

察民情、访民意、解民需

——瑞安农村合作银行全面启动“进村入企”金融服务送基层活动

本报讯(通讯员 王克力)“利用5个月的时间,走访1000家企业,10000户农户和个体工商户,安排信贷资金19亿元,帮扶小微企业和农户发展生产经营。”近日,瑞安农村合作银行第一时间启动了“进村入企”金融服务送基层活动,动员全行广大干部员工深入服务范围内的村居、中小企业,进行走访调研、送金融服务。

活动期间,该行要求广大干部员工做到“两深入”,即深入基层、深入群众,服务面覆盖区域内所有行政村和困难企业。“四结合”,做到活动开展与“服务实体经济”工作主基调相结合,与自身日常业务、作风建设相结合,与深化便民服务、提升服务水平相结合,与解决当前基层金融服务中的热点、难点问题相结合,使各项举措落到实处。“六必访”,做到走访农业生产区、农业大户春耕备耕情况,走访有安置留地建设、农

房集聚改造项目的行政村,走访网点服务范围内146个社区,走访1000家小微企业、10000户农户和个体工商户,走访具有金融小额取款功能的村级便民服务中心、农信金融服务点,走访全市范围内各专业市场,真正深入服务基层。

同时,为强化活动效果,该行出实招、求实效。一是通过积极走访调研,召开农户、小微企业座谈会等形式广泛收集基层融资需求,安排信贷资金19亿元,着力解决农户、小微企业的资金需求,其中,准备春耕专项资金1.5亿元,计划投放农房集聚建设贷款资金2亿元、小微企业贷款资金15.5亿元。实现“三个高于”,即小微企业贷款增速高于全部贷款增速,小微企业贷款增量高于上年同期水平,涉农贷款增速高于全部贷款增速的目标。二是建设村级便民金融服务点达到100家,新设ATM机

5台,新网银客户10000户,畅通农民支付渠道。三是要求分理处(含)以上干部认真开展“五个一”活动,活动期间至少参加一次工作研讨或座谈会、参与办理一笔贷款、帮助解决一个难题、帮助办成一件事、写好一篇调研报告,努力推动活动顺利开展。四是要求活动过程中能及时做好宣传总结,加强对“进村入企”金融服务送基层活动的舆论宣传,注重收集活动开展过程中的重点、要点等宣传素材,通过系统内外各种有效载体加大对金融服务送基层工作和先进典型经验的介绍力度,营造良好的舆论氛围。

该行希望通过该活动,切实帮助解决我市小微企业和农民群众贷款难问题,努力满足老百姓基础金融服务需求,加大对实体经济的支持,全力推动我市“三农”和小微企业发展。

瑞安工行

邀您极致体验 “零”元购 iPhone 4S

亲,等待 iPhone 4S 很久了,你想马上拥有 iPhone 4S? 现瑞安工行推出极致体验“零”元购活动,让您即刻轻松拥有 iPhone 4S。即日起,在指定联通营业厅使用工行信用卡购买 iPhone 4S 合约计划,即可享

受分期付款、免息免手续费超值优惠,12期或24期分期付款任你选,即刻享受 iPhone 4S 精彩生活! 咨询订购电话:0577-25688016

(通讯员 戴伟慧)

电子银行成客户首选渠道

工行电子银行业务占比超 70%

本报讯(通讯员 戴伟慧)随着信息化应用的普及和电子银行功能的不断完善,电子银行全天候、跨地域的服务优势越来越被社会公众所认可,电子银行如今已经成为客户办理银行业务的首选渠道。工行的电子银行业务在全部业务量中的占比已经超过了70%,10笔业务中就有7笔是通过电子渠道办理的。截至去年底,该行个人网上银行客户数超过1.1亿户,手机银行客户数达4800万户,电子银行年交易额也由2000年的2万亿元上升到去年

的288万亿元,增长了140多倍。

该行依托先进的核心信息系统和强大的科技研发力量,每年都创新推出上百个电子银行新产品。目前仅该行的个人网上银行就能够为客户提供账户管理、转账汇款、缴费站、个人理财、外汇交易、证券交易、基金买卖、贵金属投资、网上贷款、工银信使等23类400多项服务,使客户足不出户就可以轻松办理绝大部分的银行业务,从方便性上来说将工商银行从“您身边的银行”真正发展成为“您家中的银行”。

