

建行联手中国移动开展礼金大派送活动

天天红包 周周有奖 大奖4999元

为答谢新老客户,建设银行联手中国移动正在举行礼金大派送优惠活动,除了活动月幸运大抽奖外,还天天送红包,周周有奖。活动设建行快捷付活动专区、账号支付活动专区、信用卡还款活动专区、幸运大抽奖活动专区。据悉,活动截止时间为2013年4月14日。

据介绍,在建行快捷付活动专区,有签约即送礼和消费礼上礼两项内容,前者指中国移动手机用户活动期间成功签约建行快捷付,即可

获得10元手机支付电子券(每日前825名),更有机会抽取4999元的手机支付电子券大奖;后者指每日上午10:00起,中国移动手机支付用户单笔消费时通过建行快捷付补款50元及以上,获得10元手机支付电子券(每日前165名),通过建行快捷付当月消费3次及以上,且订单金额累计满200元及以上获得20元手机支付电子券(当月前1000名)。

在账号支付活动专区,每日上午10:00起,中国移动手机支付用户单笔消费时通过建

行账号支付补款50元及以上,获得10元手机支付电子券(每日前660名),通过建行账号支付当月消费3次及以上,且订单金额累计满200元及以上获得20元手机支付电子券和300元善融商务电子券(当月前1000名)。

在信用卡还款活动专区,每日上午10:00起,通过中国移动手机支付还建行信用卡单笔满200元及以上的用户,获得20元手机支付电子券(每日前165名)。

在幸运大抽奖活动专区,凡在活动期间成

功签约,或使用建行任何一种支付方式(快捷付或账号支付单笔满50元及以上,或还建行信用卡单笔满200元及以上),完成交易的均可参与每周抽奖,每周抽出5名1000元手机支付电子券(一等奖)、2660名不同金额电子券的二、三、四等奖以及6250名15元的交通工具意外保险。4月15日还将举行最后活动月的幸运大抽奖,抽出2份价值4999元的手机支付电子券。

(通讯员 薛晓清)

瑞安中行推出新型服务 个人联名存款账户

黄先生是台湾商人,在大陆与朋友合作开了一家公司。但他长时间不在大陆,投资公司的资本金有几百万元,总觉得不放心。听说中行新推出个人联名存款账户,可以多个人共同管理一个账户,他马上与合作伙伴一同去中行开户,以后账户变动两位合作者一起说了算。个人联名存款账户给黄先生带来了安全、方便和快捷。

类似的困扰在黄先生等合伙做生意的人之间普遍存在,他们往往都有一个共同账户来管理资金,但是由于卡、密码分属不同的人,所以不知道密码的一方总担心对方会不会独吞资金。而现在中行新推出的个人联名账户新型服务,就可满足客户的资金共管需求,让合伙人消除此种顾虑,保障资金安全。

广大客户可根据经营资金或家庭财产共管的实际需要,凭各自有效身份证件共同到场、办理个人联名存款账户(人民币活期或定期存折/存单,不配发借记卡),账户共管人数2

至3人,起存金额为5万元(含)。该类账户开立后,所有资金动向均需全部联名客户到场方能启动,真正实现联名共管,保障资金安全。该产品特别适用于夫妻之间、父母与子女之间、情侣之间、生意伙伴之间等有共同管理资金需要的人士。

该产品目前支持2至3个相同国籍客户联名(不支持跨国联名,含港澳台等地区),为联名账户所有人提供活期存款、整存整取、通知存款、定活两便、存本取息、零存整取等多种存款产品,且为联名账户所有人提供上述存款产品的开户、挂失、冻结、冲正、换折/补登折、变更账户资料、查询、撤销、销户功能,以及人民币存款、取款、转账、汇款等基本账户支付结算功能。

该业务的办理流程为联名账户全体申请人,持各自实名制规定的有效身份证件,共同到中行网点柜台办理。但需要特别提示的是,此业务不允许代办。(通讯员 郑思舒)

刷瑞安农村合作银行信用卡 自助餐 二人行一人免单

瑞安农合行新一轮优惠折扣活动已经开始,即日起至6月30日,持瑞安农合行银行信用卡在每周四到钱塘阳光假日酒店刷卡消费,可享自助餐晚餐二人行一人免单优惠。每卡每周限刷1次,每日最多20位,以电话预约登记时间为准,额满即

止。

另外,更多优惠、二元看电影等活动长年进行中。请继续关注瑞安农合行网点LED、信用卡账单背页宣传、手机短信等渠道信息,详询4008057702。

(通讯员 沈晓芬)

