

速读区

浙大毕业的他是个游戏高手,想把爱好延伸为事业 海归研究生毕业的她,喜欢咖啡厅的优雅环境。两人合伙开不一样的网吧,圆梦途中困难重重,但新店有不错的成绩,因为能“重视顾客体验”。他们希望以此为起点,拥有自己的品牌连锁店。



帮你赚钱

编者按 对于每个即将或已毕业的大学生来说,2014年注定是不平凡的一年。据不完全统计,2014年,中国将有727万名研究生、大学生毕业,外加去年未找到工作的毕业生,今年就业人数高达810余万人,就业形势艰难,被网友称为“史上更难就业季”。在就业形势不容乐观的情况下,大学生创业自然成为大学生就业之外的新兴现象。从今天起,本版将寻找一批瑞安85后的大学毕业生,分享他们自主创业的经历和点子,写就他们的创业故事,敬请关注。

为“不安分”的青春买单——

两名大学生合伙开不一样的网吧

■实习生 林翔翔

白色的天花板、蓝色的手绘墙壁,咖啡色的摆设柜上放着小盆栽……位于市区泥城路的“猫啡网咖”,背后的老板是2名大学毕业生——海归研究生和浙大毕业生。



网咖大厅



网咖黑房



黄茜茜(左)和金资帆(右)

将爱好延伸 游戏也可作为“事业”

“我对公务员这类一成不变的工作不感兴趣,希望趁着年轻拼一把,闯出自己的事业,创业比较适合我,家人也非常支持我的想法。”遇到金资帆时,他正娴熟地玩着网络游戏,这位23岁的浙大毕业生和许多男生一样喜欢玩游戏,甚至有不错的等级。2014年5月,毕业在即,他想,既然游戏成绩不

错,何不将游戏延伸为事业——开家网吧?

但他不喜欢传统网吧黑暗狭小、烟雾缭绕的氛围,在上海、杭州等不少大城市,有舒适的轻音乐,销售蛋糕、咖啡,给顾客一个舒适的上网环境——网咖模式,获得了一批年轻顾客的认可。因此他萌生开一家“网咖”的念头。

很快,他在网上搜索了大量的资料,了解经营一家网咖需要的设备和流程,写了40多页文字策划。经估算,预计前期投入需100多万元,这笔资金对于一个刚毕业的学生而言,无疑是一个天文数字。

和传统的父母不同,家人十分支持他创业,但家里除了一下子拿不出这么多钱外,也担心没

经验的年轻人能否成功。

没有资金,难以启动,巧妇难为无米炊。一次偶然的的机会,他与海归研究生黄茜茜相识。黄茜茜喜欢与朋友在咖啡厅聊天,她本想开一家咖啡馆,在与小金的聊天中发现网咖更有前景,于是两人决定合伙,后来,他们又找到了2名股东,一起分摊资金。

圆梦途中困难重重 还没开始,3万元就打了水漂

4位年轻人首先面临的是店面问题。一来,学校方圆200米不准开网吧;再者,资金紧缺的他们没有条件找房租贵的店面。寻寻觅觅将近一个月未果,后来终于找到了位于市区罗阳大道上的一家。由于经验不足,他们并没有了解清楚店面情况,圆梦心切,在交了3万元的押金后,他们立马动工把墙打通,事后邻居却以网吧脏、

乱、差名义阻止开店。这时,他们才得知,房东的店面与村里尚存在纠纷,而这边,墙已打通,小金要求退还押金遭到房东拒绝,于是这3万元就打了水漂。“还未开始,就损失了3万多元,当时真的非常失望,甚至想过就此停手。最后实在不甘心无缘无故失去3万元,下决心一定要赚回来。”小金说,这时,正好另一家网吧转让,店面的事

情终于解决了。

解决了店面问题,接下来就要考虑设备、装潢,对于初创业的他们来说,资金不足时时刻刻都成为难题。近300平方米的店面,装修公司报价30万元,为节省成本,他们决定自己装修,电脑设备也网购,他们每天跑上跑下帮忙。最后,在装修和设备购买上节省了不少钱。

