

中国光大银行入驻瑞安

本报讯 (通讯员 黄丽飞) 昨日,中国光大银行温州瑞安支行正式开业,这是光大银行在温州县域设立的首家支行,隶属光大银行温州分行管理。

光大银行温州分行进入温州2年来,凭借光大集团全金融品牌的优势,不断开拓创新,锐意进取,为社会提供创新性的金融服务,积极参与地方的经济建设和金融综合改革,取得了良好的经营业绩,树立了创新和优质服务的社会形象。

2011年初,该行联合光大金融租赁公司,完成了温州地区首单融资租赁贷款业务2.2亿元,为温州地区的企业开辟了融资新渠道和搭建了融资新平台,得到政府和企业的好评。

2012年8月8日,光大银行与温州金融改革广场合作,独家为金改广场的股权交易中心提供股权交易服务系统平台。2012年12月,光大银行主承销的温州现代服务业集团20亿元中

期票据在银行间交易商协会成功注册,即将发行,这也是温州市首笔注册成功的企业中期票据。另外,作为温州金融综合改革重要内容之一的‘区域集优’模式的企业债务融资工作,光大银行积极响应,推进速度全市最快,截至目前,已经累计向温州地区投放信贷超200亿元。

光大银行相关人士认为,光大银行瑞安支行成立,将进一步扩大光大银行服务的辐射面;将瑞安作为首家温州县域支行的设立地点,正是看中了瑞安良好的社会人文环境和强劲经济发展实力。

在开业庆典当天,光大银行还与瑞安国投集团、瑞安汽配行业协会签署了战略合作协议。根据协议,光大银行将积极支持瑞安市国投集团发行中期票据、短期融资券,最高融资金额可达41亿元,为汽配行业协会提供总额达20亿元的信贷合作资金,支持瑞安市汽配行业发展。



中国光大银行杭州分行行长郑学筠(左)、副行长孙建国为瑞安支行揭牌

瑞安农行倾情打造贵金属超市

近年来,瑞安农行凭借着农行的卓越品牌和强大实力,打造了包括金聚堂、金满仓、金++品牌在内的一站式贵金属超市,可全面满足市民品鉴、投资、收藏、馈赠等多种需求。

金聚堂——实物贵金属产品

除了保留传统的‘传世之宝’投资金条、金钱、金钥匙和金/银元宝外,瑞安农行还根据传统节日特色适时推出特色产品,包括端午银粽子、中秋银月饼。时值岁末,瑞安农行目前正在发售蛇年主题的‘传世之宝’生肖金/银条、蛇年彩色大银章、鸿运当头金/银章、迎禧纳福金/银章、五谷丰登金种子、蛇年长命富贵锁和第二轮生肖金银邮票,品种繁多、规格齐全、包装精美、价格实惠,是广大市民

馈赠收藏不可多得的佳品。

金满仓——贵金属产品投资交易服务

瑞安农行为满足广大‘金民’的投资需要,推出‘存金通’和‘金市通’业务。存金通业务投资门槛低,购买起点为1克,可以定投买入,积少成多,同时,购买者可享受代理保管和提金便利,金市通以保证金方式进行买卖,具有杠杆放大交易功能,另外还支持夜市交易。

金++——贵金属投资增值服务

瑞安农行以财富管理中心和贵宾理财中心为平台,向广大市民提供实物黄金回购业务、实物黄金定制业务、贵金属投资沙龙和贵金属代保管业务等各项增值服务。

(通讯员 尤克焕)

让客户的贷款更省息 瑞安农行新推存贷通业务

近日,瑞安农行新推‘存贷通’业务,办理该项业务的贷款客户,可获得较活期存款利息高得多的理财增值收益,相当于节省了贷款利息开支。

市民王先生是一位精明的私营企业主,他说:“像我们这类生意人,不知道哪天要用到钱,有时候账户上有个上百万元也不敢提前还贷,一来怕再贷麻烦,二来怕银行贷款规模收紧了想贷也贷不出来。但有钱不还就等于白白给银行利息,很是纠结。”所以,王先生在获知农行推出‘存贷通’业务时,第一时间赶到瑞安农行窗口,签订了相关协议。

