



主办:中共瑞安市委宣传部 承办:瑞安日报社 协办:中国农业银行瑞安市支行

根植沃土 生机勃勃发

——访深圳市腾讯计算机系统有限公司高级产品经理赵勃

■记者 孙伟芳

“在腾讯,像清华、北大毕业的高材生一抓一大把,有那么多比你优秀聪明的人都在努力,你没有任何理由不努力工作;再说我们的CEO马化腾坐拥上千亿元资产,可他依然充满激情,兢兢业业,年轻人怎能不加倍努力呢?”在采访中,他几次三番提及类似话题。

作为一名年轻有为的80后,他既阳光开朗,拼搏劲头十足,却也不失成熟稳重。他就是深圳市腾讯计算机系统有限公司的高级产品经理赵勃。



一分之差,结缘广州

今年8月初,记者在深圳约赵勃时,他用微信回复称,“公司全天封闭培训,没法出来。”于是,我们相约晚上19时在深圳欢乐海岸见。等他赶到时,19时已过半,他却连晚饭都还没吃。他一边致歉,一边兴致勃勃地告诉记者,“参加今天的培训收获良多。”

赵勃是塘下人,出生于1984年5月。刚过而立之年的赵勃,已是一名三岁小男孩的父亲。一家三口幸福地生活在深圳。

“这个幸福来得有点‘阴差阳错’。”他打趣道。

那得从2000年说起。这年赵勃参加高考,结果以一分之差与浙大失之交臂,最终被广州华南理工大学机械电子工程专业录取,学制5年。得知这个“坏”消息时,赵勃曾一度十分郁闷。

想不到的是,就因为他来到广州,从而收获一段美好姻缘。

同在2000年,赵勃的母亲

参加高中同学会,见到远在广州、20多年未见面的老同学,随口提及儿子考上广州大学的事。

有一天,母亲的老同学恰巧路过“华南理工”,特意来找赵勃一起吃饭。这个上进而热心的年轻人给他留下深刻印象,后来介绍了女儿给赵勃认识。

“她就读于中山大学,比我小二届,在她读大二时,曾来找我帮她买电脑。”一来一往,两个年轻人相互萌生好感。在赵勃大学毕业后,两人正式谈起恋爱;而等她大学毕业后,两人就结婚了。

“我俩之所以能成事,想必是我岳父帮了不少忙,说了不少好话。”赵勃笑着说,作为早年落户广州的瑞安人,他们一直有着想找个老家女婿的情结。

“不像多数在深圳安家的夫妻,每到年底会为回哪个家过年而烦恼,我们都是一家老少一起回瑞安过年,妻子的老家就在我家隔壁村。”赵勃开心地说。

常任班长,独立自强

赵勃在5周岁就上了小学。“小时候比较皮,在幼儿园和人打架,就被提前送去上小学了。”他不好意思地笑道。

他母亲是小学老师,原本考虑若儿子成绩跟不上就选择留级,没想到,早慧的赵勃卯足劲一直跟上去,学习成绩还挺出色。知道自己年龄小,他反而更加积极地争取各种锻炼机会,独立而自强。在小学毕业考试时,他以全校第一名的成绩进入塘下镇中,并担任班级副班长。

等到了瑞中后,那可谓是人才济济。在公开选班长时,赵勃竟以高票当选。“主要是因为我们班原塘下镇中同学多,塘下人都很团结的。”起先,有些同学不太服气,“明明年龄比我们小,能力也不比我们好,凭啥当班长?”后来,因赵勃人缘好,有责任心,大家都认可了这个“小班长”。

其实,当班长不容易。那时,电脑游戏刚流行,一些同学

迷恋上玩游戏。有一次,有位同学彻夜不归,学校的老师着急了,通知了其父母,差点报警。赵勃和几位同学骑着单车,陪着同学家长几乎找遍老城区所有的网吧。这位同学终于在一家网吧被找到,被他老爸揍了一顿,拖回家。“这位同学为此还曾怨过我!”赵勃笑道。

进入大学,赵勃依然当班长,他每年暑假或外出实习打工,或帮企业设计网页,积累不少经验,也挣了不少钱。“上大学后,我几乎没向家里要过生活费,也不缺零花钱。”

“除了清华外,我们学校是最早开通教育网的大学。”在大二时,赵勃曾担任校网络部部长;到了大三,他又选上校学生会副主席。恰遇2003年“非典”时期,不能举行大型集会,校学生会就通过网络平台,举办一些网上征文、制作贺卡等网上活动,以及开通网上投票等功能。“现在这些功能很简单,但在那时还是蛮稀罕的。”

