

三八
国际劳动妇女节之
创业

■见习记者 项乐茹

创业致富不仅是男人的事,女性同样能笑傲商海,巾帼不让须眉。面对困难,她们从不服输 面对质疑,她们坦然面对 面对艰辛,她们自强不息。她们用自己的勤劳和智慧,不懈奋斗,改变着自己的命运。

黄丽生撑起农村致富一片天

在马屿镇上郑村,提起45岁的种植能手黄丽生,可以说是无人不晓。她创办了杂交花菜种植园,帮助周边村民脱贫致富,用她的智慧和双手,撑起农村致富一片天。



艰苦创业显身手

1995年,27岁的黄丽生看到父亲的花菜种子培育遇到问题,便放弃了在外的眼镜生意,接手杂交花菜育种事业。从商人转变成为一名地地道道的种田人,黄丽生下了一番苦功。以前,黄丽生没干过这行,凭着一腔热情,她一头扎进了农田,每天起早摸黑。可到了收成的季节,花菜大多烂在了田里。看着自己的付出打了水漂,黄丽生站在田头流下了眼泪。不过黄丽生不是一有困难就退缩的人,她擦干眼泪,开始第二年的试种。到了收成时,黄丽生惊讶地发现,经过人工授粉的花菜竟然大部分没有结种,两年来整整亏了4万元,这在当时可不是一个小数目。两次失败,让黄丽生明白,杂交花菜种子

致富不忘众乡亲

黄丽生培育杂交花菜种子成功后,不少周边菜农心里也痒痒的,开始效仿。对此,黄丽生毫无保留地给予技术指导。因为她觉得,大家富了才真正算富。黄丽生在家里办起了技术培训班,总结自己走过的弯路,传授种植经验,无偿为乡亲提供优质种子,主动带动左邻右舍和亲戚朋友培育杂交花菜种子。目前,上郑村杂交花菜种子培育面积从原先的几亩发展到现在的520多亩,年产量达7500多公斤,总产值达到2200多万元。杂交花菜种子产量提上来了,黄丽生又跑起了销路,拿着花菜种子四处奔走。经过几年

背后的他 丈夫拾起锅铲

自从黄丽生的杂交花菜种子培育上了正轨后,她又和其他姐妹风风火火地搞起绿化造林事业,把花菜种植基地全权交给了丈夫郑永开以及亲戚打理。经过几年辛苦打拼,她参与经营的绿化队有声有色,在外跑工程的时间也越来越多,顾不上照顾家里老小。刚开始,丈夫还对她有点抱怨,可是看着在外奔波的妻子如此劳累,他也开始理解并体

编者按:

明天是‘三八’国际劳动妇女节,本报推出特别报道《创业·向善·和谐》,介绍6位倾心奉献、辛勤创造、持家有道的女性。让我们一起领略新时代女性的风采吧。

培育不是件容易的事。她不再自顾自埋头苦干,而是虚心请教周边的老农技师。为了掌握种植技术,黄丽生事事亲力亲为。每天早晨四五时,她就在种植基地忙开了。在花菜人工授粉的关键4个月里,不管烈日当头还是刮风下雨,无论是头疼感冒还是腰酸背痛,她都坚持守在田间。有一次,黄丽生因为劳累过度晕倒在田头,稍微休息一下,下午又站在了田头。功夫不负有心人,这一年,黄丽生收获了250公斤杂交花菜种子,净获利20万元。由于她培育的杂交花菜种子具有适应性强、抗病力强和耐运输等特点,深受省内外广大菜农的欢迎。一时间,黄丽生的名字在村里不胫而走。

的宣传和口碑,黄丽生的杂交花菜种子已遍布全国各地的市场,还有部分品牌杂交花菜种子被带到泰国、荷兰试种。几年来,黄丽生先后带动周边百余户农户走上致富之路,每家农户年收入都在10万元以上,解决了3000多名妇女就业,总计劳务支出至少达900多万元,带富了一大批村民。黄丽生还致力于村里的公益事业,乐于修路、修桥,造福村民。她还被推选担任市农村女能手联谊会副会长,每当有妇女同胞遇到困难需要帮助时,一个电话,黄丽生总是尽自己所能,给予帮助。

谅妻子,主动学起了做饭做菜,还担负起了照顾家里人的责任。“他为了我牺牲太大了,从一个从来不碰锅铲的大男人,变成了现在的家庭‘煮夫’。”黄丽生说,她有今天的成就,离不开丈夫的支持,也离不开政府政策的扶持。今后,她将继续奋斗和奉献,作为她一辈子的人生追求。

