

# 大部分服装价格只有专卖店的一二折 标价6000元的皮衣只卖350元 年末到 工厂特卖会 血拼去

记者 项乐茹

这两天,瑞安经济开发区集贤路上很热闹,四五家服装企业都在厂区门口或者展销厅开办 厂家特卖会。由于这些衣服售价大部分是商场专柜、专卖店的一二折,甚至只有零头,不少顾客特意驱车前来血拼扫货。

在物业租金渐涨,服装实体店生意被电商倒逼的年代,一种由厂家直销的工厂特卖会 模式正在夹缝中悄然生长,走出了鞋服企业的营销新路子。



高氏杰特卖会现场挤满了顾客

## 一日卖出门店一年的件数

一件普通呢大衣卖350元,相当于专卖店价格的一二折。

和朋友特地从海城坐车赶来的杨爱萍手里已提了好几个袋子。她告诉记者,她连着好几年来这些特卖会淘冬衣了。不但她买,她一家子都在这边买,一口气买了七八件。这里都是牌子货,质量放心,价格要比商场里便宜多了,看我身上这件大衣400元不到,就是去年

在这里买的。

和杨爱萍一样,不少市民闻风而动,特地赶来淘货。试衣间里挤满了顾客,收银台前大排长龙,每人都拿着好几件战利品。这两天开单开到手软,中午饭都顾不上吃,人气太火爆了。正在收银台开单的杨经理说,据该公司品牌部经理张帮介绍,特卖会首日就卖出了三四千件,这相当于他们在虹桥路专卖店一年的销售数量。

上周末,记者来到经济开发区集贤路,发现原本僻静的路段停满了私家车。瑞安万事好服装有限公司、浙江高氏杰服饰有限公司等多家企业挂出了 厂家特卖会 横幅,有些商家直接把货架搬到了路边。

进入高氏杰服饰有限公司一楼展厅,偌大的展示厅内人头攒动,如百货商场周年庆一般火爆。大部分商品标价100元至400元不等,

## 砍掉中间环节搞直销模式

张帮解释说,目前一般传统服饰专卖店模式沿着 工厂 一级代理 二级代理 加盟店或商场专柜 消费者的流通链条进行,中间每个环节都要保证利润。加上租金以及进驻百货商场还要缴纳一定的扣点管理费。羊毛出在羊身上,导致终端零售价往往是出厂价的2倍以上。厂家直销就是把剩下的流通成本和经营成本回馈给消费者,自然有价格优势。张帮说。

其实,出清库存是多数特卖会产生的初衷。万事好服装董事长余小春说:万事好从

2008年开始每年开特卖会,全场给出低于5折的优惠。通过特卖会能帮助厂家清理大批库存,回笼部分资金。

从2006年高氏杰开出第一家 厂家特卖会 开始,转眼几年间,周边不少服装企业跟进效仿。据余小春介绍,目前经济开发区内已有10余家企业开了特卖会,大家不搞恶性价格战,而是差异化竞争,共享这块 大蛋糕。目前已形成一定规模和名气,吸引大批顾客每年定期消费,还有利于培养潜在的客户群。

实际上,不少来血拼的消费者对这种工厂门口的特卖会并不陌生。虽然特卖会中大多是往年的过季款式,但胜在品牌货,质量有保证,一些基本款卖白菜价,成为大批顾客蜂拥而至的理由。

这件大衣标价要6000元,在特卖会里卖350元,连一折都不到。在现场,张帮指着一件皮质大衣说。据他介绍,之所以大部分商品做低折扣处理,一方面是年末厂家让利回馈客户,另一方面则是砍掉中间环节搞直销模式。

## 服企销售渠道需升级换代

店。加盟店实行订货制,把风险转嫁到了加盟商身上,一旦库存有压力,就会直接降价销售,对于服装品牌是一种伤害。

而面对电子商务的兴起和对传统服饰业的冲击,更多的瑞企选择积极应对,借力打力,利用电商平台拓宽销售渠道。余小春说,万事好的天猫官方旗舰店已正式上线,针对线上线下不同的消费群体,推出不同类型的货品。

服企销售渠道也要升级换代。市服装商会相关负责人表示,在竞争激烈、成本走高的情况下,传统服饰企业需要转换思路,探索尝试新型营销渠道。

近年来,服装专卖店、专柜的生意在电商网购的追击下,不再有以往的风光。消费不振,库存高起,资金紧绷,种种现状倒逼着服装企业谋求销售渠道的新突破。

在外地已日渐走红的工厂店成为服装企业的营销新方式。这种工厂店与厂家特卖会实质相同,只开在厂家门口或内部,搞厂家直销,工厂店则是把这种模式固定下来,长期销售性价比高的服饰。

