

瑞安工行 积极帮扶中小企业

本报讯(通讯员 戴伟慧)面对当前金融现状及中小企业的困境,瑞安工行积极贯彻市委市政府《关于稳定规范金融秩序促进经济转型发展的意见》,以实际行动,采取有效措施,帮扶企业克服困难、共克时艰。

一是增加信贷规模,解决融资难。瑞安工行积极向上级行争取信贷规模,加大对中小企业的信贷资金倾斜,确保小企业贷款增速高于贷款平均增速,对中小企业不抽贷、不压贷。二是降息让利,解决融资贵。按照企

业信用等级不同,分类帮扶困难企业,对中小企业发放贷款实行利率优惠政策,切实降低中小企业融资成本。三是成立企业帮扶工作组,分类帮扶当前生产经营正常但资金困难的企业,制订“一企一策”的帮扶措施。四是进一步优化金融服务,想企业所想,急企业所急,建立和完善以信贷支持为主,财务规划、现金管理、咨询顾问、风险管理综合配套的金融服务体系,帮助企业提高资金运用能力和效率。

瑞安农行

开展金融安全现场咨询活动

本报讯(通讯员 蒋聚忠)日前,在我市社会科学普及周活动现场,瑞安农行开展投资理财、假币识别、金融法律知识等现场咨询,受到广大市民的普遍欢迎。

为办好此次现场咨询活动,瑞安农行专门印制了《第五套人民币防伪指南》、金融安全、农行电子银行等方面的小册子,以

及有关珍惜信用记录、非现金结算等方面的宣传资料,并派熟知相关政策法规和业务知识的专业人员接受服务咨询。广大市民对金融安全的咨询非常踊跃。当天,该行展位前人潮涌动,几百份宣传资料一个多小时内便分发完毕,取得了预期的宣传效果。

瑞安农行阳光慈善基金

“嘘寒问暖”走进贫困资助生

本报讯(通讯员 叶素)日前,瑞安农行阳光慈善基金20名志愿者兵分四路分别走进偏远山区贫困资助学生的家,上门了解学生详细,以便更好地开展资助活动。

据悉,为改善当地贫困地区学生的学习生活环境,瑞安农行阳光慈善基金将全市范围内接受9年义务教育、高中教育,以及考取大专院校的在校特困、贫困学生作为基金善款的资助范围,在全行范围内征集贫困资助对象。在初步确定资助对象后,该行多名员工自愿报名参加志愿者活动,与资助对象

结对,挨家挨户到学生家里了解情况。

当天,志愿者每到一处,都详细了解资助对象的家庭经济状况、居住环境、学习成绩以及心理健康等情况,并搜集他们最希望得到的帮助和关怀,形成资助意见交基金理事会审议,由基金会形成后续分类资助方案。志愿者还将跟进资助资金使用情况以及资助过程中出现的新困难等,定期向基金理事会汇报,力所能及地为贫困学生多做点事。

交流融通 诚信永恒 交通银行进驻塘下



本报讯(通讯员 陈惠忠)日前,交通银行股份有限公司塘下支行隆重开业。

塘下作为我市民营经济最早、最快、最富有活力的城镇之一,市场经济活跃、民间资本丰富。交通银行塘下支行将结合塘下当地中小企业众多、民营经济发达、信用环境优良的特点,按照“互谅互让、互惠互利、长期合作、共同发展”的要求,加快小企业业务发展,同时运用特色产品重点发展小企业贷款业务,更好地为塘下地方经济社会发展服务。

随着塘下镇经济健康快速发展和居民财富的日渐积累,居民人均收入水平迅速提升,已经出现了为数众多的中、高收入阶层,这部分中高收入阶层的人群对银行产品的需求较之以往发生了巨大的变化,对金融服务的需求已经不再

局限于银行存款,而开始拓展到个人贷款、财富管理等方面。塘下交行将专注于为中高端客户提供优质的服务,以“沃德财富”和“交银理财”品牌分别为高端和中端客户提供高附加值的服务和产品。

塘下交行将充分发挥自身优势,以“外汇宝”、“沃德财富账户”、“交银理财账户”、“蕴通财富”、“太平洋卡”、“全国通”、“展业通”、“基金超市”为代表的一批品牌产品,形成产品覆盖全面,科技手段先进的业务体系,通过传统网点“一对一”服务和全方位的现代化电子服务渠道相结合,为塘下客户在公司金融、私人金融、国际金融和中间业务等领域提供全面周到的专业化服务。

Bui an 金融知识小课堂

车险

问:去年11月,我在4S店买车时上的车险,当时是全保。今年保险也快到期了,已经接到了很多电话,有的提前一个多月就打过来了,基本意思就是说通过电话投保会便宜很多。我现在就是有个疑问:相同的一辆车在同一家保险公司通过不同途径参保,怎么价格会不一样?价格低的保障和服务是不是也会差些?