装修好了,员工和宣传问题

怎么解决呢?不愧是学过市场营销和经济管理专业的大学生们,黄茜茜提议网络宣传,他们通过微信和外卖等网络平台进行推广,并与知名酒店合作相互设立展架。在员工问题上,黄茜茜说,他们运气还算不错,正值暑期时间,有不少学生来打暑期工,正好缓冲了员工问题。

今年7月,他们的战果——“猫啡网咖”正式开业。

新店有不错的成绩 因为能“重视顾客体验”

近日,笔者来到了这家网咖,在门口,“猫啡网咖”四个大方显眼的白色大字映入眼帘。走进一看,室内明亮,白色的天花板、蓝色的手绘墙壁,右边咖啡色的摆设柜上放着许多小盆栽和相册,左边销售小糕点以及咖啡,网咖内播放着悦耳的音乐,略有小资情调。

“猫啡网咖”营业至今1个多月,网咖收益不错,生意达到预期设想。据黄茜茜介绍,半个月,他们发展会员人数700多人,每天上机率达70%,而现在传统网吧,

上机率最多才达40%。

两名大学生告诉记者,新店有不错的成绩最主要归功于服务。“我们把自己当成顾客,从顾客角度去感受网咖,重视顾客的体验。”他们认为,随着生活水平的提高,顾客都具有一定的生活品味,更加会享受生活。因此蛋糕、咖啡等饮料拥有一定的市场。事实证明,在网咖,平均4人会有1人点一杯饮料。

“除了糕点饮料,我们还提供盖饭,客户不需要叫外卖吃垃圾食

品,方便又健康。”黄茜茜说。

网咖共上下两层,占地面积300多平方米,共有90台机器设备。笔者看到这里每层都有一小吸烟室,两层共有3个“黑房”,“黑房”里面设有空气净化器,有吸烟需求的顾客可以一边玩电脑一边吸烟,不会影响到大厅环境。

这也是2名大学生设计独到之处。“网咖和网吧一字之差,网咖最重要一点是环境,而能否禁止吸烟则是影响环境的重点。”小金告诉笔者,禁烟非常难,也是最难坚

持下去的一点。“如果我们不坚持禁烟的话,也许能赚到更多的利润,但设立网咖一定要创建更好的环境,这才是卖点。”

他们尽量给顾客提供一个空气清新、环境舒适的上网环境。如果有顾客在大厅吸烟,服务员会拿烟灰缸耐心地请顾客去吸烟房吸烟。除此之外,网咖还会每周固定对鼠标键盘进行消毒。

“我们的目标并非开一家,而是希望以此为起点,拥有自己的品牌连锁店。”2名大学生的信念和努力感动着我们。

百果园生态农庄 培育出哈密南瓜

本报讯(记者 陈希林 实习生 徐心星) 市百果园生态农庄从阿根廷引进种植优良品种南瓜与本地哈密瓜杂交,成功培育出甜蜜爽口的第六代哈密南瓜,日前正采摘上市。

在位于马屿镇梅屿社区河溪村的市百果园生态农庄,只见茂盛的柚子树下爬满了南瓜藤,随处可见一个个可爱的形似葫芦状的哈密南瓜。百果园生态农庄现有第六代哈密南瓜20余亩,4月中旬下种,8月份即可收成,目前市场上每公斤售价16元,比其它普通南瓜高出10余元;果园还变资源优势为经济优势,在这里,通过果树套种的哈密南瓜亩产4000多元;单一种植哈密南瓜的亩产可达8000元左右,扣除成本,每亩可净增收2800元至5600元。

技术人员魏女士说,农庄培育的第六代哈密南瓜,以阿根廷糖栗南瓜为母本,连续六年,采用嫁接,异花授粉、杂交、轮作等农艺,品质愈来愈好。接下来,他们还打算引进北大生物硒技术,把哈密南瓜育成富硒农产品。



技术人员展示哈密南瓜

申银万国证券
SHENYIN & WANGUO SECURITIES

申银万国正式推出非现场开户

自助操作, 网上开户

足不出户, 网上开户

另有多款理财产品可供选择

瑞安营业部: 安阳安盛路186号侨联大厦二楼(大润发后)
邮箱: 29780527@qq.com 客户热线: 66882000
网址: <http://www.sywg.com>