

天下瑞安人

主办:中共瑞安市委宣传部 承办:瑞安日报社 协办:中国农业银行瑞安市支行



剑胆创业 为人兴善

访广州花都温州商会会长陈善兴

■记者 金锦潘 文/图

他13岁辍学做童工,赤手空拳,敢想敢做,凭借自己摸爬滚打历练出的远见和胆识,开创了一番事业。

他学历不高,却充满智慧和灵性,尽展儒商风采。

他扎根广州狮岭仅5年,就被选为花都3万多温商的领袖。

他,就是陈善兴,年近半百,方脸大耳,热情爽朗,人如其名:一个剑胆琴心兴业行善、荣获广东十大功勋温商奖的企业家。

日前,在花都狮岭国际皮革城,记者慕名采访了他。

敢想敢做赢得先机

1965年12月,陈善兴出生于瑞安董田,自小家境贫寒,小学没毕业就去一家电器厂做学徒。这一年,他只有13岁,从事零件加工组装工作。对于这段童工经历,他并没有太多痛苦的回忆,现在回想起来反而颇为自豪。那时收入不错,每月工资22元,而当时的猪肉每公斤才1.28元。每月发工资那天,我都特别高兴,因为可以给家里生活补贴了。陈善兴说,这段童工经历,使他懂得了钱的重要,懂得了只有劳动才能有收获。同时也懂得了节俭是一种好品质,而乐观和慷慨,更是一种难得的境界。

那时,陈善兴除了当童工外,还跑

过龙套,业余时间,什么商品赚钱他就倒腾什么,塑胶、塑料、皮革、鞋材、橡胶等。少年时光,他无奈地抛开了书本,却练就了商业敏感性和吃苦耐劳、务实进取的作风。不久,陈善兴就不再满足于在电器厂做一名学徒。

1982年,他从亲戚那里借来一笔钱干起了个体户,月息高达2分。

一系列问题呈现在陈善兴面前:第一次做生意就敢借这么高利息的钱,生意亏了怎么办?没钱还贷怎么办?没有客源怎么办?但从骨子里透出的自信和坚毅,以及敢于独闯龙潭的冒险精神,让陈善兴决定放手大干。

抓住机遇“上兵伐谋”

陈善兴的预见没错,皮革行业果然很有市场前景,他的皮革公司当年就赚了200多万元。

我们温州人都是从小生意做起的,还把许多小生意做到了全世界。陈善兴说:怎样把看似很小的生意做好?怎样在同行业中脱颖而出?那就要靠各人的悟性和修行了。陈善兴说。

转型创新青出于蓝

2009年,年产值已达到2亿元,其中约3成出口意大利、法国等欧洲国家。

外国一个包,能卖到几万元,我们中国一个包,只能卖几千元几百元甚至几十元,为什么?因为外国的包卖的是品牌。所以,不转型不创品牌,企业之路肯定走不远。勇于创新的陈善兴,在发展过程中,将转型、创品牌摆在最重要位置。

我们每年都要去意大利,学习他们如何创新,然后回来研发自己的产品。陈善兴说,青出于蓝而胜于蓝,在不断反复的学习与创新中才能昂立潮头赢得发展。

短短几年,陈善兴在花都狮岭的事业迅速发展,这得益于他对市场敏锐的洞察力,也得益于他为人诚信、敦厚、豁达的品质。

那时,陈善兴在武汉石化城做生意。有一次,手头资金一时周转不开,在想尽各种方法之后,他做了个大胆的决定:打电话让远在瑞安的老婆在当地筹措30万元现金,连夜搭车送到武汉。

现在想起来,仍觉得胆战心惊。一个女人单身怀揣30万元现金,在人潮涌涌的车站和拥挤的大巴车上,随时有可能遇上不法分子。万一被坏人盯上,钱且不说,人身安全也无法保障。说起妻子的那次壮举,陈善兴现在仍心有余悸,因为当时处境艰难,迫不得已才出此下策。正是这种果断和敢于冒险的精神,让他赢得先机,走在行业的前列。

2005年,在瑞安市兴达皮革有限公司发展渐趋稳定后,陈善兴以控股股东的身份,以23%的股份和朋友在新疆乌鲁木齐买了150亩地,投资了新疆鸿利陶瓷有限公司,专门经营墙砖卫浴。而陈善兴并不满足于现状,他以对未来的远见卓识依然在搜索着更宜于发展的机遇。

花都并不大,但仅狮岭一个镇就聚焦了3万多温州人。在花都的温州商会会员近600名、企业上千家,大部分以皮革皮具为主,大凡会员有什么难题找他帮忙,他都会放下手头生意,做到尽善尽美,在同行中间有口皆碑。2009年,在花都温州商会换届选举中,陈善兴众望所归被推选为新一届会长。同年,他荣获广东十大功勋温商奖。2010年12月,陈善兴作为惟一的一名温商参与在广州举行的亚残运会圣火传递,那是难忘、光辉照耀的时刻。陈善兴说:作为刚到广州扎根不久的温商,能入选担当火炬手,这是一生中最感荣耀的事情。现在,作为一名企业家,我 need 继续传递的是爱心,是欢聚、分享和共赢的亚残运会精神。

商会领袖爱心使者

作为花都温州商会的会长,陈善兴想得最多是怎样运作商会这个平台,为每一个会员带来实实在在的好处。

上任之初,陈善兴就着手规划商会的未来,希望商会以后能通过自身的造血功能来运转。他计划在未来6年,商会至少赚1000万元,真正改变几乎所有商会都只能花钱不能挣钱的局面。

事实上,花都温州商会是少有拥有自己财产的民间组织。由于几万名温商在花都的广泛影响力及其作出的贡献,当地皮革龙头市场开始赠送800平方米的写字楼,经过运作,换成了建筑面积达1600平方米的一幢楼房,每年的租金收入也有10多万元。

在此基础上,陈善兴相继组织成立了广州融金融资担保有限公司、广州花都稠州银行等,与银行结成战略合作伙伴,通过商会这个平台,既解决会员的融资问题,又能以担保公司的名义进行投资,为商会挣钱。

人不能光顾着自己赚钱。陈善兴说,人要有责任感。随着你财富的增加,你的责任也就更大,你就应该承担更多的义务。

在为花都温州商会谋发展的同时,陈善兴更主动地为社会承担一种责任。2011年5月,在花都温州商会举办的一次助学活动中,他一次资助100名贫困学生,每人1500元。几年来,他以个人名义向受台风袭击的灾民、汶川地震受灾同胞捐款捐物达数百万元。他所领导的商会获得了中国扶贫基金会和人民日报社主办的“新中国六十华诞六十颗爱心榜样”荣誉称号。他和他的商会为中国扶贫基金会捐款捐物达195万元,并承诺在6年内为中国扶贫基金会筹集善款1000万元。

为此,他被称为“爱心使者”,但陈善兴知道这是一种社会责任,他把这种责任看成自己一生的牵挂,永记心间。

陈善兴名片

广东温州商会皮革皮具专业委员会会长,广东浙江温州商会常务副会长,广州市花都区政协委员,广州市花都区工商业联合会副主席,广州花都工商联温州商会会长,瑞安市在外企业家联合会常务副会长,广州融金融资担保有限公司董事长,广州市兴达皮革有限公司董事长,广州融金投资发展有限公司董事长,广州花都稠州银行监事长。