瑞安邮储银行乔迁新址



本报讯(通讯员 陈艳文\图)日前,中国邮政储蓄银行瑞安支行新办公大楼(位于罗阳大道)正式启用,下设营业部。原位于市区万松路的营业部更名为万松路支行,是继邮储银行仙降支行后的第21个网点。

据悉,截至1月末,瑞安邮储银行辖内各项存款余额达28亿元,贷款余额达17.8亿元;自营业务总

收入从2008年建行之初的1200万元升至去年底的1.0325亿元,实现利润每年翻番,信贷总规模、小企业贷款规模、商务贷款规模、资产质量等多项业务指标,均列全省前茅。在全省一级支行排名中,该支行的规模和效益名列第二。

一直以来,瑞安邮储银行秉承“源于社会、服务社会、奉献社会”的宗旨,坚持社会效益与经济效益

的有机统一,不断改善经营管理,履行国有银行的责任和使命,全力服务“三农”、“民生”和中小企业发展,支持国民经济和社会发展的重点领域和薄弱环节,积极投身公益事业,以优质、均等的金融服务,创造价值,普惠大众,促进包容性增长,为推动和谐社会建设做出积极贡献。

瑞安农行

结算通套餐 结算新助手

本报讯(通讯员 张潇)为真情回馈客户,切实减少客户汇款的费用,农行推出给力新产品“金穗结算通套餐”,以包月包量的形式收取套餐费用办理汇款业务,汇入手续费全免,汇出手续费每笔最低仅需2元,是您结算转账的好新助手。

金穗结算通套餐是通过金穗借记卡和金穗贷记卡的联动,在农行网络结算平台上,通过汇出优惠按月返还、汇入优惠由贷记卡超额自动转账的方式,实现个人客户转账资金的手续费优惠的个人结算业务产品。此次推出的“金穗结算通套餐”共有11个子套餐可让您选择,最低标准的套餐收费200

元,期限一个月,可办理20笔汇款,平均每笔收费仅10元,相当于每笔节省40元;最高标准的套餐收费5760元,期限12个月,可办理2880笔,平均每笔收费低至2元,相当于每笔节省48元。不管是市场经营户、个体工商户、连锁经营企业主、异地房产投资者、子女异地求学或家属赡养等,只要您有足够多笔的汇款,就一定有其中一款适合您,节省您绝大部分的汇款手续费。您只需携带身份证和复印件、借记卡、贷记卡到农行网点签约即可办理。详情垂询95599或咨询瑞安农行各营业网点。(注:该套餐目前仅限于浙江省内(不含宁波)农行对农行卡卡转账)

ICBC 中国工商银行 瑞安支行

工行理财大礼包 总有一款适合您

本金更安全: 35天-91天新型理财产品, 本金100%保证, 收益有保底。
收益更丰厚: 1年至2年财富客户专享信托产品, 100万起, 最高预期年收益率10%左右。
期限更多样: 1天至2年人民币理财产品, 从“灵活快线”超短期到长期投资产品一应俱全。
定制个性化: 高端客户可量身定制3个月以上的理财产品, 300万起。
产品更高端: 私人银行客户专享股权投资基金, 1500万起, 预期年化收益率有望达22%以上。

产品代码	期限(天)	购买起点(万)	预期年化收益率	发行时间	起息日	发行渠道
BB1216	90	5	4.7	3.6-3.11	3.12	柜面+网银+手机银行
CFXT2069	131	5	5-5.1	3.2-3.6	3.7	柜面+网银+手机银行
CFXT2070	152	5	5.2	3.2-3.6	3.7	柜面+网银+手机银行
CFXT2066	180	5	5.3	3.2-3.7	3.8	柜面+网银+手机银行
CFXT2067	361	5	5.4	3.2-3.7	3.8	柜面+网银+手机银行
CFXT2063	50	5-20	4.6-4.7	3.2-3.5	3.6	柜面+网银+手机银行

温馨提示: 目前一年定期存款年利率为3.5%。
(以上理财产品详细情况以客户购买时具体产品说明书为准)

网址: www.icbc.com.cn

财富热线: 65875678、65628820、65875677