

登门拜访、健康讲座、免费试用、旅游推销…… 老人买保健品，当心被忽悠！

■见习记者 项乐茹

随着生活水平的不断提高,老年人的生活过得越来越滋润,也越发重视起自身的健康,琢磨起养生保健秘方。然而,近年来一些不良商家利用老年人追求健康心切的心理,千方百计推销保健品,不少老年人掉入消费陷阱,上当受骗。

近日,市老年学和老年医学学会的15名成员,历时3个多月,对我市8个社区500名60岁以上的老年人购用保健品情况展开问卷调查,调查结果显示,有100余人曾有被保健品推销忽悠的经历。



买张‘神奇’床垫花万余元

家住岭下社区的林大妈年逾六旬,平日十分重视健康养生,爱看报纸杂志上的养生信息,喜欢跟朋友们一起分享养生经验。

两年前,林大妈所在的社区开了一家保健品体验店,定期举办“养生健康讲座”,在讲课的同时还供老年人免费体验店里的产品。

在第一期讲座上,工作人员推销一款“玉石床垫”,声称可以调节内分泌、改善睡眠、促进微循环,还对心脑血管疾病、动脉硬化等许多疾病有特殊疗效,长期使用可以预防疾病,强身健体。

林大妈听了有点动心,打听了“玉石床垫”的价格,竟要11000元。一张床垫居然这么贵,林大妈有点犹豫。工作人员“趁热打铁”,再次鼓吹“玉石床垫”的好处。林大妈看现场不少人买了,头脑一

热,咬了咬牙,也掏出了自己的积蓄。

可是林大妈用了这床垫一年多,没收到任何疗效,身体状况丝毫没有改善。“根本就是骗子公司,专门骗我们老年人的钱。”林大妈终于醒悟,气不打一处来。两年来,她光买这些杂七杂八的保健品、保健仪器就花了近3万元,如今这些都成了家里的摆设。

据参与此次调查的李学荣介绍,许多老年人因偏信了一些打着名医、名人、偏方的广告或宣传,防范意识较弱,又经不住推销人员的诱导,一次又一次买了这些“神奇”保健品。仅在三圣门社区,李学荣了解到,老人们买的一些保健品报价均不菲,600元的保健杯、11000元的保健床垫,12800元的按摩机等,多达17个品种、40余件。“这些东西毫无疗效,丢了舍不得,不丢又没地方放,真是追悔莫及。”一些老人说。

“亲情推销”让老年人难以招架

“阿姨,这两天身体怎么样?我们的产品可以帮助你……”有段时间,家住南门的朱阿姨家来了一位“常客”,时常登门拜访,嘴巴特别甜,对朱阿姨的事情很“上心”,时不时嘘寒问暖把她哄得团团转,甚至还把朱阿姨认作了干妈。

“这些销售人员打的是‘亲情牌’,先拉拢老年人,和他们套近乎,频繁登门拜访,目的是为了兜售商品。”李学荣说,一些推销人员还会打苦情牌,愁眉苦脸地说没有完成推销任务,公司要开除自己。老年人一看“孩子”要受委屈,大都招架不住,乖乖掏了钱。

直接登门“拜访”,对老年人展开“亲情”攻势,是保健品推销的惯用伎俩。李学荣说,经他们了解,保健品推销者大多采用以下3种伎俩:

会议推销。利用一些所谓专家的健康讲座,以节日、店庆、提供聚餐的形式,

招揽大批老年人。同时兜售一些掺有西药成分的假冒保健食品,老人买来随意服用后,有的会出现低血糖等症状。

体验推销。以堂店形式,提供一些保健器具用品,供老年人免费试用。利用老年人的虚荣攀比心理,鼓动购买,虽价格奇高,但物无所值。比如一些按摩床,根本不适合老年人骨骼的承受力,操作又繁琐。有的产品吹得神乎其神,说治百病,殊不知用后产生严重后果。

旅游推销。以免费参加旅游诱惑群众,用一些很简单的仪器,为你检查各项“指标”,美其名曰“高科技”,甚至还在仪器上动手脚,告知老人患有什么毛病,什么项目超标,趁机推销所谓的保健品。有的旅行社也参与其中,带游客进入上述场所进行所谓的“体检”。游客买回保健品服用之后产生问题却投诉无门。

保健品不等于药品

为何有那么多的老年人落入保健品推销陷阱,屡屡当了冤大头?李学荣认为,老年人之所以容易被洗脑,甚至不顾子女反对也要坚持买保健品,主要是因为害怕生病,渴望有个健康的身体,不给子女增添负担。另一方面,老年人的防范意识较弱,往往经不住销售人员的软磨硬泡,把保健品认同为有药品的疗效,同时不能辨认保健品的真伪。

“保健品不是药品,老年人应该理智区分。”李学荣说,保健食品与药品的主要区别是保健食品不能以治疗为目的,但可以声称有保健功能,没有副作用,可以长期使用,而药品应当有明确的治疗目的,并有确定的适应证和功能主治。在产品的宣传上,

