

联办单位:瑞安市新居民服务管理局

## 新居民融入瑞城创业大军

## 从打工仔到老板

■记者 金汝 项颖 见习记者 项武龙/文  
通讯员 王志/图

沿海滨江的地域优势,敢为人先的创业激情,不断为瑞安经济社会发展翻开新的一页。在经济社会发展的过程中,有瑞安人的辛勤和付出,也离不开在瑞新居民的努力和奉献。

近年来,一大批新居民来到瑞安,怀揣着美好的创业梦想,扎根第二故乡,其中不少人取得佳绩成为新居民中的翘楚。



盛锐公司张小荣(左)和员工研究新机型。

## 华丽转身成知名“申报专家”

从一名务工人员,到企业新产品的研发主力,再到公司总经理,在瑞安这片创业热土,来自浙江庆元县的吴小明实现了华丽转身。如今的他是市瑞科科技信息咨询有限公司总经理,在瑞安业界享有知名度。

吴小明曾是上海一家床上用品公司的员工。因企业经营不善,他应朋友邀请,辞职南下瑞安,成了一家塑料机械厂的办公室主任。在这里,他接触了企业项目申报。

当时省级新产品、市级科技项目申报的种类繁多,而市政府对科技申报非常重视。但是很多企业不清楚申报流程,相关部门对企业的科技水平不十分了解。

吴小明试着整理申报材料,但他对技术一窍不通。拿着各项数据报表,他坦言“头都大了”。

2000年,机械厂委派他到刚成立的尼日利亚分厂工作。这给了他学习技术的大好机会。

在尼日利亚工作的日子里,他几乎将全部业余时间花在钻研机械知识上,“啃”下了

一本本理论书,遇到问题就请教专业技术人员。通过近3年时间的学习,他掌握了比较扎实的机械技术。回国后,他成了厂里新产品开发的技术骨干,再次接触项目申报。

2006年,吴小明跳槽到一家制药机械公司。

2008年,国家统一对高新技术企业进行大变革:只要企业通过高新技术企业认定,就减免40%所得税。对于企业来说,这一消息具有极大的诱惑力。

但是,因为申报条件严格、程序复杂,各企业不敢轻举妄动。当年前3次申报,没有一家企业敢尝试。

吴小明却觉得,申报“高新技术企业”并非难事,无非是申报工作较为琐碎、杂乱。他向公司主动请缨。

在他的带动下,全市13家企业抓住2008年最后一次申报机会,纷纷组织材料上报。

吴小明以前做过项目申报的工作,熟悉申报程序,因此有4家企业将重任委托给吴小明。

结果,包括制药机械公司在内的5家企业的申报一举过关,吴小明也因此“一炮走红”。不少企业慕名而来,希望吴小明帮忙。

在公司老板的支持下,吴小明陆续帮多家企业申报“高新技术企业”,其中包括瑞安市森森汽车部件、环球滤清器、力诺阀门等知名企业。

吴小明在业内的知名度慢慢提升了,市科技局建议他开一家专门申报各种项目的公司。让吴小明意想不到的,制药机械公司老板也相当支持科技局的意见。

2010年1月4日,市瑞科科技信息咨询有限公司正式注册,成为我市第一家专业申报项目的公司。

现在,瑞科公司已经在瑞安积聚了一定的人气,拥有6名“资深”申报专家,帮48家企业成功获得“高新技术企业”头衔,而吴小明俨然成了“申报专家”。

“不打无把握之战,一旦申报就一定要成功,这是我的工作理念。只有这样,公司才能在竞争中立于不败之地。”吴小明自豪地说。

## 业务员自立门户闯市场

从一名普通业务员到知名品牌在瑞的总代理,江西修水籍周健的创业之路一直很顺。

1997年,他从江西修水老家来到温州,在一家保健品公司从事市场营销工作。因为业绩突出,他被派到苍南负责区域销售。不过,因为总公司在经营方面的一些不足,他选择了离开。

1999年,温州的酒水饮料市场刚刚起步,周健预料到这一行业蕴藏着巨大的商机。当年年底,他进入某葡萄酒商驻瑞安办事处,从一名普通业务员做起,底薪1500元,加上提成,第一个月拿到2000多元,以后每月收入都超过3000元。

业务员的经历让他充分接触、了解市场,办事处大部分的业务都掌握在他的手中,商场超市老板对这位江西小伙子信任有加:“只要周健送来的东西我们都要。”

