



速读区

在中国,婚姻是一门重要的大生意。可惜,这门大生意过去除了游击队式的实体婚介所之外,唯有几家互联网企业经营婚姻生意,而且大多不赚钱。不过,最近一种“线上+线下”结合的模式(业内也成O2O模式,O2O即Online To Offline,是指将线下的商务机会与互联网结合,让互联网成为线下交易的前台)闯进了瑞城婚恋市场,引起人们关注。

# 外来“红娘”做本地媒 “O2O婚介模式”落地瑞安

■记者 蔡玲玲

一家来自杭州的O2O婚恋机构,近日入驻我市某大型购物广场,它有一定规模的门面及经过培训的红娘,还拥有网络及线下的人脉资源。据透露,该店自入驻以来,每日接受咨询近百人,每日安排相亲达10来对。O2O婚恋网站为何瞄上瑞安市场?商家的盈利模式如何?市民愿意为这样前卫的营销模式买单吗?日前,记者结合本地婚恋市场现状,进行了采访。

## 相亲找熟人,传统婚介资源有限

小静(化名)是一位瑞安姑娘,今年29岁,目前还没有找到另一半。这几年,替她相亲的媒婆都是身边的熟人,介绍几个之后没看上,也就没有新的资源了。

在我市,像小静这样的大龄单身男女真不少,通过熟人介绍熟人的这种相亲方式,资源有限。记者采访发现,我市也有几家职业的婚姻介绍所,不过,这些店的规模都很小,店面低调,设在小巷里。店内的摆设也很简单,一张桌子,一台电脑,一部电话,一张长沙发再加上一位

“媒婆”就是婚介所的全部了。在市区拱瑞山路的一家婚介所,一位负责人告诉记者,只要交980元的会员费,就可以安排相亲了,直到满意为止。据了解,这些婚介所普遍对会员的硬件资料没有经过核实,例如月收入、住房情况、职业等情况,负责人称“瑞安这么小,想瞒也瞒不了”。“你现在不赶紧找,条件好的会被别人挑走了。”市区西门头一位“资深红娘”坦言说,尽管她从事该行业多年,可是毕竟瑞安是个小城,手头的“资源”也是有限的,能不能遇上,还要随缘。

## 10万名瑞安人需求,催生O2O婚介模式

“近几年,在我国各大婚恋网站注册的瑞安籍在线人数高达10万人。”入驻我市的该婚恋机构总监顾佳透露:“在总部杭州,就有很多在杭瑞安人来找对象,然而,他们不找杭州人和外地人,只找瑞安人。”

这些数据和信息,让这家婚恋机构萌生在瑞安开店的想法。“这样,不仅能够服务于生活在瑞安的本地人,也能够为在外的瑞安人提供更多的相亲资源。”顾佳说。

“网络是一个平台,但只有通过线下服务,才能把虚拟的资源转化到现实生活里。”据介绍,入驻我市的这家婚介公司是杭州最大的婚介公司,其服务模式为O2O婚介模式,即“线上自助服务+线下个性化定制服务”。

顾佳将传统的婚介及网络婚介作了对比:传统婚介是先见面再沟通,靠的是红娘的经验;网络

婚介可以先按照基本条件查询、聊天沟通后再见面。与传统婚介相比,网上资源更丰富;而与单纯的婚恋网站相比,线下服务比线上服务更高效精准。

“O2O婚介模式就是实体婚介和网络婚介的优势结合体。”顾佳说,该婚介最大的优势在于掌握更多的人脉资源:可以在网上及线下、全国甚至国际的范围内“猎婚”,直到对方找到满意的对象为止。换言之,那在线的10万瑞安人,都可以成为他们的资源。

“O2O婚介模式不受地域限制、透明度高、节约时间和成本,成功率高。”拥有7年“红娘”经验的顾佳还是一位高级婚姻指导师,她告诉记者,目前O2O婚介模式成功配对率在80%。“因为资源多,针对性强,红娘能够根据丰富的经验和专业判断,为客户找到匹配度较高的对象。”

## 红娘这个产业



## 谁为前卫的营销模式买单?“网络+人工服务”有待市场检验

记者发现,与本地婚介机构的简单、低调的环境相比,这家婚介机构的装修显得温馨而浪漫。大厅以玫红色为主调,座椅、沙发、茶几坐落其间,布局类似茶座。

据介绍,这家店光在商场100多平方米的店面租金一年需10多万元,红娘服务团队7人,每人月薪约3000元,1年投资成本至少需40多万元,这还不包括一些线上的服务费用。

高投入必定期望高回报。据了解,本地传统婚介的会员费,收费约1000元。会员费统一、不分级别、档次。杭州的这家婚恋机构,会员门槛提升了不少。普通会员收费3000多元,VIP会员收费2.8万元以上,甚至有高达几十万元的特级VIP会员。

