

每年自愿参加义务劳动、成立基金会助困济贫、爱心凉茶亭免费供应伏茶 岑头村党员争做文明先锋

■见习记者 张淘煜

近日,记者走进塘下镇岑头村的会议室,首先映入眼帘的是鲜红的入党誓词牌,墙上,96名党员的“亮相牌”整齐排列,与一旁的荣誉榜相互映衬。

岑头村位于塘下镇西南方位,104国道贯穿而过,该村面积40万平方米,村民2180人,2011年以来,先后获得“瑞安市文明村”、“温州市文明村”等称号。岑头村党支部书记岑年六说,这些荣誉的取得,离不开全村党员的无私奉献。“我是党员我先行,争做文明先锋。”这已成全村党员的共同声音。

R 文明村巡礼
ui bao Tel:6608 1255

党员企业家心系治水

9月30日,为迎接国庆节的到来,岑头村一派忙碌景象:40多名志愿者戴着小红帽,有的拿着扫帚在清扫路面,有的爬上楼梯清除小广告“牛皮癣”,还有的拿着垃圾袋在河道清理垃圾。他们正是该村的党员们。“我们是党员,就要发挥党员的先锋模范作用。把我们的家园打扫干净了,我们自己也得舒心!”党员颜芬弟说。

“每年我们村都会组织党员参加村容村貌大整治、义务森林防火等活动。党员

自愿报名,通常每人至少一年参加两次以上。”岑年六说。

前段时间,全市掀起“五水共治”热潮,该村不少党员企业家心系治水,慷慨捐资。

原来,流经岑头村的岑头河和小南山河又黑又臭,河流整治迫在眉睫。虽然镇里有补贴,但离治水总投入40万元仍有差距。”岑年六说,幸好村里企业家慷慨捐资35万元,解了难题。捐资的企业家中,不少人都是党员。



村民免费喝凉茶

党员基金会助人为乐

近年来,不少村建立起了党员基金会。但或许很少人知道,这党员基金会的“发源地”正是岑头村。

“一开始许多村民入党喜欢送人香烟,这风气可不好。我就对他们说,送烟不如自愿交爱心基金吧,咱成立个党员基金会,筹得的钱用于帮助村里的困难人

士。”岑年六说,这一想法得到了村干部和党员的一致认可。

于是,2006年,82名党员你500元、我800元,纷纷捐款,共筹集爱心基金3万余元。据介绍,该基金主要作为退伍军人、老协管理、贫困户及80岁以上老人等的慰问金。

2013年12月,村民颜先生因

车祸需做手术。考虑到他家有实际困难,党员基金会分拨了3000元慰问金。颜先生一家连声称赞,党员基金会的成立真是惠民的好举措。

目前党员基金会还存有爱心款4万余元,岑年六表示,等过春节时,得把这些爱心款装进红包,为村里更多的困难群众送温暖。

爱心凉茶亭送清凉

从2010年起,每年的7月至10月,岑头村村民的夏天都过得格外“清凉”。原来,新峰路边的老人亭摇身一变,成了党员爱心凉茶亭。它由村党员出资,聘请专人烧伏茶,并且每天安排一至两名党员帮忙,从凌晨3时至下午18时为村民免费供应伏

茶,而伏茶的配方还是岑年六亲自去药店抓的。

党员岑圣姆今年已76岁,一直热心参与村里的党员活动。每次经过凉茶亭,他都会帮忙看看哪种药材缺了,哪里需要帮忙。“老了还能为村里尽点力,感觉很充实!”岑圣姆说。

党员爱心凉茶亭设立后,不

仅为村民解了渴,也吸引了一些外来务工者。三轮车夫小蔡是凉茶亭的“常客”,即便在冬日里与记者说起那凉茶,他的心里还泛着温暖。“夏天干活尤其累,特别是我们这种在外头暴晒的。每次路过喝了这爱心凉茶,真解渴,干活都有劲了!”小蔡笑着说。

闺蜜合伙开店十余年 用“爱”滋养一份事业

■记者 陈绵绵

在塘下镇张宅村建设路繁华地段有一家“美色美容养生会所”(以下简称“美色”),日前从原来400多平方米扩大至1000多平方米,迎来了第三次华丽变身。该店两位女老板是闺蜜,两人合伙开店已有13载,她们热情待客,用心诠释并传递一个观点:“爱是最美的色彩!”