瑞安农行陈经理帮忙给算了一笔账。假定王先生在农行申请了一笔100万元的贷

款,年利率7.2%,则王先生一年需利息支出7.2万元。同时,王先生在农行的日均存款达30万元,那么,在开通存贷通之前,这笔流动资金拿到的存款利息一年也才1050元,但在开通存贷通以后,则每天可以收获24.17元的理财增值收益,一年算下来可以节约7000多元的利息开支。

目前,只要贷款余额在10万元以上就可到农行窗口签约‘存贷通’,其关联存款账户资金超过2万元的部分即可享受理财增值收益,包括直系亲属账户在内的10个关联存款账户,非常适合有闲置资金但需要保持流动性的个人贷款客户,尤其是个体工商户、市场经营户等经营类客户。

(通讯员 尤克焕)

中国建设银行
China Construction Bank
瑞安支行

“信用贷”是建行今年专门针对资信良好小微企业推出的纯信用融资产品,用于企业短期生产经营周转的人民币信用贷款业务。该产品注重对小型微型企业及企业主的信用累积,采用评分卡对企业及企业主信用、还款能力和交易行为三方面内容进行评价,根据评价结果给予最高200万元的信贷资金。如果企业主或其配偶为建设银行私人银行客户,或企业主为建设银行钻石信用卡、白金信用卡持卡人的,最高额度可达1000万元。

详情请垂询建行各网点

中国工商银行 瑞安支行

工行又出理财新产品啦!

产品代码	期限(天)	购买起点(万)	预期年化收益率	收益对比	发行时间	起息日	发行渠道
PBZ01101(日日计划)	每日开放	500	2.2-2.4%	活期存款的5.4倍			私人银行
830006(周周计划)	每周开放	100	5-7%	7天通知存款的4.6倍			私人银行
PBZ01201(月月计划)	每月开放	30	6-8%	7天通知存款的5.3倍			私人银行
ZJXT3003	91	10	4.70%	3个月定期的1.64倍	1.4-1.9	1.10	柜面+网银
ZJXT3004	182	5	4.60%	6个月定期的1.5倍	1.4-1.9	1.10	柜面+网银
ZJXT3001	70	5	4.40%	7天通知存款3.25倍	1.4-1.9	1.10	柜面+网银
ZJXT3005	368	5	5.00%	1年定期的1.53倍	1.5-1.10	1.11	柜面+网银
ZQXT1302	182	5	4.30%	6个月定期的1.4倍	1.7-1.9	1.10	柜面+网银
LQQM1301	45	100	4.50%	7天通知存款的3.33倍	1.7-1.9	1.10	柜面+网银
LQQM1302	360	5	4.40%	1年定期的1.35倍	1.7-1.10	1.11	柜面+网银

温馨提示: 以上理财产品详细情况以客户购买时具体产品说明书为准

个人贷款: 规模充足,利率优惠,手续简便,放款速度快。(瑞安商城和十八家农贸市场商圈客户利率更优)

工银商友卡: 跨行异地汇款全免费,支持多种汇款渠道,免工本费、免年费、赠送短信提醒功能,柜面申请,即办即有。

牡丹畅通卡: 与高速公路不停车收费业务(ETC)全面对接,享受高速收费3%优惠,支持违章现场、工行网银及自助终端交纳罚款。

工行社会保障卡: 具备社会保险管理(含看病就医、就诊购药)和金融两大类功能、免年费、工本费和小额管理费,你我共同的保障。

以上业务工行各网点均有办理

网址: www.icbc.com.cn 财富热线: 65628820、65875678、65650828、65811714、66802923、65622263、65875677