“我们认为,这样的价格设置是合理的。我们的成本和服务都值得会员付出这个费用。”顾佳说。

至于市民是否愿意为这样“前卫”的营销模式买单,还有待市场检验。我市业内人士认为,其实,婚介市场和其他O2O市场一样,竞争模式也不尽相同,能否在瑞安做好,关键还是于服务模式和内容上。“服务和内容好,就有人愿意高价买单,反之则难以经营。这是一个庞大的市场,同时也是一个新兴的市场。”这位人士说。

## 水质抽查公告 (6月份)

江北水厂出厂水			管网水(取样点:安阳实验小学)		
检测项目	检测结果	评价结论	检测项目	检测结果	评价结论
浑浊度(NTU)	0.073	合格	浑浊度(NTU)	0.156	合格
色度(度)	<5	合格	色度(度)	<5	合格
臭和味	无	合格	臭和味	无	合格
游离氯	0.51	合格	游离氯	0.51	合格
PH值	7.25	合格	PH值	7.25	合格
CODMN(mg/l)	0.65	合格	CODMN(mg/l)	0.65	合格
菌落总数	未检出	合格	菌落总数	未检出	合格
总大肠菌群	未检出	合格	总大肠菌群	未检出	合格
管网水(取样点:塘下岑头村)			管网水(取样点:塘下岑头村)		
检测项目	检测结果	评价结论	检测项目	检测结果	评价结论
浑浊度(NTU)	0.296	合格	浑浊度(NTU)	0.296	合格
色度(度)	<5	合格	色度(度)	<5	合格
臭和味	无	合格	臭和味	无	合格
游离氯	0.55	合格	游离氯	0.55	合格
PH值	7.15	合格	PH值	7.15	合格
CODMN(mg/l)	0.65	合格	CODMN(mg/l)	0.65	合格
菌落总数	未检出	合格	菌落总数	未检出	合格
总大肠菌群	未检出	合格	总大肠菌群	未检出	合格

瑞安市市政园林局 瑞安市卫生局

# 我市2014年住房公积金月缴存额7月1日起开始调整



“公积金微服务”平台是一个集政策咨询、业务指导、维权投诉于一体的便民服务平台,是瑞安公积金中心办事大厅的服务延伸。我们将每期一个主题,选取群众较为关注的热点难点问题,发动广大微粉讨论与交流,深入剖析,并通过整理编辑后在本栏目中刊登。

另外,公积金中心也会即时发布一些微政策、微活动、微指南等,让您在第一时间掌握公积金动态,赶快动手扫一扫我们的二维码,关注我们吧!

@mercury:按照惯例每年的7、8月份都要进行公积金基数调整,想咨询下,今年这项工作的时间安排和额度规定?

公积金中心:根据《关于做好全市2014年度住房公积金月缴存额调整工作的通知》(瑞公积金(2014)10号)文件规定,我市住房公积金月缴存额将于2014年7月1日起开始调整。调整后,职工月缴存额下限为670元(低门槛进入的企业下限为280元),上限为5732元。

@日光倾城:那职工的月缴存额是怎么计算的?

公积金中心:职工月缴存额=单位月缴存额+个人月缴存额=职工2013年度月平均工资×单位缴存比例+职工2013年度月平均工资×个人缴存比例。单位和个人缴存比例

各按12%执行(低门槛进入的企业各按5%执行)。

@一路向南:每个人的月缴存额根据其工资额的具体情况,在280元到5732元之间进行调整,是吗?

公积金中心:是的。单位根据职工2013年的月平均工资×12%×2计算得出的结果就是职工的月缴存额。

@珍爱:那具体的时间是怎么安排的,公积金经办人在7月1日之后去办理都可以吗?

公积金中心:为提高办事效率,本次月缴存额调整主要分两个批次,第一批是7月1日至15日受理机关事业单位的基数调整;第二批是8月1日至15日受理企业及其他单位的基数调整。在这里,我们也提醒各单位的公积金经办人,记得要按时到公积金中心办理基数调整。

@半面妆:我听说有些经办人都是在电脑里录入新的缴存额度的,那我们是否可以通过电脑录入呢,这样方便一点。

公积金中心:由于各单位规模不一,我们主要采取“两种方式”受理,一种是单位正常缴存人数在30人以上的,采取EXCEL电子表格导入法,请经办人携带U盘到公积金办事大厅拷贝单位基数调整excel电子表;另一种是单位正常缴存人数在30人以下的,采取纸质基数调整表格录入法,请经办人到公积金办事大厅领取《基数调整清册》。还有,一定要记得带单位公章哦。

@若风:我是今年刚接任的会计,对于我们这些新手,需要注意哪些方面?

公积金中心:具体情况详见我们

的文件说明,如果还有任何疑问,欢迎大家来电咨询。我们的地址是瑞安市罗阳大道596号温州市住房公积金管理中心瑞安分中心,业务咨询电话:65856182、65856183、65856189,网址:www.ragj.com。另外,需要特别补充的是:今年年初已经调整到位的机关事业单位,这次就不再作调整了。



扫一扫 请关注公积金微服务