“我俩骨子里都有一颗不安分的心”

“美色”的两位女老板名叫赵晓月与赵秋娥,两人都姓赵,是初中同学,更是20多年的闺蜜。她俩同为塘下人,父辈都经商创业。说起合伙创业的源起,赵晓月说:“可能是因为整个塘下的创业氛围浓郁,加上我们俩都有一顆不安分的心,即便结婚、生子,也不甘于只做一个家庭主妇。”

考虑再三,最终两人决定开一家化妆品代理店。2001年,“美色”开张。她俩相信,爱是最美的色彩,用爱可以经营好这份小事业,这也是取名

“美色”的由来。

“我们和顾客就像朋友一样,为她们提供需要的产品,从而也逐渐赢得她们的信任。”赵晓月告诉记者,开店的最大收获是结识了很多朋友,从最初的单纯经营化妆品店,发展到添置两张美容床给顾客做护理,再到后来迎合客户需求扩大经营面积,再到2010年,从化妆品店正式升级成一家美容会所。10多年来,她俩就像养育自己的孩子一般,在付出中慢慢收获了一份美丽的事业。



闺蜜俩在新店合影,左为赵秋娥,右为赵晓月。

员工十几年来与“美色”共成长

“开店容易创业难”是闺蜜俩的共同感受,这“业”,是事业,她们是要把这店当成事业来做的。她们说,想开店,很容易,只要租一门面,购置一套设备,选一吉日摆上花篮,买一挂长鞭炮点燃,在噼里啪啦的鞭炮声中挂牌、剪彩,一个崭新的门面就在繁华的商业街上露脸了。但是,想把店撑下去,而且越开越好,那可不是一件容易的事。

“开店最难的是留住员工和守住顾客,留住员工最好的方法就是让他们觉得在这里工作是一种成长,是有发展前途的,而守住顾客就是需要用最

好的服务来赢得她们的认可。”赵晓月说道。

在近日老店新开的“美色”会所,专门腾出了近80平方米的面积打造成顾客休息区。在这里,顾客可以聊天、休憩,甚至可以带朋友过来享受这份专属的私人空间。赵晓月说,不管顾客还是员工,我们都像家人、朋友一样对待。“美色”不仅是美容会所,更要营造成客户的另外一个“家”。

在“美色”,员工们每天还要花一个小时上课,学习做人做事。除了日常的课程,“美色”更是不惜重金出资让她们外出学习专业技能。“那

你不怕员工学了之后离开吗?”面对记者的质疑,赵晓月笑着回答:“员工离开,一般是因为工作氛围不好或者工资不高,如果他们要离开,肯定是我们做得不够好。”值得一提的是,10多年来,“美色”的员工都是从一而终的,甚至别人出更高的工资也挖不走。“爱”与“家人”的文化理念让员工们尽心尽责地跟着“美色”一起成长。

最让赵晓月感慨的是,总有员工的父母感慨地握住她的手说:“我的孩子在你这里学到了很多,我把孩子交给你们很放心!”

合伙十多年从未红过脸

与闺蜜合伙做生意,最让人担心的是否会如电影《中国合伙人》讲述的一样,合伙做生意破坏了闺蜜感情?“不会!我俩的感情从始至终情同姐妹。”两人默契地回答。

赵晓月透露,合伙创业没多久,赵秋娥便开始了自己的

另外一份事业。“虽然我付出的比较多,但心里没有怨言,与其花时间去埋怨别人,不如花精力去想怎么把店经营得更好!”赵晓月说,合伙创业的好处就是即便对方不经常一同工作,却能够提供精神依赖,知道自己不是一个人在奋斗。而父

辈们的创业经验也一直教诲她、引导着她。“没有什么能与我们的感情更重要、更可贵!”赵晓月说。

合伙10多年,从未红过脸,这也是两人津津乐道的事儿,她俩用“爱”滋养闺蜜情的同时,也滋养了一份事业。