答:据我们从中国人保财险瑞安支公司了解到的信息,确实如客户所述,通过电话

投保的方式能享受到该公司最大的折扣和优惠(类似的还有该公司的网络销售)。原因在于通过电话销售、网络销售等车险直销方式,保险公司能省去存在于传统销售方式中的一些中间环节成本,把省下来的这部分让利给了车主后,也就产生了客户提到的相同公司投保相同车险出现不同价格的情况。当然基于这个基础,保障范围不会变小,服务也不会降低的。

融资融券利率

融资的利率按证券公司与投资者签订的融资融券合同中规定的利率乘以实际发生融资金额、占用天数计算,融资利息在投资者偿还融资时由证券公司一并从投资者信用资金账户中收取或按照合同约定的方式收取。

融券的费用按证券公司与投资者签订的融资融券合同中规定的融券品种费率乘以融券发生当日融券市值、占用天数计算,融券费用在投资者偿还融券时由证券公司一并从投资者信用资金账户中收取或按照合同约定的方式收取。

根据《证券公司融资融券业务试点管理办法》规定,融资利率不得低于中国人民银

行规定的同期金融机构贷款基准利率。

值得注意的是,证券公司也可根据实际情况制定不同的收费方式,具体的收费标准依从《融资融券业务合同》中的约定。

2010年3月我国第一批入围首批融资融券试点名单各家券商目前正陆续公布投资融资融券业务成本,融资利率初定为7.86%,融券费率则在9%-10%之间。业内人士介绍,按照国际惯例,融资利率一般较同期贷款基准利率高3个百分点。目前,央行6个月以内(含6个月)的短期贷款利率为5.85%,上浮3个百分点后8.85%的水平与国际惯例接轨。

携手建设银行·给力创业经商

双卡一宝 存取汇款全免费 结算畅通无忧

建行创富精英卡+结算通卡+电话宝



金融产品	创富精英卡(信用卡)	温商结算通卡(借记卡)	电话宝(结算工具)
申办对象	市场经营户、个体工商户,私营民营企业中高管理层	市场经营户、个体工商户,私营民营企业财务人员	市场经营户、个体工商户,私营民营企业
授信额度	初始信用额度1~20万		
申办材料	资产证明+身份证 配偶办理需同时提供结婚证	本人有效身份证件	※法人营业执照副本等合法经营证明文件复印件; ※法定代表人或负责人及授权经办人的身份证件复印件; ※营业场所自有房产证明或租赁证明复印件、其它相关有效证明材料包括但不限于市场租赁合同、授权证明、公证书等材料复印件。
特色权益	1. 免存取款手续费:全国建行网点存款免手续费,省内建行网点、ATM取溢缴款免手续费。 2. 免费享受温州机场贵宾服务:持卡人首次开卡首笔消费后即可享受温州机场贵宾服务,首年刷卡消费满2万元可享受次年温州机场贵宾服务。 3. 免短信费:境内外消费免费提供交易短信服务。 4. 高初始额度:统一配发金卡,最高20万信用额度。 5. 高额保障:刷卡购机票赠送100万元航空意外险。 6. 享时代VIP礼遇:持卡人可在时代广场购物中心温州、乐清、瑞安店享受9折购物优惠,并享受建行与时代双重积分。	1. 全国汇款双向免费:全国建行系统内汇出汇入全免费。交易渠道包括:全国建行柜台、自助设备、网银、手机银行、电话银行等。 2. 尊享跨行汇款免费:同时持有创富精英卡、理财金卡/白金卡、钻石/白金信用卡、汽车卡等之一的优质客户可在温州建行柜台享受跨行汇款免费服务。 3. 灵活结算:约定自动转账、批量转账等为企业量身定制结算方式。 4. 交易资金托管:承担交易资金托管功能,满足钱货两清需求,解决交易双方的信用约束。	1. 免费安装店堂结算工具——电话宝,轻松实现银联卡消费、查询及建行卡转账功能,且享受全国建行范围转账汇款手续费全免优惠,不再受银行排队之苦,24小时营业无忧。 2. 优质商户特享:借记卡消费资金T+0实时到账,开通信用卡收单业务,优先办理理财白金卡、金卡。 3. 特享诚信商户评选:电话宝客户有机会获得建行年度诚信商户称号。
年费政策	每年刷卡消费满18笔免当年年费	首年免年费,次年起20元/年	
咨询热线	详见各网点 咨询电话:65810670		