工行首创银行版“余额宝”

“天天益”热销 收益远超“活期”

2013年淘宝推出“余额宝”，以其高于活期10倍以上的收益，受到广大网民的追捧。1月9日起，工行在浙江地区试点推出“余额宝”升级版——“天天益”，其交易更便捷、支付更安全，适合经营户、公务员、白领、学生等不同客户群体。

工行理财迈入新时代

近日，一名网友“流流”在微信朋友圈分享一条理财信息：“1元起购，一周7天每天24小时随时可赎回，赎回资金即时到账，昨天年化收益居然高达6.03%——工行强势出击PK淘宝余额宝啦。”短短1个小时，这条信息就引发数千名网友转载、点赞。这里提到的理财产品就是工商银行近期在浙江地区试点推出的“天天益”理财。

1月9日，“天天益”在温州首日试点推出，银行方尚未对外宣传，就有近千名客户通过微信朋友圈等渠道了解到该款产品，到工行各网点排队开通该项业务。

高收益资金赎回实时到账

那么，“天天益”到底是什么样的理财产品，它又适合哪些客户？“天天益”实际上是工商银行为客户开通的一条投资工银瑞信货币基金的绿色通道，使客户能把银行卡里沉淀的活期资金及时转化成高收益低风险的货币基金，享受达活期10倍以上的收益，1月份以来收益维持在6%左右。银行还通过创新，使“天天益”赎回后就能马上到账，灵活性堪比活期存款。“收益性、灵活性两不误是‘天天益’最大的特点，特别适合温州个人客户对资金管理的要求，所以受到热捧。不管是温州商人、企业白领、还是公务员，甚至学生都能使用这款产品。”银行客户经理解释说。

收益每天公布

由银行推出的“天天益”产品最受客户欢迎的是其安全性。产品的申购、赎回都在银行账户内发生，封闭式管理相当于给理财资金加了一把锁，解决了很多投资者对资金安全的担忧，与其他网络平台销售类似产品相比，安全性倍增。笔者也随机了解了几位正在工行网点开通“天天益”的客户。陈女士是广告公司职员，关注过淘宝“余额宝”。陈女士说：“家里有50万元闲置资金，这么多钱打到支付宝里也不放心，工行推出的‘天天益’刚好适合像我这样的情况。”刘先生是公务员，工作忙经常出差，平时没时间到银行办理业务，“天天益”支持手机银行进行申购赎回而且每天都公布收益，让他觉得非常方便。刘先生说：“手机银行我常用，可以用手机银行购买‘天天益’我觉得很方便，不用整天往银行跑了。”

闲置资金的“金管家”

“银行早该推出这样的产品了，给我们客户让让利。”金先生说，他是电脑市场批发商，平时和朋友合作并且在外地有投资项目。他说：“像我们平时做生意，有好的项目资金必须马上到位，所以对银行那些期限长的产品也不感兴趣，但这个‘天天益’收益高，更重要的是要用时想取就取，1元钱都能买，我觉得挺好！”据了解，“天天益”目前支持手机银行和网上银行两个渠道购买。

市场竞争是创新的源泉，面对网络金融的竞争压力，银行纷纷加快自身的创新步伐，“天天益”就是一款让人心动的创新产品。

据悉，目前工行“天天益”产品可以通过网上银行和手机银行两个渠道办理，只要登录网银或手机银行“分行特色”栏目，便可找到“天天益”交易模块，购买、赎回，只需指尖轻点，便可轻松完成，非常简便；同时，还可随时查询资金交易明细和收益信息。详情可咨询工商银行各大网点。

（通讯员 李俐智）

中行手机银行客户端全新改版 视觉与操作全面升级

五大亮点邀您体验

中行手机银行客户端已于近期全新改版，界面设计美观精致，支持点击、拖动、滑动、多点触控等多手势操作，为您带来崭新的视觉感受和快捷流畅的操作体验，更有五大亮点等您体验。

贴心定制化服务，丰富功能更直观

客户端首页支持常用增值服务的定制及排序，底部操作栏位提供快捷按钮，您可对现有的服务功能进行快捷定制，并从客户端任意页面一键进入所选功能。

快速交易指引，功能操作更简单

为您提供快速交易指引，仅需几步即可轻松完成交易，操作体验更加便捷流畅。同时，无需登录手机银行也可使用多项增值服务和常用功能。

多手势多点触控，互动体验更丰富

针对移动终端特点和您的使用习惯，提供更加丰富友好的互动体验，轻松点击、拖拽即可完成各项操作。

贴心小提示：试试在账户管理中向右滑动账户，查看账户明细吧！

创新二维码转账，手机汇款更便捷

推出快速生成和扫描账户信息二维码服务，使用客户端扫描账户二维码即可完成转账汇款，无需再记录、输入账户信息。

贴心小提示：2014年手机银行转账汇款继续全免费。

最新行情走势图，理财咨询更及时

客户端内置优惠活动、优惠商户、ATM查询、存贷款利率、外汇牌价、理财产品、基金净值等便捷信息，客户无需登录手机银行也可随时了解最新优惠信息及服务资讯。

贴心小提示：“中银掌上行 天天赢豪礼”活动火热进行中，iPad Air天天送！详见门户网站活动公告。