投资理财 借你慧眼 华夏银行 在营业网点开办 理财教室

日前,华夏银行以3.15消费者权益日为契机,推出了《做个银行理财达人》理财知识手册,手册摆放在各营业网点,供广大客户查阅使用。此举可谓授人以渔,等于借百姓一双慧眼,让他们能够自己权衡投资理财的风险与收益,使手里的钱得到保值增值。

慧眼一 认清银行理财产品的风险

有人说,理财的最大风险就是不能够认识风险。市场上的理财产品种类繁多,老百姓抱着让兜里的钱保值增值的心态去投资,却不曾想实际收益率低于预期或为零的理财产品,不但不能实现自己的理财计划,还有可能带来本金损失。

记者从华夏银行推出的手册中了解到,理财产品的风险主要包括:市场风险、信用风险、利率风险、汇率风险、不可抗力风险和道德风险几大类。对于收益率是同期限存款利率2倍以上的产品,市民就需要做好自身风险承受力的评估。华夏银行理财师给记者作了一个说明:看说明书要看风险等级、看预期收益、看提前终止权、看相关费用、看时间。以一款一年期、预期年化收益率为5%的理财产品为例,10万元的投资,在到期时本来有望获得5000元的回报,但如果理财产品在运作半年后就提前终止,那么投资者的实际收益,可能只有5000元的50%,也就是2500元。

此外,银行代销的第三方机构产品,比如基金、保险、信托、券商集合理财等,其设计和发行机构都不是银行,银行只是提供了一个资金汇划的平台,是不承担此类产品的投资

风险的。

慧眼二 挑选适合自己的理财产品

在对银行理财产品的投资风险作了一番了解后,60岁的马叔叔和老伴决定亲自研究手册上的资产配置方案,挑选最适合自己的理财产品。理财师告诉马叔叔,作为享受天伦之乐的年龄,理财更多是为了充实生活,最重要的是在保证资金流动性的前提下增加资产收益,保值为主,增值为辅。最后,马叔叔是这样打理手里的资金的:5%投意外伤害保险,55%购买了华夏银行发行的老年人专属理财产品,40%用作家庭紧急备用金,选择了稳盈七天利(银行卡内活期存款与七天通知存款联动)产品。

投资者的种类有很多,华夏银行根据投资者的年龄、收入、家庭结构等因素,将客户分成单身男女、二人世界、三口之家、事业有成、颐享天年5种类型,每一类客户再根据风险承受能力进一步细分为谨慎型、稳健型、平衡型、进取型、激进型共25个类别,基本覆盖了绝大多数投资者的情况。对应每一个类别,华夏银行在手册中列出了相应的资产配置方案和推荐产品。通过这25个菜单,投资者更容易在其中找到自己的定位,也避免了理财经理随意推荐产品和老百姓自行把握的不确定性。

据悉,华夏银行已在近500个营业网点同时推出《做个银行理财达人》理财知识手册,成为华夏银行企业社会责任内容的一道靓丽风景。

(通讯员 刘君)

相关链接

《做个银行理财达人》理财知识手册主要凸显了三个特点:一是针对不同投资者提出了25套不同的理财方案,投资者完全可以根据自身的不同需求按图索骥,强化实用性;二是将银行理财产品和银行代销及托管的产品作了清晰和有效的划分,方便投资者在二者之间进行明确的选择,体现专业性;三是将银行理财产品与所谓的飞单进行了简单、明确的区分,避免投资者上当受骗,增强指导性。

华夏银行于2012年1月10日推出的个人理财品牌龙盈理财,定位于大众理财,传

递以服务大众为己任的理念,为投资者提供一站式的金融服务。龙盈理财整合了目前华夏银行所有的个人产品和服务,包括华夏银行自主研发的稳盈、增盈、创盈、慧盈系列理财产品,代销的基金、券商集合理财、保险等产品;个人住房贷款、安居、个人企业经营性贷款和个体工商户贷款、乐业、一般消费型贷款、易生活等业务;ETC卡、丽人卡、商旅卡、贵宾卡、金融IC卡,以及代发工资、第三方存管、代理黄金交易等服务。《理财手册》中25套不同的理财方案是龙盈理财品牌的部分服务。

亲人远在国外

西联国际汇款 瞬间¹可达

照顾 如在身边





中国建设银行
China Construction Bank
瑞安支行
客户服务热线: 95533 65810601
网址: www.ccb.com



西联 汇款
让明天更美好

¹ 基于特定交易条件,可能造成汇款延迟或服务不可用,包括汇款金额、收汇国、货币供应、法规及外币兑换事宜、要求收款人完成的步骤、身份证明文件要求。视乎各合作网点营业时间、当地时差及延迟选项选择。其它限制适用。请参考“发汇表格”。