

车友

友谊汽车美容

FRIENDSHIP CAR COSMETOLOGY



本栏目由瑞安友谊汽车美容商行冠名,扫一扫关注“瑞安日报车友汇”,欢迎踊跃发表观点,一经采用,将获得免费洗车体验卡一张,凭卡可享受两次免费洗车服务。

本期互动话题:

8月1日,国家工商总局发布《关于停止实施汽车总经销商和汽车品牌授权经销商备案工作的公告》,宣布自今年10月1日起,停止实施汽车总经销商和汽车品牌授权经销商备案工作,汽车4S店不再只销售单一品牌汽车产品,将可以同“超市”一样,销售多种品牌汽车产品。你觉得这一政策可实施性强吗?对消费者购车会产生哪些利弊?

电话车险、网销车险、4S店代理车险 车主投保哪种渠道更实惠?

上期话题:对于有车一族来说,为爱车买保险是必不可少的。在车险市场竞争日益白热化的今天,除了通过传统投保车险以外,电话直销车险、网络直销车险、汽车4S店代售车险等方式已成为目前主要的投保渠道。您认为,哪种投保渠道更加便捷实惠呢?

不同的投保渠道,各有不同的优势,消费者往往雾里看花,不知道选择哪种渠道更便捷、价格更实惠、服务更全面。为此,上期话题一经刊出,便引起了微友们的热烈议论。记者从中选取4S店代售车险、电话车险、网销车险这三类投保途径的支持者,看看这三类投保途径都有哪些特点。

4S店代售车险: 一条龙 服务有保障

“请问你的首次车险是在哪投保的?”昨日,记者就该问题随机采访了多位车主,无一例外,他们首年保险都是在汽车4S店里购买的。

据悉,目前与4S店进行合作的主要有人保、平安、太平洋等几家知名的财险公司。“我们合作的主要是一些品牌与口碑都不错的大公司,只有主流的大公司才更能吸引消费者放心投保。”一家4S店销售经理如是说。

在4S店购买车险的车主主要是刚购买新车的人,对车险的各项条款、理赔内容、理赔流程等都不太了解,而4S店可以凭借对车主本人及新车的掌握情况,更好地为车主量身打造出最适合自己的保险方案。另外,车主能够获得投保、理赔、维修在内的“一条龙”服务,因此,保险专家建议“新手新车”型车主第一年里可在4S店里购买保险。

不过,记者还了解到,由于4S店要收取车险代理费用,还要从中获取相应的提成,所以价格要比保险公司高一些。

微友观点

微友 媚 :4S店代售车险即意味着投保方便、保费合理、事故救援、专业维修、纯正配件、理赔快捷等一系列服务保障和便利。对于刚买车的新手最好还是在4S店上保险,虽然多掏了点钱,但服务和维修都有保障,等于花钱买放心。这不仅意味着车主将获得更加便捷的服务,同时4S店凭借在车险渠道中的强势地位,也为车企将汽车产业链延伸至保险领域奠定了基础。因为汽车背后的保险公司背靠的是拥有一整条汽车产业链的车企股东,无论是在前端销售还是后端维修、理赔上,均具备明显的优势。



电话车险:价格实惠渐成主流

“听说通过电话投保车险要比去保险公司营业厅投保价格便宜得多,能优惠10%以上?”的确,消费者投保电话车险除了可享受与传统渠道相同的服务,而且可在传统渠道车险最低的基础上再享受最高15%的优惠。

电话直销不需要任何代理费用,所以价格要比4S店的便宜。记者了解到,通过电话车险购买途径,还可以

有效节省保险公司的时间成本与人力资源,因此能享受险企给出一定的折扣。

微友观点

微友 非卖品 :电话车险,是近年来各大财险公司主推的一种新型的车险投保渠道。该途径能帮险企省去

不少的代理环节费用,直接让利于消费者。同时,随着近年来电话车险的不断发展完善,电话车险可提供包含上门送单、日常免费救援服务、简便的理赔流程等一系列服务内容。目前像人保、平安、太平洋等主流财险公司的电话车险均为全国通赔提供了渠道支持,车主就算在外地出险,也能享受到与当地同样的理赔服务。

网销车险:便捷实惠成新宠

除了电话投保以外,目前也有很多保险公司开始网销车险,流程便利较电话投保有过之而无不及。投保者只需登录官网,填写相关个人信息以及所投保车险种类,便会得到精准报价,通过在线支付或者POS上门刷卡支付便可以完成。

事实上,网销车险因为价格便宜、活动多等已受到广大私家车主的热情追捧,不少人称购买车险再也不想过去那么麻烦,而且选择更多。

据业内人士介绍,选择网络渠道的投保人中,续保的车主占比最大,这主要是因为续保车主更熟悉车险的投保

流程及车险产品情况,而且网络渠道投保便捷、价格优惠。

同时,保险业内人士提醒广大车主,购买网络车险应通过保险公司官方网站或专门的APP应用程序进行投保,并尽量选择信誉好、理赔快的保险公司,投保前应仔细阅读保险条款内容,特别是明确相关权利义务,以便于日后理赔。

微友观点

微友 秀^O^ :网络在人们的生活中越来越重要,现在的年轻人几乎离不

开网络,网上买车险就像在网上购物一样,是社会信息化发展进步的必然产物。因此,我认为网上直销车险将成为以后车险市场的一种重要方式。其优势有二:一是网络直销车险只需消费者选择好车型、险种、保额就能自动获取报价,快递货比三家,无需跑腿或者经受代理商的骚扰。消费者动动手指就能实现在线支付,网上查保单;二是网络直销车险扣除了一部分手续费和代理佣金,直接影响车险价格的下降,促使购买车险的人增多。相关人士透露,网上购买车险比其他渠道省15%,而许多网站更是用赠送礼品等手段吸引顾客。

(恭喜 媚、非卖品、秀^O^ 三位微友获得由瑞安友谊美容商行提供的洗车体验券1张)



QQ群号:41793429

“瑞报车友会”全城火热招募

“瑞报车友会”作为瑞城最权威的车友会之一,今后将会提供解答用车疑问、协助消费维权、举办车友活动、丰富用车生活等4大贴心服务,力求为车友带来更多便利,让广大车友足不出户就能掌握瑞城第一手车市动态。目前,车友会正在努力整合市内合作的洗车店、汽车美容店、汽车维修店、保修公司等资源,希望丰富车友的用车生活。

【申请入会】凡年满18周岁的瑞城车友均可免费申请入会,户籍不限。加入“瑞报车友会”QQ群后,第一时间下载入会申请表,填写完整后发送至邮箱451186762@qq.com,审核通过即可完成入会。