网上销售 对接超市 开设门店

我市农户出新招推销农产品

■记者 严小章 实习生 谢力

近日，金川高山有机稻米专业合作社将100箱有机大米送至五洲超市。“近期，我们的有机大米还将进驻大润发和温州人本超市。”该合作社负责人王巨良高兴地说，与超市对接，拓宽了大米销售渠道，种植面积也从最初的380亩，扩至1750亩，年产大米25万公斤左右。

农产品销售渠道不畅，一直是困扰农业发展的问题。由于对接难，农户缺乏销售渠道，一些农产品经常出现“价低伤农”的现象。近年来，我市不少农户一改以往坐等客商上门的传统销售方式，采取相对新颖的营销方式，拓宽销售渠道。

王巨良于2009年开始种植有机水稻，当年种植面积约380亩。“与超市对接，扩大了销售面。”王巨良说，次年，他考虑到大米后续销售渠道问题，便与五洲超市合作，将大米送至超市销售。目前，其大米在超市销售额已超过10万元。在此带动下，种植面积也扩展到1750亩，年产大米25万公斤左右。

“虽谈不上供不应求，但至少不用为销售而发愁。”王巨良说。尝到农超对接的甜头，王巨良正在与大润发、人本等超市洽谈业务，预计近期将进驻。

在我市，还有不少农户瞄上网络营销，开拓市场。

连日，马屿靛青专业合作社的老蓝头野生板蓝根正在瑞安团团网销售。在瑞安团团网上显示，截至1月23日上午已有66人购买。“我们的产品不仅在瑞安团团网销售，还做过百度推广，目前淘宝上也有销售。”该合作社负责人王河生高兴地介绍起自己的网络营销经验。

马屿靛青专业合作社于2008年成立，主要生产销售靛青、靛蓝、南板蓝根等产品。新的营销方式，为这些古老的农产品注入活力。“网络销售突破了地域限制，受众更加广泛。”王河生说，去年，合作社实现销售额300余万元，其中约20%销售额产生于网络，销售网遍布温州，远销山东，产品甚至卖到了韩国等海外市场。

“门市店的设立提高了茶叶知名度，树立了品牌形象，增加了销售额。”温州玉海春早茶叶开发有限公司负责人李士朴说，该公司2007年在市区万松东路开了一间门店，用于对外销售、接洽客服之用，不少业务便是在这间门市店里谈成。

农户的各种推广方式，也赢得了瑞安百姓的青睐。“我们瑞安人自家种的产品，吃得放心，也符合自己的口味。”市民王女士近期购买了金川大米、老蓝头野生板蓝根、陶山甘蔗。

市农林局相关负责人表示，农产品市场化程度越来越高，这要求农户不仅要种植高品质的产品，还要紧随市场趋势，运用市场化手段来推广销售产品。我市农户通过农超对接、网络营销及设立门市店等方式，特别是新兴的网络营销，将农产品推向市场，这是一种不错的尝试。

这个年末白酒行情不太热

供销两热恐难再现

■见习记者 项乐茹 实习生 赖蒙丽 文/图

年终岁末本是白酒的传统销售旺季，可近日，各大白酒经销商谈论的不再是如何涨价，而是如何销售。记者走访发现，尽管时至年末，白酒的售价不但没有涨，反而稳中有降，经销商们也没了往年的忙碌。

高端白酒今年没涨价

记者近日走访市区多家超市、经销商后，发现白酒不但没有涨价，反而正在大张旗鼓地搞促销。

记者在市区一大型超市白酒销售区看到，白酒作为年货的重头戏被摆放在显眼位置。同时，在售的白酒根据品牌、产地等不同，价格从几十元到数千元不等，大部分打出了“特价促销”“买一送一”等广告，进行促销活动。

据超市导购员介绍，近期超市里大部分的白酒在做促销，力度根据档次各有不同，最低折扣达到3折。其中卖得最好的当数52度西凤御藏酒，原价138元，以59.8元的特价销售。而历年来逢年必涨的53度飞天茅台酒，价格则一直比较平稳，目前售价仍维持在1780元左右，相比去年最高时2080元的价格降了一些。

年末旺销行情难再现

在采访中记者发现，尽管白酒促销活动搞得红红火火，但是买账的消费者却不多。“往年这个时候白酒专柜挤满了人，今年一反常态特别冷清。”该导购员表示，年末高端白酒的售价基本没变，而销售量却不太理想，相比往年差了近四成。在她看来，虽然距离年末过节消费高峰还有几天，但从目前看来不容乐观。

对此，隆山东路一酒行经理表示认同。“前几年茅台的价格都是节节攀升，没有下跌的，照眼下这样的行情看，预计到年底春节期间也涨不起来。”该酒行经理杜竹光说，2012年以来，高端白酒的行情一路走低，销量远远不及往年，往年年末供销两热的行情恐难再现。

