中国的商品大批带到捷克,除箱包之外,他还涉足服装、小五金、玩具等行业,从此,生意也越做越红火。

## 4 热心公益慈善事业

2008 年 5 月 12 日,四川汶川大地震震撼了每个中国人,也揪紧了千里之外瑞安乡亲的心。

去年 5 月 14 日凌晨 5 时多,宁益乡侨联主席吴胜运接到程志骇的电话,说自己有一笔 30 万元的四川赈灾捐款由他在瑞安的岳父叶余积转交给侨联。

当天上午 7 时,吴胜运一大早就从宁益乡赶到市区,在和叶余积取得联系后,他和侨联工作人员一起赶到银行。叶余积已在取款窗口办理手续了。

当时,叶余积对吴胜运说:“我女婿昨天半夜给我打电话要我

转交 30 万元现金。这钱是要给乡里修路的吗?当时我还不知道这钱提出来干什么,当得知是捐给四川地震灾区的受灾群众后,我就叫同在捷克的儿子叶辉仁也捐出 5 万元,向女婿学习。”就这样,这 35 万元的爱心款成为瑞安市侨联号召大地震募捐收到的第一笔善款。

2008 年 8 月 14 日上午,瑞安市慈善总会第二次会员代表大会暨 2008 年“慈善一日捐”现场认捐大会在市政大院多功能厅举行。程志骇被授予“抗震救灾慈善贡献奖”。