凌晨电邮,感佩良多

源于对互联网产品的浓厚兴趣,大三那年,赵勃在学校加修了第二专业——工业设计(当时是最接近互联网的专业)。2005年7月,赵勃拿到双本科学历,先到广州一家小型的互联网公司工作,为企业提供服务。两年时间里,赵勃从普通员工升迁为部门经理,但总觉得小公司发展空间有限。

2007年,在得知腾讯公司“招兵买马”后,赵勃毫不犹豫赶到深圳应聘,结果顺利地录取。“面试题目挺难,不仅要考核你的能力,还看你的专业方向是否与岗位相匹配。”赵勃加修的工业设计专业为他加分不少。

刚进入腾讯,赵勃被分配到电商运营部产品中心拓展产品组,主要负责与外部门的合作产品和产品策划项目。

当时,赵勃就有机会与

CEO马化腾面对面交流。“他很有激情,耐心十足地与一线员工沟通。”

有一次,赵勃加班到晚上22时,整理了一个新项目方案,以电子邮件形式发送到公司平台。等回到家,他发现部门经理已回复邮件,提出几点建议,于是,他修改该封电子邮件后,又点击了发送。

次日上午,赵勃惊奇地发现,当天凌晨2时,马化腾亲自回了一封电邮,而到了早上6时,他们的总裁刘炽平又回了一封电邮。“他们可不是随便回复邮件,会给出许多建设性意见,提出不同的角度,帮助你去深入思考。”本来最熟悉、最了解项目的,莫过于赵勃自己,可是,老总们仅从一封邮件,就能提出如此中肯的建议,赵勃既感动于他们的勤奋,又佩服于他们的能力。

“作为领导层,他们仅是提建议,决定权还是会交给你。”如果觉得有什么问题,也可以直接提出质疑:“Pony(员工一般直呼马化腾的英文名字),我觉得你的建议不妥。”

说起在腾讯的薪酬,赵勃说大概略高于业界平均水平。对于核心员工,公司还会给予股份激励,并与公司股价挂钩。“曾经有人出两倍薪酬来腾讯挖人也没成功,大家愿意待在腾讯。”

腾讯学院是腾讯的特色之一,拥有一定资质的员工需要讲课,这也是作为员工晋升的依据,也与奖金相挂钩。

从2010年起,赵勃成为腾讯学院的初级讲师,还自主研发课程《精确营销》,“大家反响很好,我还培养了五六名该课程的讲师。”

先行一步,结缘微信

就职大公司,自然有着不一样的压力。面对压力,赵勃迅速成长,不断获得快速升迁的机会。

进入腾讯才3年多时间,即2010年9月,赵勃被调往电商运营部营销中心促销活动组,并升迁为代理组长。在2011年10月份开展的大促销活动中,他们克服种种困难,大获成功,帮助腾讯电商成为中国第二家单日破亿的电商平台,从而奠定了与淘宝和天猫相抗衡的基础。当年部门还获得重大业务突破奖。

不到两年时间,2012年5月,赵勃又被调往固化活动组担任副组长。他带领部门主导策划“品牌会”活动,其一度成为平台的第一口碑活动。

又是不到一年时间,2013年2月,赵勃被升迁为用户营销组组长。该组完成整套产品生命周期营销方案

的设计,在全站流量下跌30%的情况下,仍完成上半年买家回头率保持同比平稳等业绩。

然而,在这过程中,赵勃敏锐地感觉到腾讯电商发展所面临的瓶颈,从个人职业发展考虑,当年年底,他提出了转岗申请。没想到,赵勃刚到新部门报到才一个月,腾讯将电商业务打包转让给京东,并入股京东,双方将展开资本层面合作。

而赵勃早已先行一步,获得一个新的工作机会,有缘与微信结缘。

从今年2月份以来,赵勃担任微信支付联合产品部线下商户产品运营一组的高级产品经理,主要负责零售行业与微信O2O的产品运营方案、营销合作活动等策划,加速行业普及微信线下支付等工作。“我还是能发挥在原部门所积累的工作经验的。”他说。

目前,赵勃所负责的连锁零售行业,累计已完成10000多个微信支付线下网点合作,涉及百货、超市、便利店、药店等。“我们的愿景是在不久的将来,人们不带钱包不带银行卡,带上手机就洒脱地出门了。”赵勃自信满满地说。



微信公号“人文瑞安”,扫一扫,加关注。
欢迎来稿:
8129773@qq.com