

瑞安工行深挖年轻人家居消费潜力 按揭 模式助力 实现安居乐业梦想

现在的年轻人组建家庭绝不只有买一套房那么简单，买房后的装修、买车、买家具、办婚礼宴席、婚庆策划、拍婚纱照、蜜月旅游，以及有了小宝宝以后的早期教育培训，每个环节都需要不小的支出。以往温州人更多地习惯于购房购车按揭，而较少考虑其他生活家居方面的分期消费。近期，中国工商银行温州分行全新推出“家家乐”信用卡消费分期业务，消费用途涵盖除购房以外的家居装饰、购车、教育、婚庆、旅游等家庭消费方方面面，以期将“按揭”模式带入温州家庭，助力年轻人实现安居乐业梦。

涵盖家居消费大多领域

据了解，工行“家家乐”是依托于信用卡的消费分期业务，面向工行个人住房贷款客户，无需抵押即可申请，最高可申请贷款100万元，贷款期限最长36个月。市民申请成功后可自主在该行指定商圈的合作商户完成大宗消费及分期付款交易，受理商户的范围涵盖装修公司、家居卖场、厨卫、建材市场、婚庆公司、影楼、汽车4S店、旅行社和教育培训机构等。

“客户在使用‘家家乐’业务时既可以选择消费分期，也可以选择现金分期，但是又和普通的信用卡消费分期以及现金分期有所不同。”工行温州分行银行卡中心副总经理娄小侠说。

以前常见的信用卡消费分期只针对

某一行业领域，如单一的装修分期或者单一的旅游分期等，而“家家乐”是综合性的，涵盖了除购房外家居生活的多数大宗消费领域。市民只要一次申请成功，就可以一劳永逸地解决家居消费问题。另外，和部分银行已推出的现金分期业务相比，“家家乐”的现金分期要求有真实的消费交易为背景，大大降低了风险，同时在分期手续费上更为优惠。

据介绍，“家家乐”业务分期一年以上每月超低费率仅0.32%，不仅低于市面上的分期消费和现金分期费率，还低于不少银行理财产品收益率。工行理财经理称，这体现了“用银行的钱消费，用自己的钱理财”的理念。

对年轻人颇具吸引力

“花明天的钱买今天的東西”这一理念已经深入人心，购房按揭、购车按揭已经屡见不鲜，此次，工行引领的全方位家居生活按揭或将成一种新的消费吸引力。一位业内人士表示，该模式一旦普及，可以挖掘潜在的消费人群，刺激购买欲，促进消费增长。

据娄小侠介绍，家居生活“按揭”目前主要针对工行个人住房贷款客户，随着业务发展，今后还将扩展到更大范围人群，而其中，年轻人是重要的目标群体。“年轻人消费理念超前，从他们目前的收入水平来说，也许不具备购买高档车、高档家具、出国旅游的能力，

但是他们的学识素质决定了对生活品质的追求，而事业上的增长潜力意味着他们未来一定有实力成为高品质消费人群。”

“家家乐”刚推向市场，就引来诸多关注。全市第一笔“家家乐”分期付款业务于6月26日在温州工行成功办理，授信额度30万元。首批红星美凯龙等300户“家家乐”商户已经加入，都可以用分期付款的方式消费。由此可见，作为一种新兴消费形式，家居生活“按揭”模式已经受到了市场的积极关注。

(通讯员 李俐智)

做生意 更容易 瑞安稠州银行“融易卡”贷款更便捷

当前贷款难、担保难、利率高、手续繁琐等是小微企业经营者面临的巨大瓶颈问题，为破解这一难题，瑞安稠州银行一直专注于支持小微，服务个私经济，结合商户经营需求，新推出一款为其量身定制的个人经营性信贷融资产品——融易卡，该产品以小微信用贷款为核心，在解决个体商户生意经营中“短、小、频、急”信贷资金需求的基础上提供全面金融服务，是综合设计的针对小微经营户金融服务绝佳产品。

融易卡具有四大亮点：
亮点一：贷款免担保，额度循环用。
亮点二：贷款按日计息，随时随地用款。
亮点三：天天攒积分，利率享优惠。
亮点四：转账取款，费用全免。
融易卡主要解决中小商户季节性、临时性的用款需求，贷款具有申请方便，免抵押免担保，随借随还，利率优惠等亮点。同时，该产品集合了理财、结算及增值服务综合一体的功能，是生意人的好帮手。(通讯员 金帆)

中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

农行个人贷款 全面升级

他行存款算积分

- ▶ 优质个人保证贷款
最高额度**50万**
- ▶ 优质个人集体用房抵押贷款
• 额度充足 • 手续简便

ICBC 工银理财

工银 实惠 速汇 速度 最便民的 境外汇款

ICBC 中国工商银行 瑞安支行