针对白酒行情冷淡的现状，业内人士分析，近期多个因素导致白酒市场不景气。受到经济大环境影响，高档白酒行情整体低迷。而酒鬼酒引发的白酒行业“塑化剂危机”，也对白酒市场造成一定负面影响。同时，近年来白酒市场竞争压力有所增加，市场接近饱和，不少经销商需要通过降价销售来消化库存压力。

除此之外，“三公消费”、禁酒令等限制政策出台，年末公务宴请量大大减少，也导致茅台、五粮液等高端白酒的需求大幅降低。普通消费者在酒席宴请时选择也更加理性，部分年轻群体则喜欢选择红酒来替代白酒，进而造成年末白酒市场份额压缩。

陶山开办甘蔗临时交易市场

日前，陶山镇在花园底村陶马路北延伸路段设立陶山甘蔗临时交易市场，该镇甘蔗经营户无需在马路上摆摊售卖甘蔗了。

陶山甘蔗是我市传统特产。多年来，一到甘蔗上市时节，当地甘蔗经营户就集中在陶马路设点销售，不但影响道路交通，而且卫生状况堪忧，经营秩序混乱。去年9月，该镇投资18万元，设立陶山甘蔗临时交易市场，面积达3000余平方米。据悉，目前市场有经销户50来户，日均交易额达3万余元。

（记者 黄丽云/文 孙凛/图）

谈股论金栏目支持单位
中国农业银行 AGRICULTURAL BANK OF CHINA 瑞安市支行

昨日沪指呈现冲高回落走势，早盘在金融、军工等板块带动下，股指震荡走高。随后，沪指出现冲高回落态势，午后震荡走低，盘中一度击穿2300点整数关口，临近尾盘有所回升，险守2300点。盘面上，军工、券商等板块涨幅居前，纺织服装、有色金属等板块跌幅居前。截至收盘，沪指报2302.60点，跌幅0.79%；深成指报9444.08点，跌幅1.09%。

沪深300股指期货主力1302合约报收2590.6点，跌幅为0.44%。

股票

看空

上海证券：

技术面上，上证指数冲高回落后，拉出具有长上下影线的阴线，且量能放大，表明多空双方分歧陡增。尾盘阶段，指数跌至2287点后小幅回升，说明2300点整数关口支撑力度有所显现。预计后市仍将围绕2300点附近震荡，且震幅加剧。建议投资者应轻仓观望为主。

谨慎看空

财通证券：

周四，大盘呈过山车走势，全日振幅达75点。正所谓“涨也银行跌也银行”，多数个股只是陪太子读书，逼空的中阳线最终变成高位放量的射击之星。本周以来2300点之上，银行股苦苦支撑指数预跌还涨，但这无法掩盖多数个股调整压力。短期看，2300点多空仍有一争，多方不会轻易放弃，毕竟实质性利空消息并不多。操作上，建议短期注意控制仓位，不宜介入太深。

（分析师观点仅供参考，不构成投资建议）

（严小章）

瑞安市安阳大厦1-3层商场承包租赁权出让公告

一、标的基本情况：

标的	建筑面积	租赁期限	起始价	竞价保证金
瑞安市安阳大厦1-3层商场承包租赁权	约5000平方米	共6年（2013年4月1日至2019年3月31日）	304万元（第一年租金），第一年至第三年租金不变，第四年开始租金环比递增5%	100万元

二、交易方式：

⑴ 两位或两位以上报名者，以竞价方式；

⑵ 只有一位报名者可协议出让。

三、报名人条件：凡中华人民共和国境内外的法人、自然人和其他组织，法律、法规另有规定的除外。

四、竞价时间、地点：2013年2月1日下午4时正在瑞安市公共资源交易中心交易大厅。

五、报名登记日期和地点：

有意竞买者请于2013年1月31日（节假日除外）下午4时前，个人携带身份证原件，企业携带营业执照副本原件、公章、法定代表人身份证明，交纳竞买保证金后到瑞安市公共资源交易中心（外滩满庭芳大楼三楼）领取竞价文件，办理报名登记手续。

六、竞买保证金：竞买人报名时须交纳竞买保证金100万元，保证金不可他人代缴，以2013年1月31日下午4时前到达瑞安市公共资源交易中心账户为准。竞买人必须于2013年1月31日下午4时前凭银行出具的有效凭证到中心结算窗口换取保证金交纳收据。

七、保证金交纳账户：

开户名：瑞安市公共资源交易中心

开户行：宁波银行温州瑞安支行营业部

账号：76050122000007469

八、联系电话：65879516 65879525 65827938

网址：www.raztb.com

瑞安市新区建设发展有限公司

瑞安市公共资源交易中心

2013年1月25日