

把握商机 创新先行 七位瑞商的马年谋略

■记者 项乐茹 陈成成 首席记者 严小章

踏入马年新春，瑞商便马不停蹄地再出发，或细问家乡的投资机会，或踏足资本市场，或加快转型升级步伐，或是紧跟技术新潮流……让我们看看这些瑞商的新年策略。

[投资再出手]

问路“新三板”



陈智
浙江华尔达汽车空调有限公司董事长

几天前，当人们还沉醉在新年的氛围中时，华尔达汽车空调与方正证券签订“新三板”挂牌服务协议，这意味着企业离成功挂牌“新三板”更近了一步，也取得了今年的“开门红”。

近年来，华尔达不断注重技术和管理创新，并在转型升级方面取得明显成效，已具备拥有年产150万台以上汽车热交换产品的生产能力，也促进企业走近资本市场道路。

去年8月，当方正证券向科技部门征询优质企业挂牌“新三板”事宜，因科技和技术创新等

优异成绩，科技部门择优推荐了华尔达汽车空调。

其实，除了技术改造、管理创新等工作外，挂牌“新三板”成为企业重要的战略机遇期。“我们计划在今年5月底前完成股份制改造，力争在9月至10月挂牌成功。”陈智说，若成功挂牌、融资成功，或许可以为身边的中小企业起借鉴和示范作用。

把握企业新的战略机遇期，登入“新三板”只是一个新平台。“企业若同步发展，转型升级是关键，科技创新是动力，未来希望能转板上市。”陈智说。

进军家居制造业



伍洪国
温州市新特家居有限公司总经理

马年上班第一周，伍洪国就忙着新厂房的审批手续以及厂房内部构造的设计。他投资建设的“新特马家居厂房项目”已于年前顺利在阁巷高新技术园区落地，今年下半年开工建设。

“投建新厂房，既为扩大产能，也为进军家居制造业。”伍洪国介绍，他投建的新厂房占地3万多平方米，预计总投资额超2亿元，将建成以乳胶家居制造业

为主的家居制造厂房，生产乳胶床垫、乳胶枕头等新型绿色环保家居产品。伍洪国说，预计新厂房将于明年下半年建成，他还计划更新一批设备，提高生产能力。

“我是瑞安人，也是时候为家乡的发展做点贡献了。”伍洪国目前分别在温州、广东有生产基地，常年在外地打拼。新厂房项目也是他回归的实践步伐。

[电商又一战]

线上线下全布局



林学凌
奥光动漫集团有限公司董事长

“今年在保持电商销售增长势头的时候，要不断提升品牌核心竞争力，开拓益智类玩具的线下渠道。”在林学凌看来，今年奥光将重点放在打开线下渠道，提高产品附加值，开拓动漫和早教市场。

过去几年，奥光通过电子商务完成“华丽转身”的第一步，稳坐天猫等平台木制玩具类销量的“第一把交椅”。“我们已分别在上海、杭州成立动漫早教的研发公司，聘请国内早教专家做产

品顾问，将我们的益智类玩具功能向教具、学具延伸。”林学凌透露，今年，奥光一方面通过在全国铺设经销商打开市场，另一方面正谋划开设早教体验馆。“第一家体验馆已于去年4月开店，主要进行产品展示、体验和亲子互动，接下来我们也准备在全国铺开。”

此外，奥光正积极筹备上市，走向资本市场。“我们计划是上‘新三板’，为奥光未来的发展赢取更多筹码。”林学凌说。

拓展更多电商渠道



陈勇
温州香海食品有限公司副总经理

踏入马年新春的陈勇马不停蹄和同事商讨新一年的公司营销战略。“电商业务要进一步拓宽。”陈勇说，去年香海电商销售额同比增长超过40%，今年也要完成这个目标。

今年，香海即将在渠道建设上有所突破。陈勇说，目前香海除了出口内销外，电商销售渠道以天猫商城、淘宝代理为主。而今年，他们准备入驻更多的电商渠道，如一号店、京东商城等平

