

记者 黄丽云

一家咖啡馆,有111名股东。奇怪吗?这是事实哦。在市区嘉华锦苑后门,就有这样一家咖啡店——梦升起。

很多人都有创业的梦想,但往往因为资金、经验、精力、人脉等各种原因,不敢迈出脚步,于是梦想搁浅了。

有这样一群青年,本着“人多力量大”的理念,111名股东共同出资,开起了一家“很多人的咖啡馆”,让众多年轻人的梦想在此升起。10月10日,梦升起咖啡馆正式营业。

我市开出首家 很多人的咖啡馆 一家店上百位老板



梦升起 召开股东大会

微博发帖 想开一家咖啡馆

今年年初,池瑞洋就和十几个朋友商量着,要一起开一家咖啡馆。刚提议时,大家都挺感兴趣,但是讨论到出资、选址等问题时,很多人打了退堂鼓,最终只剩下4人仍坚持着。只有4个人,无论是资金,还是经验都不足。于是,就想怎样才能有办法将咖啡馆开起来。池瑞洋说。

池瑞洋今年25岁,他在网上看到了“很多人的咖啡馆”的模式,这种咖啡馆在上海、北京等地已经有好几家了。池瑞洋4人便想着,是否在瑞安也可尝试一下呢?于是他们开始在微博、论坛上征集股东。

很多人的咖啡馆,顾名思义就是由很多人共同集资筹建,并由很多人协同管理的咖啡馆。

今年4月12日,池瑞洋和3位朋友在各自的微博上发出了一个帖子:每天背靠阳光、面朝电脑坐在办公室,我总是想面对阳光端上一杯咖啡。进而我又很奢侈地想:我要开咖啡馆。所有和我一样想开咖啡馆的朋友,拿不出几十万、上百万,也不可能辞掉工作专门开店,大家一起来开一家咖啡馆,用我们一点点的钱、一点点的时间,凑成很多的钱,很多的时间,很多人的咖啡馆。梦升起 Dream Up!

微博是下午发出的,当晚就有十几人应邀而来。虽然到最后只剩下两人成了股东,但是对于所有人,我都很感激,是他们给了我们坚持下去的力量。池瑞洋说。



创业历程并非一帆风顺,在资金募集过程中,池瑞洋等人面对了不少质疑:是不是骗人的?钱交给你们,你们卷款潜逃了怎么办?在论坛上发的许多帖子,悲催地被删除了,甚至还有不少人进行恶意的人身攻击。池瑞洋等人唯一的办法就是用诚心来换取大家的信任。

对于咖啡馆的成立和发展,池瑞洋和伙伴们已经做了一份详细的计划书,每位股东的投资额在5000至20000元之间(以5000元的倍数为准)。刚开始大家把自己的本金存到银行,将存折交上来,表示入股,密码则由其本人保管。计划书对股东也做了一定的要求:要大部分时间在瑞安,要有自主创业的梦想,爱交朋友,不以赚钱为唯一目的。

9月9日,梦升起咖啡馆试营业,111位股东的创业梦正式展翅。

这家咖啡馆集合了众多年轻人的创业梦想。池瑞洋说。

池瑞洋本身家境不错,朋友曾开玩笑说,他是开着奔驰到“很多人的咖啡馆”上班。但是他想靠着自身的能力创业。

在咖啡馆的吧台有一位年轻姑娘,热情地为顾客送上饮品和食物,她叫郑蒙瑶,今年19岁,是该店的股东之一。从瑞安二职毕业后,她做过导购,还去咖啡馆应聘

试营业1个月后,咖啡馆于10月10日正式营业,现已渐渐有了收入。池瑞洋说,梦升起有着其他咖啡店无法比拟的优势。

梦升起因股东众多有着独特的人脉。除了现有的人脉外,梦升起还致力于打造清新的环境和高质量的餐品。整体装修为简约的美式风,没有包厢,整体环境较为明亮,较适合年轻人开展各种主题派对。