2001年,公司对瑞安市场作出重大调整,他主动向总公司老总请缨,承包了公司在瑞安市场的所有业务。短短几年,他就挖到人生第一桶金。

在掌握一定的资源后,他选择自立门户,在十八家农贸市场经营啤酒、葡萄酒等酒品,并将业务延伸至酒吧干果市场。

不久,瑞安的酒水经销商之间进行资源整合,周健的公司成为其中最具实力的公司之一。几年里,他在瑞安买了房子、车子,户口也迁到了瑞安。

记者手记

外来创业者  
为城市注入活力

瑞安经济社会的发展,除了本地人士,也需要借力新居民。一批又一批高素质的新居民人才涌向瑞安,用他们的智慧和汗水,创立了属于自己的一片天空,给我市经济社会带来新的理念和活力。希望有更多的新居民在瑞安找到商机,加入创业大军。

当然,瑞安也要继续改善创业环境,调动全社会的创造活力,让一切想创业、会创业的人在瑞安找到广阔的创业平台,让创业的激情在瑞安每一寸土地上都跳动起来,把瑞安真正打造成为处处焕发生机、充满活力的创业热土。

## 十年创业成就行业骨干企业

和张小荣聊天,你丝毫感受不到他是一名新居民。地道的瑞安市区口音,让人误以为他是土生土长的本地人。

事实上,今年41岁的张小荣来自安徽黄山。只不过,他已经在瑞安这片第二故乡生活、工作了23年。

1989年,他结束了在广东的打工生活,揣着200多元来到瑞安,在一家机械厂务工。喜欢钻研技术的他,很快熟悉了机械操作。

经过多年的历练,他掌握了多项机械研发的技术、理论,2002年开始试制一些机械产品,2005年创办了浙江盛锐机械有限公司,研发、生产各种多工位冷镦机。

“瑞安这个地方经济发达,很适合创业!”谈到这十年的创业经历,张小荣一再提到这句话。

当时,国内的多工位冷镦成型机与国外发达国家的同类产品相比,在送料机构、夹钳及传送机构、离合装置等结构设计及机床制造精度、冷镦成型速度方面还存在一定的差距。

“国内的冷镦机存在冷镦速度低、整机性能差、整体水平不高等缺点,只能在低端市场

竞争。特别是受到冷镦机结构设计、机器制造工艺和加工精度限制,冷镦机的速度明显低于国外先进设备。因此提高速度是国产自动冷镦机的发展方向。”张小荣说。

然而,传统超短零件在生产过程中因受开闭钳的时间限制,根本无法实现高速生产。为此,张小荣带领技术部门展开技术攻关。

“那段时间,我每天都在想着研发的事情,有时候睡着了也会梦到冷镦机。”张小荣说。

针对这种技术落后的状况,张小荣通过业内人士,邀请日本阪村高级工程技术管理人员来华现场做技术指导,同时引进欧美高速、全智能、特大型多工位零件成型机的先进技术,带领技术尖子进行技术创新。

经过多年不懈的技术攻关,公司终于成功突破了技术瓶颈,掌握了“零件成型机夹钳总成”技术,研究成功开发冷镦速度高达300次/min的高精度、多功能自动成型机。

张小荣介绍,该夹钳总成瞬间可实现大张口翻转夹钳,使其绕圆周翻转,从而简化了复杂零件的镦制工艺,真正体现了零件成

型机的优越性。

据悉,该公司创办至今10多年时间里,先后开发机型达20余种。2011年,该公司成功研发了国内最大的冷镦机。在今年第九届宁波紧固件、零部件及制造装备展览会上,公司生产的SR-7B4S更是一鸣惊人,以致同行无法相信一家来自瑞安的机械制造企业能够生产技术含量如此高的冷镦机,有部分厂家甚至怀疑该机器是盛锐公司从国外行业巨头处采购而来。著名冷镦机行业厂家——美国国名公司,对该机也赞不绝口。

十年磨一剑。十年来盛锐公司从普通的模仿制造走向了精品制造、科技制造,其中盛锐高速冷镦机在关键部件更是拥有7项专利,目前已成为市机械行业的骨干企业。

说起十年的风雨创业路,张小荣感慨颇多:“作为一个外地人,来到瑞安创业,并且在短时间内快速发展,取得一些成绩,除了自身要付出勤劳、智慧和努力外,还要归功于瑞安这个提供创业摇篮、孵化企业家的热土。瑞安的发展战略和扶持创业的好政策,吸引了我们这些具有创业梦想的外乡游子扎根于瑞安。”