

市实验二小设置 62个社团活动课程 老师配菜 学生点菜

记者 苏盈盈

开动了,开动了,我成功了!3月20日15时许,在市第二实验小学科技社团实训场地上,四年级学生赵明杰看着自己制作的橡筋动力车启动了,兴高采烈地嚷嚷起来,带着稚气的脸上流露出自豪的笑容。

赵明杰所参加的正是市第二实验小学开展的科技社团活动。据悉,该校目前共有剪纸、七巧科技、篆刻等62个学生社团,是塘下教育学区社团数量最多的学校。



七巧科技社团学生用七巧板摆各种造型

我最期待周三下午!

20日14时30分许,记者来到市第二实验小学,一位老师带领记者参观了多个社团活动室。

在科技社团活动室,20来个学生正专心致志地听老师讲解橡筋动力车的原理。我的车子是要靠这根橡皮筋转动时产生的风力前进。四年级的姜子杭看记者在旁观察,一本正经地解释着。你可别小瞧了这模型拼凑,它也是有技巧的,装配得不精准,就可能偏离方向而撞车。

在陶艺社团活动室,里面陈列着练泥机、拉坯机、手工转台等制陶设备,学生们正认真地制作笔筒。我爱好陶艺,贡献了部分制陶设

备,学校投入了2万多元购买设备。授课老师庄烈永告诉记者。

观摩了学生作品后,记者发现叶晨苗的笔筒作品显得十分独特,她把条状的陶泥交叉叠放,成了麻花状。我想把笔筒做得更漂亮,和大家的不一样。好期待电窑烧出来的成品哦。叶晨苗说,上周日是妈妈的生日,她亲自动手做了一个小马指环送给妈妈,虽然做工还不是那么精致,但妈妈非常开心。

我太喜欢社团活动课啦!我最期待周三下午,不仅学到新知识,还可以动手做出来。在采访中,学生们都对社团活动称赞不已。

62个社团活动课程供选择

据了解,市第二实验小学自2011年9月开始开展社团活动,这一学期共有62个社团,涉及文艺类、科技类和生活类等6大类。自活动开展以来,不少社团还在各类比赛中取得了好成绩,其中创意车模社团已经拿下3次全国性的冠军头衔。

市第二实验小学副校长项建达说,一至六年级学生都要参加社团,但这是打破班级和年级界限的,学生可以自主选择自己喜欢的社团。活动时间安排在每周三下午第二、三节课,其中一、二年级学生只上一节课。

社团选课采用老师配菜、学生点菜模式。项建达介绍,在上学期末,老师需申报下学期授课项目,校方审核后于本学期开学初确定并公布招生对象、人数和授课地点,在本学期第二周周三下午让学生自主选课。部分报名人数超出计划的将进行考核筛选,如七巧科技社团报名人数有100多人,最后通过实际操作筛选了52人。

玩七巧板有助于培养学生的空间感。正在七巧科技社团授课的老师陈小娜说,她从事数学教育,从

日常授课中可明显感觉到,学了七巧科技的学生到了高年级学习空间图形时特别有感觉,学得很快。

除了日常授课外,我平时要经常钻研七巧板,不然可要被孩子们比下去了。陈小娜告诉记者,班上有好几位学生的七巧功底深厚,在我市乃至温州市各项比赛中频频获奖,如五年级的李耀翔同学,他每年都参加比赛,次次都能拿奖。虽然社团活动增加了我们的负担,但看到有助于孩子们学习,也值了。

据悉,为了调动教师积极性,促使学生社团活动开展得更有效,该校将社团活动纳入绩效工资考核,并按有计划、有备课、有成果进行评估,形成了你追我赶的良好态势。

虽然大多数学校都有开展社团活动,但第二实验小学拥有的62个社团在该学区所有学校中是最多的,而且开展的活动课程也比较有特色。塘下教育学区主任张德光说,社团活动可以减轻学生学习压力,增加学习兴趣,培养学生动手能力和拓展思维能力,是有益于学生身心健康发展的活动。

浙江领新聚氨酯有限公司董事长陈峰： 门外汉 4年华丽转身

■记者 陈锦锦

R 创业故事
Rui bao Tel:6688 6688

在塘下,子承父业,接手家族企业是大多数企业主走的一条阳光大道。而浙江领新聚氨酯有限公司董事长陈峰却带着一股不安现状、敢拼敢闯的韧劲,从一个对聚氨酯行业一窍不通的门外汉,进入行内,并闯出自己的一片天地。仅仅4个年头,领新从研发聚氨酯机械设备到生产聚氨酯原材料,再到生产聚氨酯制品,形成一站式的生产体系。公司业绩以每年同比增长2至3倍的速度递增,迅速成为聚氨酯行业的佼佼者。

