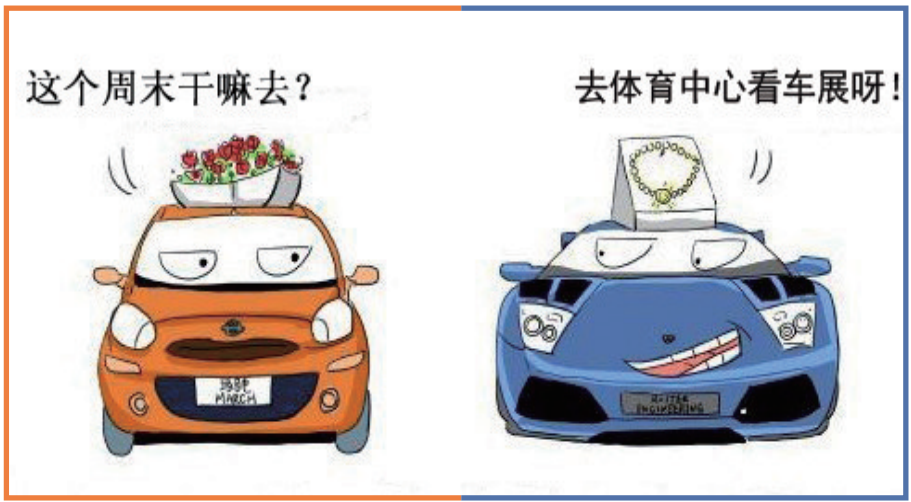


本周末干啥？当然是体育中心逛春季车展啦

优惠多多 心动不如行动

3月29日至3月30日,2014年瑞安日报春季车展将在市体育中心举办。信息发布以来,不少读者致电本报询问相关情况,经销商们也提前就此次车展的促销优惠进行精心策划,希望让消费者在这两天能享受到最优惠的价格、最舒心的体验。



闲庭信步逛车展

选车是买车的第一步,也是最耗费精力的一步。虽然各品牌的4S店很多,但要在众多的品牌中选择一款合适的车型,在众多经销店中选择一个最恰当的价格,还是有困难的。

而车展的优势就在于它将一些人气品牌的经典车型汇集到一起,用最直观的方式来展示各车型的特点,简化了购车中繁杂的比较过程,免去了奔走于各4S店之间的劳苦。

3月是每年车市第一个销售旺季,也是一年之中为数不多的购车黄金季,各经销商都会铆足了劲在“黄金月”拼

搏一把:拿出满满的诚意,推出令人心动的价格。这次也不例外,汇集30余个主流品牌的车展绝对会是今年春季最让人心动的一场购车盛宴,无论你最近是否有购车计划,都非常值得关注。

除此之外,车展购车的另一个好处就是放心。本次车展将实现选车、购买、保障“一条龙”,在车展现场购车,完全零负担。有购车意向的读者可以从本报汽车微信公众平台“瑞安日报车友汇”(微信号:rarbcyh)上获取具有参考价值的相关资讯。

轻轻松松享优惠

优惠力度大小向来是各届车展的看点之一,本次车展的优惠措施同样也是多种多样。

如三菱各款经典车型都有不同程度的优惠空间:东南V3菱悦2014款风采版首发上市,限量版特供6.98万元;东南V5菱致、V6菱仕车展定车即送8000元豪礼;翼神最高优惠2万元。

广汽丰田凯美瑞超低首付只需5.98万元,大型豪华城市SUV新汉兰达特价23.88万元。现场订车可参加大抽奖活动,送进口红酒、汽车加油卡等多种礼品。同时还推出买车送车活动,购车可获送自行车一辆

(仅限展前来电客户)。

记者还了解到,现在在温州品致4S店购买观致车型没有优惠,而在车展期间订车的消费者,即可获赠4280的大礼包(3000的贴膜包括前挡,1280的美容券);沃尔沃凯和店还表示,当天会推出几款指定车型的限量特价车。

为了此次车展,各家经销商都大出血。为了能给购车者们更多惊喜,多家经销商还准备在车展当天再公布自家的优惠措施,到时你可能不经意间就能发现一个又一个惊喜,请拭目以待。

现场礼品拿不停

在车展过程中,各项互动活动是必不可少的。本次车展,主办方将在现场给逛展的市民送大礼。现场关注“瑞安日报车友汇”微信平台并转发至朋友圈的市民,可到组委会领取精美礼品一份,数量有

限,先到先得。

同时,现场还将举办车模摄影大赛,现场的观展者不分男女老少,每个人都可以自己来当车模,拍下你和喜爱的车在一起的图片,就有机会获得礼品一份。

车展淘车窍门

选车篇

提前做好功课:目前汽车市场的车型产品越来越丰富,常令消费者感到眼花缭乱,甚至被销售顾问或亲朋好友牵着鼻子走。怎样才能让自己的选车过程更加理性,尤其是在这满眼是车的车展上,不因一时的冲动而后悔呢?