试营业以来,梦升起已经开展了几次不同主题的派对。比如中秋节时,大家一起DIY月饼,并将月饼赠送给顾客们;国庆节举行了爱国主题派对。

梦升起有111位股东,管理创新是必须的,这也是梦升起的一大优势。虽然我们店是以个体户的名义登记的,但是整个运

111名股东集资100万元

到后期,股东到达一定数量后,则成立一个联名账户,存折和密码分开保管,要取钱需4位保管的股东同时到场,而保管股东由众多股东推选。

4月21日,咖啡馆完成了第一次集资,共有十几本存折,集资了20多万元。那天,大家都很兴奋,这标志着我们的想法得到不少人的认同。池瑞洋说。

5月12日,大家走上街头开始为梦升起咖啡馆做宣传。梦升起经营团队在微信中说,“很多人的咖啡馆”是一种新的尝试,当我们走向街头,对很多人来说又是一大突破!每个人是那么兴奋,梦想的力量好强大!我想,这才叫青春!我们的双脚正走在梦想的道路上!

7月3日,最后一位股东确定,111位股

东集资100万元,达成了集资的最终目标。通过宣传,越来越多人对这个项目感兴趣,几乎每天晚上我们都要召开股东说明会,与他们面谈,双方相互了解。整个集资过程中,大约见了三四百位感兴趣的人士。池瑞洋说。

5月份召开了两次股东大会,选址、确定店名、注册形式、联名账户设立、后期筹备等问题都在大家的集思广益中敲定。

7月12日,梦升起咖啡馆第一次全体股东大会召开了,成员有公务员、金融从业者、教育工作者等,还有学生和餐饮、娱乐、制造业负责人。当天,梦升起经营团队在微信中表示,这条路上,难免跌倒和等候,我们一直勇敢地抬头,哪怕甜苦和喜忧,我们彼此分担所有。

不同的股东相同的创业梦想

过,梦想就是能在咖啡馆工作,最好是自己能开一家咖啡馆。

我觉得开咖啡馆特浪漫,特有情调。郑蒙瑶说,她在店里交到了很多朋友,还学会了的东西,知道吧台要做哪些工作,也了解一家咖啡店运转起来需要哪些程序。起初,郑蒙瑶决定要参与“很多人的咖啡馆”时,她的父母觉得有些莫名其妙,认为女儿肯定会上当,但在郑蒙瑶单纯的坚持下,她的咖啡馆梦想实现了。

店里的股东中,还有一位年轻的意大利归国华侨林昉。她对美食很感兴趣,有空就会在家自己研究一些食物,比如酸奶、甜品等,参与“很多人的咖啡馆”,原本就是想让自己拥有一个独立的厨房,可以在这里研究自己喜欢的食物。后来,因为发展需要,林昉负责咖啡馆的宣传策划,我还是能时不时地来店里倒腾一下各种食材的。林昉笑着说。

111位股东,众人大同小异的梦想在这里实现了。

独特的人脉是最大的优势

作均采取公司的形式。池瑞洋说。

梦升起会定期召开股东大会,由股东大会推选出4位常任董事、3位非常任董事和3位监事。4位常任董事分别负责日常管理、营销策划、文秘和出纳;非常任董事每3月一轮,可让更多股东参与店面的经营管理,他们主要辅助店里大活动的操作;监事们则负责监管常任董事的日常管理、商店财务和食品质量。

有序而创新的管理方式,发挥了众多股东的优势,有效地避免了众多股东思想难统一的弱点。池瑞洋说。

现在,梦升起已渐渐步入正轨,对于将来,身为店长的池瑞洋有着自己的期盼:把梦升起做成一个品牌,让这个寄托着

众多人梦想的咖啡馆做大做强,在不同的地方能开出分店,一家、两家、三家。

同为发起者之一的股东乐乐说,她现在脑海里浮现的画面是:年终时,111位股东齐聚一堂,大家手里都握着一个红包,是今年的分红,可能钱的数目不多,但是大家都很开心。

期待着,未来的每一天,梦想都照进现实。

第八届中国(温州)机械装备展览会

2013年10月19-21日 0577-88135151 温州会展中心 www.cwmee.cn