

瑞安宝隆宝马4S店 新BMW 5系Li首付40% 月供4970元起



记者从瑞安宝隆宝马4S店获悉，即日起，该店开启新BMW 5系Li特惠金融方案，首付40%，月供4970元起，

30%弹性余款方案，灵活的资金运用，助您精彩启程。

每次创变，都让前行更加坚定。

新BMW 5系Li配备自适应LED大灯，以前瞻视野洞悉所向；搭载可编程全电子仪表盘，不同显示风格随3种驾驶模式自如切换；3108毫米超长轴距配合专业级后座娱乐试听设备，让您坐拥宽阔后排空间，尊享全新感官体验。

BMW 5系Li以精湛科技和无可挑剔的美学设计引领着豪华商务轿车的风潮，其2013款更以两大革新、11项升级发出耀眼光芒，巩固了BMW 5系在中国豪华商务轿车细分市场的领导地位。新BMW 5系Li则凭借醒目外观、强劲动力与卓越操控，打造道路新体验。

新势代奇骏

开启城市SUV价值分享时代

2014年被视作SUV细分市场争夺年，城市SUV市场不负众望，第一季度持续火爆，各大厂商开年之初便动作频繁。东风日产此时推出的战略旗舰车型——新势代奇骏，凭借18.18万元起售的强大价格优势，掀起了新一轮城市SUV风暴。

经历了十余年的发展，中国SUV市场群雄并起，为何新势代奇骏一上市

便能掀起一股“奇骏热”？不难发现，随着消费观念的升级，消费者在追求产品高性价比的同时，对产品附加价值赋予了更高的期待。新势代奇骏不只是销售产品，更是倡导一种本色随心的生活方式，并通过强大的产品竞争力和情感价值为城市SUV市场树立了新标杆。

相较于一代奇骏而言，新势代奇骏

在技术和性能上的表现更胜一筹，颠覆性的流畅线条、同级领先的智能科技、更为宽裕的内部空间、更加丰富的动力配置——加量不加价，新势代奇骏的起步价反而比上一代奇骏的官方指导价低了近2万元，极具诱惑力的价格背后，体现了东风日产希望为用户带来高质量体验与服务的诚意。

瑞安国荣

衍生尽情购

优惠尽情享



即日起至4月30日，一汽大众瑞安国荣4S店推出“衍生尽情购”活动，多款零利息、低月供方案超值回馈消

费者。

新车方面，推出宝来1.6手动舒适升级版特惠1万元，速腾1.4T手动豪华升级版特惠1.1万元，速腾1.4T自动豪华升级版特惠9000元，迈腾1.8T领先升级版及1.8T豪华升级版全系特惠2万元；二手车方面，任意品牌二手车置换一汽大众品牌新车，可享受4500元至8000元现金补贴。

具体衍生优惠如下：

全新捷达：2年0利率，3年以上3.17%起低利率，首付50%，享0月供。
宝来：2年0利率，2年以上1.17%

起低利率，首付50%，1年后结清50%尾款，月供117元起。

速腾：2年0利率，2年以上2.17%起低利率，首付50%，1年后结清50%尾款，月供217元起。

迈腾：2年0利率，2年以上2.17%起低利率，首付50%，1年后结清50%尾款，月供217元起，全款购迈腾赠送三大主险。

新CC：2年0利率，2年以上2.17%起低利率，首付50%，1年后结清50%尾款，月供517元起，多种灵活购车方案自由选择。

别克2014款新GL8豪华商务车上市 4款车型现接受预订

4月12日，在以“锐意求新，为梦想尽情向前”为主题的别克品牌日庆典上，别克2014款新GL8豪华商务车荣耀上市。此次亮相的新GL8豪华商务车共推出4款车型，品质升级，售价不变。即日起，瑞安华特别克4S店开始接受新车预订，本月可陆续交

车。

据悉，新车型全新演绎别克品牌经典设计元素，并在舒适配置方面有了新的提升，为现代公商务领军人物与其精英团队带来更为尊贵的驾乘感受，展现出别克GL8豪华商务车“首席商务舱”的领航风范。