明确购车目标:首先,要明白购车的真正用途是什么。是为了上下班代步和周末家庭出游,还是商业用途?用途不同,选择的风格也不相同,甚至大相径庭。第一种以经济实惠、驾控方便为主,第二种要兼顾车辆外形稳重和使用经济性。在买两厢还是三厢的选择上,可以考虑这两种车的基本特点:一般认为,两厢车比较时尚,停车比较容易,而三厢车比较正统,比较符合个性保守的市民“有头有尾”的中庸思想。

确定车型:目前汽车市场的主要车型种类有轿车、SUV、MPV、跨界车等,而每种车型的风格也明显不同,你可以在自己喜欢的车型中进行再细化的选择。通常来讲,德系车注重先进技术,但价格往往高于同级车;日系车型,最出彩的是生产工艺的精细化以及车型的均衡性,符合务实消费者的审美;韩系车配置丰富、质量稳定、综合使用成本较合理;本土品牌在同级车中往往拥有更好的价格优势。

划定预算范围:不同的定位决定了汽车不同的价位。明确购车目的后,要拟定好购车的整体预算,而且这个预算需要将各项开支计划得越详细越好。这样不仅可以缩小选择范围,而且不会因为随意购车造成费用大幅超标。

购车篇

掌握“价格底线”:虽然车商没有展厅或车上明确标出车展优惠价,但对于有意向购车的客户,商家会以向上一级申请为由给出优惠价。

此外,还可以提出送一些脚垫、挡泥板、香水座、头枕、抱枕之类的礼品。为了促成交易,商家往往也会答应。

优惠价值算清楚:一般来说,车展是汽车优惠的集中爆发。即使一些由于货源紧缺而处于加价或者长时间等车状态的汽车,也会在车展上有减少加价幅度或者缩短等车时间的措施。所以,优惠没有疑问,在同级别两个或者多个车型的对比中,看哪个优惠更实惠。

价格优惠很明白,一比就知道。问题在于,有的车只有送礼包的优惠或者者既有现金优惠,又有礼包优惠。这样,我们关键就看礼包的价值。

订车要签详细合同:作为消费者是否该相信这是车展上的最大优惠呢?这时,销售顾问就会说,保证这是车展上的最大优惠了,你可先交钱订车,之后再去看车展上的车。对此,有业内人士提醒,如果你在车展前看中某款车,只因价格一时谈不拢,在商家口头承诺给到车展上的优惠时,你完全可交钱先订车。但要在订车合同上注明:以当时车展的最大优惠价结算提车,如果给不到车展上的优惠可退订。



·高性能T引擎

·爱信6速手自一体变速箱

·先进M2平台

·宽适大空间+新增棕黑内饰

奔腾 | BESTURN

进 取 不 止

2014款奔腾B90,让进取的步伐更加有力。澎湃强劲的高性能涡轮增压发动机,亦让您的每次前行成为一场享受纯粹驾驶乐趣的旅程。完美匹配的爱信全新第二代F21系列六速手自一体变速箱(加强型)和前后独立悬挂系统,带来卓越操控感受;PKE智能钥匙一键启动系统、MMI人机交互系统等科技舒适配备,让长轴距大空间更加丰富充实;新增动感棕黑内饰,更与焕新的大气外观相得益彰,尽享精致舒适。共领科技,动力亦成为吸引力,进取亦更具魅力!

温州鼎源亚飞汽车销售有限公司

六虹桥4S店:温州市六虹桥路(原瓯海货运市场对面)

龙湾直营店:龙湾经济技术开发区温州大道85号

瑞安直营店:瑞安市塘下镇104国道上金西路109号

销售热线:0577-88628550

销售热线:0577-56560333

销售热线:0577-58858333