接触聚氨酯出于偶然

我原来是做化纤材料和化纤工艺品的。2000年,年仅24岁的陈峰接手父亲创建的一家化纤厂,在此后的七八年时间里,他一直从事化纤行业。他告诉记者,接触聚氨酯纯属偶然。

2008年初,他在上海出差,正巧上海正在举办泵阀行业的展销会,他就去逛了逛。传统的生产设备都需要模具,再成批量地生产。而这种新型设备无需先预制模具,现场便可为任意形状的汽摩配、精密仪器等贵重物品制作包装。展会上,一种新型的可用于现场发泡包装的设备

引起了陈峰的浓厚兴趣,他开始关注这种生产设备。

后来,陈峰得知这个生产设备是由美国一家公司研发生产的。他曾想过做代理,但价格高得让国内市场难以接受。初生牛犊的他看好这个领域的发展前景,抛开了对该行业一窍不通的顾虑,大胆尝新,决定将企业转型,着手研发第一代现场发泡包装系统。

2008年10月,领新公司第一代现场发泡系统上市,并成为温州地区第一家自主研发现场发泡包装机械设备的公司。介入

该行业后,陈峰敏锐地发现,该机械居然还可用于生产冰箱、电热水器等产品的发泡保温层,以及门业、工艺品等产品发泡填充材料。发泡原材料就是俗称“万能材料”的聚氨酯。然而,由于当时机械流量过小,满足不了部分客户要求。陈峰毅然决定借势提升,生产先进的大流量发泡设备和生产线。

2009年,公司升级为浙江领新聚氨酯有限公司,其产品已广泛用于汽车、家具、建筑等诸多领域。

借助网络拓宽营销渠道

只要有一支好的营销团队,产品不是问题。这是陈峰经常说的一句话,一直以来,他都非常注重产品的营销策略,下大成本舍得前期投入。产品还没面市,我们就已经通过各种形式宣传了,比如,2008年,在着手研发设备的同时便参与各类展销会。陈峰说,快鱼吃慢鱼,以

最快的速度入手,才能抢占市场制高点。

由于当时网络相对闭塞,设备销售大多靠“口口相传”,但陈峰相信,电子商务必定会成为未来销售渠道的主导。于是,他下重金成立自己的企业网站,在百度、阿里巴巴网站做项目推广,在与行业相关的网站上做广告,在

行业QQ群里发自己企业的相关信息等,通过各种网络渠道不断调整销售战略。

现在,公司的电子商务网络在迅速铺开,产品被不断销往全国各地。近两年,通过网络,公司还打开了国外市场,出口量占到产量的30%。

多元化发展带动生产效益

在聚氨酯行业,有这么一个现象,生产设备的不生产组合料,生产组合料的不生产设备,两者为互补关系。然而,这两者之间往往又会产生灰色费用,让终端客户蒙受额外支出,或者当客户的生产出现问题时,设备厂家和原料厂家相互扯皮,让客户无法责任到户。因此,同时生产原料和设备,就可能会受到同行排挤,可陈峰就是不信这个邪,他认为电子商务时代,会有更多的客户通过网络寻找所需的设备或材料,技术员或原料商等第三方的建议对他们的购买

导向力越来越小,客户要的是有一家企业能为他们提供一条龙服务,直到生产出合格的产品为止。

于是,陈峰不顾所有人的反对,在生产设备的同时生产聚氨酯组合料。2011年2月,他创建浙江瑞源建材有限公司,生产聚氨酯建筑节能建材。2012年5月,他又瞄准了聚氨酯下游制品,创建瑞安博锐新材料有限公司,生产研发聚氨酯制品,产品涉及健身器材、汽车配件、工艺品、建筑装饰等领域。至此,陈峰构筑了国内为数不多的从聚

氨酯机械、原料、制品一条龙的生产链。

陈峰乘胜追击,不断挖掘高级技术人才,不断研发新项目,为企业带来了很大的经济效益。期间捷报频传,领新公司通过了ISO9000管理体系认证,获得了浙江省中小型科技型企业及行业协会颁发的“重质量守信用优秀单位”等称号,产品获得2011年度瑞安市科学技术进步奖。目前,浙江领新聚氨酯有限公司和浙江瑞源建材有限公司,已分别拥有6项和5项国家专利。



陈峰向客户介绍聚氨酯保温板材生产线