

继承传统农耕 创新生态农业
瑞安现代农业焕发勃勃生机



马屿神州农家乐(通讯员吴小淮摄)

记者 项乐茹

初秋的九月,走在田野乡间,处处可见生机勃勃的景象,田里绿油油的水稻长势良好,果园里饱满的果实挂满枝头,人们采摘着成熟的果实,脸上洋溢着丰收的喜悦。如今的罗阳大地,处处呈现出一派现代农业蓬勃发展的动人景象。

仓廪实民心安,农业强百业兴。近年来,我市坚持以科学发展观为指导,紧紧围绕农业增效、农民增收的目标,大力推进农业特色化、规模化、生态化、安全化。瑞安农业在新的机遇中乘势而上,长足发展:农业安全生产、农业机械化、农村经营管理等多项工作走在温州及全省前列,获得全国农机安全示范县、全省农业工作先进集体、浙江省粮食生产先进县(市)等荣誉称号30多项,2013年,全市实现农业总产值31.63亿元,农民人均纯收入17553元,瑞安现代农业迈上了发展的康庄大道。

从种粮大户到现代企业 家庭农场开启 田园新梦

在马屿镇岳二村,纵横成片的农田里,一行行水稻秧苗排列整齐,长势甚好。一大早,31岁的项伟章和25岁的项贤治已经忙活开了,兄弟俩要分头拟定新的土地流转合同、送货市场。

去年3月,项贤治从工商部门领到了温州市首张以家庭农场形式登记的营业执照,创办了瑞安市源田家庭农场。“有一种一切从头再来的兴奋感。”项贤治说。

和不少家庭农场脱胎于专业大户或合作社一样,“源田农场”的根基是兄弟俩的父亲项宝荣,从上世纪90年代创立的种粮事业。1998年,项宝荣放弃了在义乌的生意,转回田头,承包土地种植水稻,成了瑞安远近闻名的种粮大户。

长大后的兄弟俩,纷纷继承父业,但却有着不同于父辈的“种粮思

路”。去年中央一号文件发布后,一个偶然的的机会,项伟章读到关于国家鼓励发展家庭农场的报道,“家庭农场”新型经济主体的概念让她眼前一亮,于是,项家成了我市第一个“吃螃蟹”的人。

“家庭农场”,是以家庭经营,规模化、集约化、商品化生产的模式。项伟章说,创立家庭农场一年来,每天醒来都有很多不同的事要忙,比种田复杂很多,但带来很多变化。

日前,记者在“源田农场”看到,清一色的种满水稻,几个“大块头”收割机立在田头。“以前父辈种田时,从插秧到收割全都依靠人工,农忙时我们家十几口人要全部出动帮忙。而现在,我们只愁没田种。”项伟章介绍,目前农场内机械化率达90%,流转经营土地

3000多亩,预计今年早晚稻产量能达230万公斤,迈出规模生产的步伐。

不过,规模化经营需要稳定的土地来源。在“源田农场”3000亩的种植面积中,只有2亩地是自有土地,其他全部由农户流转而来。“要保证种植面积,还得靠签合同。”项伟章说,农场和每一块地的承包者签订了5年合同,农户也可以选择取回自种,但要保证农场对这块地拥有优先经营权,改变了过去苦于没田种的局面。

农场还成立了合作社,把农户发展成社员,并成为农场的“供货商”。项伟章说,很多农户单枪匹马力量薄弱,没有闲钱购置机械设备,于是他们为其提供农机指导服务,统一采购农药、化肥,进行标准化种植,并最终由农场收购销

售。“农户只用管种田,其余的我们包干,更合理地利用资源。”项伟章说。

如今,除雇请的帮工外,参与农场经营的项家人共有9人。其中,项宝荣负责田间管理和技术培训,项伟章负责土地流转等外联事务,项贤治负责稻米加工销售,项宝荣的其他几个女儿、女婿则分头负责农机操作、维护及采购等,一家人分工明确,管理专一。

“农场越来越像企业,这其中的每一步我们都在摸索。”在项伟章、项贤治的努力下,农场正在一步步实现从传统种粮大户到现代农业企业的转型。去年,他们的大米品牌“天井坪”销售量达到175万公斤,同时他们也生产供应年糕、米酒等产品,将开展深加工、延伸产业链的工作提上日程。