保健品不能出现效率、成功率等相关词语,药品和保健品的批准文号也有所不同。

市食品药品监督管理局大队长张昌金表示,该大队曾多次检查市场上的保健品,发现很多保健品推销者大多采用口头宣传,在调查取证方面存在一定困难。

张昌金建议老年人,面对保健品推销时应学会辨别。“保健品在包装上能看到国家药监局的批准文号,并且规定在包装或标签上方必须标有保健品的特殊标识——一个类似蓝帽子的图案,下面有‘保健食品’4个字,4个字下面是批准文号。没有‘蓝帽子’和保健品批准文号的就是假的保健品。同样,保健器械产品也需要有药械类的批文和标识。”

相关链接：

合理膳食最重要

老年人是否有必要花大笔钱买保健品?原市中医院院长、中医内科副主任中医师许强华认为,对正常人来说,只要一日三餐膳食安排合理,摄入的营养基本能满足日常需求,就不需要吃什么保健品了。老年人可以适量吃些保健品,但最好在医生的指导下服用。

市老年学和老年医学学会推荐十种保健食物:

番茄 能大幅减少患前列腺癌等癌症的几率,还是最佳的维生素C来源。

菠菜 富含铁及维生素B,能有效防治血管方面的疾病,并能预防盲眼症。

坚果 不仅可以提高好的胆固醇,并能降低血液中的三酸甘油酯,预防心脏病,不论是花生或杏仁果等都是好的选择。

花椰菜 富含胡萝卜素及维生素C,长期食用可以减少患乳癌、直肠癌及胃癌的几率,最佳的食用方法是简易烹调后使劲地咀嚼,白菜、豆芽也是不错的选择。

燕麦 每天食用燕麦片可以降低胆固醇,它所含的丰富纤维会使人很快就有饱腹的感觉,可以减少摄取其他油腻的食品,达到控制体重的目的。

鲑鱼 经常食用可以防止血管阻塞,预防老年人痴呆等疾病。

大蒜 有极佳的防治心脏疾病的功能,不仅可以降低胆固醇,并有清血的效用,杀菌功能也备受科学家强力推荐。

草莓 在所有蔬果中拥有极高的抗氧化剂,除了可以预防心脏病和癌症,并能增进脑力。

绿茶 经常饮用绿茶,患胃癌、食道癌及肝癌的几率较低。

红酒(戒酒者除外) 酿酒用的葡萄皮有丰富的抗氧化剂,能够增加好的胆固醇,减少血管硬化,但千万不能过量。

R 律师说法

Rui bao Tel 3688 6688

贷款诈骗罪 如何判刑？

市民高女士咨询：贷款诈骗罪会被判几年？

浙江瑞越律师事务所肖成飞律师解答：根据《刑法》第193条规定：有下列情形之一：(一) 编造引进资金、项目等虚假理由的；(二) 使用虚假的经济合同的；(三) 使用虚假的证明文件的；(四) 使用虚假的产权证明作担保或者超出抵押物价值重复担保的；(五) 以其他方法诈骗贷款的。以非法占有为目的，诈骗银行或者其他金融机构的贷款，数额较大的，处5年以下有期徒刑或者拘役，并处2万元以上、20万元以下罚金；数额巨大或者有其他严重情节的，处5年以上、10年以下有期徒刑，并处5万元以上、50万元以下罚金；数额特别巨大或者有其他特别严重情节的，处10年以上有期徒刑或者无期徒刑，并处5万元以上、50万元以下罚金或者没收财产。

(记者 林长凯 整理)

在非本人所写的 欠条上签字、按手印 是否有法律效力？

安阳街道何女士来电询问：我朋友胡某曾向我丈夫借钱4万元，胡某除了会写自己的名字外，不会写其他字，故胡某让我丈夫帮他书写借条后，由他确认签字并按手指印。请问我丈夫写下的借条有法律效力吗？这个钱能否要得回来？

浙江瑞大律师事务所杨建崇律师：你丈夫书写的借条只要经过胡某确认且内容属实的话，是有法律效力的。你所问的实际上就是民间借贷合同是否生效的问题，根据我国《合同法》第211条规定“自然人之间的借款合同，自贷款人提供借款时生效”，故根据该确认过的借条，只要能反映出你老公确实交付了借款，那么，不仅该借条有效，而且法院会支持你丈夫要求返还借款的请求。

(记者 林长凯 整理)

经理无权签合同 却与他人签订合同 合同的效力与损失 如何界定？

市民王先生咨询：我们公司的经理是外聘的，公司的章程里没有给他单独签订合同的权力，但是该经理与不知道我们公司规定的一个人签订了一份食品采购合同。我们能否确定该合同无效？我们因此而产生的损失可否由经理来承担？

浙江瑞越律师事务所肖成飞律师解答：该合同有效。根据《公司法》第11条规定，设立公司必须依法制定公司章程。公司章程对公司、股东、董事、监事、高级管理人员具有约束力。第217条规定，高级管理人员包括经理、副经理、财务负责人、上市公司董事会秘书和公司章程规定的其他人员。所以你们聘请的该经理属于高级管理人员行列。同时公司章程规定不能对抗善意第三人，但你们可以根据章程要求该经理承担这项损失。

(记者 林长凯 整理)

TOYOTA 广汽TOYOTA TOYOTA

丰田全新汉兰达

23.68万元起售

大型豪华城市SUV

新盛广丰 66005555