台。“入驻京东的事情已经谈得差不多了，预计将在3月份考虑上线。在新品研发上，我们将考虑开发更多‘全国性’的产品，更符合大众口味。”陈勇说。

另外，香海也在利用互联网渠道开展品牌建设。“与关注的受众密切互动，保持用户黏度，且今年还考虑利用微信为客户提供更多的服务。”陈勇说，微营销可以作为一种赚口碑的宣传手段，最终的销售实现还得靠网店。

运营好每家电商店铺



王磊
市睿宝电子商务有限公司总经理

“春节刚过，由于快递停运等原因，店铺流量、数据还在慢慢上升阶段，这两天准备推出一些新款产品冲一下人气。”王磊于去年成立市睿宝电子商务公司，主要业务为自主品牌、代理品牌商品的互联网渠道销售，为传统企业转型进入互联网销售平台提供咨询、策划及资源整合服务。

“今年不准备承接新的业务，先把这三家企业网店经营

好。”去年，“睿宝”与我市万事好服饰等三家传统企业“牵手”展开合作，为他们提供电商运营服务。“瑞安的产业完整，发展电商的基础很好，就是缺乏电商专业人才。”王磊说，去年我市一系列政策的出台，释放了加大支持发展网络经济的积极信号，接下来他们要进一步引进、培养电商人才，相信未来大有可为。

[转型迎挑战]

深耕细作迎商机



张惠龙
浙江中龙电机股份有限公司总经理

“眼下，我们公司已形成较为合理的产品结构，其中，中小型电机以市场维护为主，而微型电机及永磁电机产品则是企业未来的增长点。连续几年来，企业研发的永磁电机成为我市唯一获国家节能补贴的工业产品，成为行业内的‘隐形冠军’。”说起新一年的愿景，张惠龙很有信心。

中龙去年实现工业产值1.53亿元。难能可贵的是，在很多企业转做投资、房地产等回报快的项目时，“中龙”固执地选

择坚守。“做实业并非没有利润，只要有足够的耐心深耕细作，不愁企业得不到发展。”去年，“中龙”投资300多万元，实施“机器换人”工程，此举不仅提高了生产效率、节约了劳动成本，同时也使员工的人身安全有了保障。“今年我们将做好新厂房的投入建设，扩大厂能，提高生产效益。”眼下，企业已拿到瑞安高新技术产业园区50亩土地，正在建设新厂房，预计到2015年公司生产总值可达2.5亿元，比2010年增长250%。

研发新药促转型



张永顺
浙江乾盛康药业有限公司董事长

“我公司历时16年研发的中药产品——养阴通脑颗粒很快就可面世了，以临床研究来看，治愈率达65.43%，我都迫不及待想要看看这药上市后的市场反映了……”讲起公司研发的新产品，张永顺滔滔不绝。

乾盛康药业前身是浙江瑞安康美娅保健用品有限公司。如今，公司已逐步完成从劳动密集型向现代中药企业的华丽转型。去年，科技部公布2013年立项项目，该公司的“治疗缺血性中风中药新药——

养阴通脑颗粒的研发”项目榜上有名，获得“科技型中小企业技术创新基金”支持。据悉，养阴通脑颗粒的研发成为温州迄今为止首个获此殊荣的中药项目，获得无偿资助60万元。

除了养阴通脑颗粒外，公司治疗糖尿病的“正脾消渴颗粒”已进入三期临床研究，治疗慢性肾衰竭、妇科疑难杂症的相关药品也进入临床前研究阶段。“新的一年，我们将练好内功，以创新为手段力促转型升级，提升竞争实力。”张永顺说。

申银万国证券
SHENYIN & WANGUO SECURITIES

申银万国正式推出非现场开户

自助操作，网上开户

足不出户，网上开户

另有多款理财产品可供选择

瑞安营业部：安阳安盛路199号侨联大厦二楼（大润发后）

邮箱：29780527@qq.com 客户热线：66882000

网址：http://www.sywg.com