贫困乡变身番茄乡 梅屿农民大棚里 淘金

虽已入秋,马屿梅屿田间仍呈现一派生机勃勃的景象,这里随处可见大棚种植的番茄、芹菜、菠菜等生机盎然的蔬菜,村民正忙着播种新一季的番茄。

如今在瑞安,梅屿是远近闻名的“蔬菜产业强乡”,拥有大棚番茄、蔬菜、马蹄村种植基地,家家户户靠种植蔬菜致富。但大家可能不知道,梅屿曾经是一个人均年收入不到1800元的贫困乡。

村民们说,这样的变化,得益于现代农业设施的推广,也离不开梅屿农民黄则强的创新与坚持。

让我们把时间拨到1991年,当时的梅屿乡底三甲村还是一片

水稻田。全村460亩耕地的每亩纯收入不到50元,这让时任底三甲村党支部书记的黄则强很长时间内辗转难眠。

“大家只种单季稻,其余时间田地闲置,不如用来种番茄等经济作物。”黄则强经过实地调查后发现,种植番茄的效益不错。为帮助农户克服担心亏损的心理负担,他自己带头种植示范田。

黄则强选择了钢管大棚种植番茄,并利用本地冬季气候的特点和优势,引进国外优质高产的番茄新品种,形成了“大棚番茄+晚稻种植”的高效率模式。一开始,黄则强遇到了不少技术麻烦,但即使遇

到过血本无归,他也始终没有放弃,坚持到处求教。

终于,试种取得了成功。由于大棚番茄比露天番茄上市早,价格也比较高,黄则强试种的番茄在市场上获得了不错的销路,不少村民也开始种大棚番茄,并渐渐在梅屿全面推广开来。

规模大了,效益好了,黄则强以温州人特有的市场意识,特别注重品牌建设,注册了“强绿”牌番茄、“三马”牌芹菜、“三马”牌黄瓜等品牌。为打响品牌,他始终坚持“标准化、绿色化、设施化”的建设目标,引进新品种和新技术,规范无公害生产流程,配备滴灌系统、杀虫灯等现

代农业设施。他还带头组建了梅屿蔬菜合作社,汇民农村资金互助社和梅屿绿色农产品交易市场。

如今,梅屿成了名副其实的“番茄乡”,形成了一个7000余亩规模的种植基地,大棚番茄也发展为我市优势特色农产品,每年为周边4000多农户带来3000万元的收入。

“一把锄头闹革命的传统种田方式已经过时了,现代农业靠科技,农民什么都要学。”眼下,黄则强又把目光放在了“农居对接”上,把蔬菜从基地直接送到市民家里,提高蔬果收购价,帮助农民增收。

(下转第3版)



瑞安农业版图 色彩斑斓

聚焦点 4、5版

责任编辑 李群 编辑 金邦寅 电子邮箱 rarbbj@126.com



丰收卡

费用5免 帮您省钱

免年费 开户费 短信通知费 小额账户管理费 免ATM机跨行取款和转账手续费

瑞安农商银行 RUJIAN RURAL COMMERCIAL BANK



浙江农信 ZJRC

http://www.zj96596.com

中国银行瑞安支行
要贷款 找中行
购房、经营、消费……
可抵押、可信用(保证)
中国银行为您提供全方位、一站式贷款服务!
详询: 65628920 65876070

中国建设银行 瑞安支行
China Construction Bank
建行 观影优惠 1元看2D 5元看3D
电商 加油优惠 加油充值返现6%
卓越卡 另享50元吃五星级自助餐
电话: 66890007 详询建行各网点

华夏银行
增盈保本型1号
5万起购 期限多元
预期年收益4.5-4.8%
预约热线: 66805902(约满为止)

瑞昌目标 旗下产业 承接各种印刷
锋线快印
FENG XIAN KUAIYIN
电话 6688 8081

城市魔方
—Urban Cultural Complex—
瑞安塘下文化创意主题街区
10万方城市文化综合体
☎ 热线: 13968880703

特色餐饮 休闲娱乐 教育培训 观光园林 体育公园 文化会展
咖啡 甜品 茶
音乐酒吧 主题餐厅 企业会馆 教育培训
招商火热进行中