记者手记

她们是种植能手、商业精英。在她们身上,我们看到了新时代女性的韧性、坚强、智

慧。女性能顶半边天,属于她们的创业时代已经到来。

王秀英 外地媳妇成致富当家人

18年前,山东妹子王秀英碰到了瑞安小伙并喜结良缘。18年后,这位外地媳妇用自己的勤劳和智慧,和丈夫携手,闯出了一番事业,成了家里的‘当家人’,圆了自己的致富梦。

山东媳妇种起瓯柑

在高楼镇戈溪村的花果山上,有一片绿油油的瓯柑林。每当到了丰收季节,随手摘一个瓯柑剥开,汁多皮薄,甜中微苦,口感极佳,吸引了不少人慕名前来购买。别看现在的花果山硕果累累,2006年以前还是一片未开垦的荒山。1995年,山东姑娘王秀英结识了瑞安高楼小伙木德新,两人情投意合结成了夫妻。凭借着会一点理发手艺,小两口白手起家,在洞头开起了理发店。2006年,一次偶然的机会,王秀英听说政府在推行惠农富农政策。她想到,丈夫老家后山有一片荒地。头脑活络的王秀英一寻思,干脆种当时卖得最好的瓯柑!王秀英兴冲冲地到农业部门咨询政策。一听王秀英是个外地媳妇,从来没种过地,更别提种瓯柑了,工作人员当即劝她:“女人家开理发店多好,干农业辛苦又不赚钱,别折腾了。”可是,王秀英有一股韧劲,自己认准的

姐妹花绿化造林忙

说王秀英天生是块做生意的料,一点也不为过。2010年,瓯柑合作社经营得红红火火的王秀英,敏锐地嗅到了新的商机。她在网上看到,政府将大力投入绿化项目。直觉告诉她,今后绿化造林业有很大前途。她把想法和好姐妹黄丽生一说,两人一拍即合,“英姿绿化造林专业队”成立了。说起来容易,做起来难。两个农业种植出身的农村妇女,却搞起了绿化造林,不少人投来怀疑的目光。王秀英说,绿化造林一般都是男性从事,她们俩刚出去谈业务跑工程时,常常因为是女性,对方不相信她们的实力。“人家看我们是女的,都会质疑 你们两个女的行吗?可以吗?”

背后的他 丈夫甘做后盾

作为一个外地媳妇,37岁的王秀英已在瑞安扎了根。随着她事业的逐步成熟,夫唱妇随变成了妇唱夫随,王秀英在外创事业,丈夫木德新心甘情愿在她背后做坚实的后盾。王秀英说,作为一个女人,她自认不称职,不会做饭烧菜,先开理发店,后来种瓯

事就一定要做,还要做好。她和丈夫、公公、小叔子开荒,装水管,种苗木,每天在家与海拔500多米的山上之间奔波。荒山久未开垦,有时草丛里会窜出一条王秀英最怕的蛇。“当时,魂都吓出来了,差点要跌下去。”为了跟本地人打交道,王秀英仅花了半个月,就学会本地话的一些基本用语,跟人一般交流没有问题。王秀英说,要是以前的她碰到这些困难,说不定就放弃不做了。可当时她下定决心要证明给别人看,她一个外地媳妇也能种瓯柑。几年瓯柑种下来,王秀英又遇到了新问题。由于山上海拔高,人工运输时间长,常常因为运输不及时,导致大量瓯柑不能及时入库保存而腐烂。王秀英动起了脑筋,想到了建造索道来运输瓯柑。她花了12万元,修建了一条长600多米的索道,把运输时间缩短到6天,不但解决了运输问题,还节省了人工运输费用。

处处碰壁,让两个不肯服输的女人狠下决心,一定要干出一番事业来。王秀英和黄丽生报了电大园艺班,还共同开发荒滩100余亩,成立巾帼农林种苗场。她们每次都亲自出去勘查地形,选择树种。原先白皙光滑的皮肤,也因为日晒雨淋变得黝黑粗糙。终于,有人被她们的诚意打动了,王秀英和黄丽生承接到了第一单工程,负责一家养猪场的绿化。工程完工后得到了对方的高度评价。渐渐地,姐妹俩的绿化造林事业做出了口碑,承接的工程也越来越多,“英姿绿化造林专业队”也扩展到了50多人的规模。现在,甚至有绿化工程指明要让她们做。

王秀英在外面打拼时,也有人问她:“你这么在外面闯,老公同意吗?”王秀英回答:“正是因为有我老公的支持和信任,我才能放手去干,这就是对我最大的帮助。”



(右一为王秀英)