目前瑞安还没有真正意义上的工厂店,特卖会好像是 只开三个月的工厂店。张帮说,他们暂时还没有开工厂店的计划,但会坚持品牌直销的思路,继续开直营店而不是加盟



早盘,两市小幅高开,随即下探,盘中成功刺穿前低2078点。随后,金融股强势反弹,力拉股指翻红,并创早盘新高。午后大盘维持弱势震荡,成交量萎靡。截至收盘,沪指涨0.24%,报2089.71点,成交584亿;深成指涨0.29%,报7989.51点,成交735亿元;创业板跌0.87%,报1242.81,成交202亿元。

## 股票

### 看空

上海证券:周一大盘收十字星,成交量维持地量水平,在大盘连续下跌之后在此处将有技术性反弹需求,但考虑到接近年底,资金面依然处于紧张状况,而经济面上依旧处于弱复苏的状况,在此情况下,投资者应观望为主,遇大盘反弹可适度减仓。

## 期货

浙商期货:周一商品期货整体涨跌互现。领跌品种橡胶单边下跌2.86%创阶段低点,单就目前价格来说已经具有吸纳回调多单的价值,本月以吸纳19000附近的回调多单,短线可在19800上方则逐步止盈。昨日较为强势的品种主要为两板和PVC,综合来看近几日两板震荡回落,重新关注买胶合板抛纤维板的入场机会。

## 外汇

中国农业银行瑞安市支行胡月如:本周欧美市场迎来圣诞假期,预计总体交投清淡,汇价波动渐趋温和,但投资者仍需关注日本央行会议纪要、美国初请失业金等相关对重要的经济数据及事件。

(分析师观点仅供参考,不构成投资建议) (陈成成)

**申银万国证券**  
SHENYIN WANGUO SECURITIES

**申银万国正式推出非现场开户**

自助操作,网上开户  
足不出户,网上开户  
另有多款理财产品可供选择

瑞安营业部:安邦安益路100号侨联大厦二楼(大润发后)  
邮箱:29780527@qq.com 客户热线:66882000  
网址: http://www.sywg.com

**丰收e网**  
www.zj96596.com

丰收e网 乐享生活

- 免费开户
- 免费汇款
- 赠送丰收U盾

热烈祝贺丰收e网荣获  
中国网银联盟最佳网络用户体验奖

**全免费的网上银行**

- 账户管理
- 转账汇款
- 缴费支付
- 电子回单
- 贷款业务
- 电子对账
- 客户服务
- 投资理财

瑞安农村合作银行  
RUIAN RURAL COOPERATIVE BANK

客服热线: 96596

**hwafor 华峰申银**

为企业(个人)还贷垫资,  
打保证金 收费超低廉

65915152 13758775118

**瑞安日报**

**分类广告**

小分类 大市场  
今日接稿 明日见报

刊登热线:65917777

**ICBC 中国工商银行** 瑞安支行

**工银商友卡**

汇款 结汇 柜面 双向 立等 取

(详情咨询各网点)

**华夏银行**  
HUA XIA BANK

华夏理财产品  
又创新高/再创新高

期限32天、94天、124天  
预期最高年化收益率  
6.6% - 6.8%

详询 0577-66805902 或 95577

**中国银行** 瑞安市支行

**金马驰瑞 银领未来**

2014 中国银行贵金属品鉴会

时间:2014年1月5日下午  
地点:瑞安中行七楼财富中心  
详询:65870701 65899299

**兴业银行** 瑞安支行  
INDUSTRIAL BANK CO., LTD.

**兴业通**

生意结算更轻松

详询网点:66882711 66882712

新春促销团购热线  
4001806788

**香海家礼**

好 烤虾  
送亲朋

肥 炆蟹  
赠好友

**中国建设银行** 瑞安支行  
China Construction Bank

**建行结算通卡**

汇款全免费

详情咨询各网点

**宁波银行** 温州瑞安支行  
BANK OF NINGBO

打分卡业务 服务小微企业

三天内批复放款  
抵押率最高可达100%

详询:66816219 66816217

扫一扫  
关注瑞安日报—瑞安网微信公众平台

**瑞安日报** 旗下产业

承接各种印刷

**锋线快印**  
FENG XIAN KUAI YIN

电话 6688 8081

**瑞安日报** 荣誉出品

**瑞安新生活**  
RA NEW LIFE WEEKLY

瑞安第一份休闲类报纸

电话:6688 8183  
新浪官方微博:  
@瑞安日报—瑞安新生活