凯美瑞·混动引领绿色潮流

记者从广汽丰田新盛瑞安店了解到，该店凯美瑞混合动力现最高优惠2.5万元，欢迎广大消费者前来驾赏。

今年以来，国家部委和地方政府陆续发布扶持和推广节能与新能源汽车的利好政策，一时之间，节能低排环保车再

次成为众人关注焦点。符合节能标准、技术成熟、使用便利的混合动力凯美瑞·尊瑞，依靠丰田全球领先的混合动力技术，在众多节能车型中脱颖而出。

与此同时，全国多地限购、限行政策也在为汽车消费转型指向，也为混合

动力车“大开绿灯”。天津在每年10万个增量指标中专门开辟1万个节能车专用指标，广州每月提供1000个节能车摇号指标，节能车“绿色通道”诱惑力十足。这更加证明，混合动力车型的前景不可估量。

车言车语

本期互动话题：

新能源汽车对改善环境空气质量、缓解能源紧缺发挥着积极作用，但新能源车目前的现状是政策热、市场冷。虽然有政府的大额补贴，但新能源车的市场售价仍然过高，同时充电设施配套不完善也阻碍着新能源车的推广和使用，您会考虑购买新能源车吗？哪些因素会影响您的购买决策？



上期话题：

新手购车，先买一辆二手车练练手，还是直接买新车好？

观点A：先买二手车

开车难免会有刮擦，买辆二手的刮了也不心疼。不少人都有这样的想法。市民朱女士说：我刚开车那会，买了辆二手车。由于开车技术不好，没多久车屁股就伤痕累累。好在买的是二手车，一点也不心疼。

新车一出4S店，身价就跌了。从事二手车交易的小李说道。同一款车型，新车的价格和二手车价格相比较，有很大的差距。比如，同一款车型刚从4S店拿出来，马上流入二手车市，那么这辆车的价格就要下降2成。这对于一些准车主来说，要是能在二手市场上淘到这样的车，是物有所值的。而对于一些上市一两年的车型来说，如果消费者资金不足，买辆新车比较困难，但要买辆同款二手车可能就绰绰有余。

观点精选

扬帆家教（教育）：对于新手，最好还是买二手车，毕竟是新手，技术还不过关，对真实路况的了解需要一个过渡期，开二手车，即使在路上出现一些驾驶上的问题，损失相对来说会小很多，同时还能够通过一些事故修正自己驾驶上的错误，可谓一举两得。

小破厂球童：我的观点是新手还是买辆二手小车练练手比较好，尤其是在市区开车有些小擦碰在所难免，如果新车的话就很心疼啊，等车技熟练了再买新车更合适些。

观点B：直接买新车

不同的人有不同的观点。市民于先生觉得，消费者可根据自身的经济条件以及对品牌的爱好来选择。消费者可以先选择一辆价格适中的新车来练手，只要日常生活中多注意，多爱护，就不用再费劲地在二手车市场中“淘车”，以及办理过户等手续。最主要的是现在新车都有分期付款的业务，一辆价值在8万元左右的新车，除去首付和保险等，基本上3万元就可以开回家了。于先生说。

作为新手，本来对车子就不大了解，万一买了辆问题车，那就得不偿失了。买新车就不大可能出现这样的情况。市民周女士认为。

观点精选

Shauna：直接买新车！有买二手车练手的闲钱也没有卖车或是转车的闲空，车技要在刮擦中成长起来。

Mr. Wrong：二手车开了一两年，公里数两万左右的，价格估计打85折，这样的车虽然车况还不错，但是想想多加点钱就可以买新车了；对于五年左右的车子，多会出现各种各样的毛病。作为一个妹子，技术不高，对此难以驾驭。所以建议买新车，新车质量方面有保证，每个人都是这么练过来的，只要敢开多开、小心谨慎。

（恭喜以上4位微友获得价值60元的“东方树叶”饮料一箱）