

增值税新政实行5个多月 39家瑞企享政策红利少缴1800万元

本报讯（通讯员 季晓丹 朱冬婷 首席记者 严小章）“自7月份以来，我们公司5个月共少缴14.97万元的增值税，这可是一笔真金白银的实惠啊。”日前，市南海混凝土工程有限公司的财务负责人小夏高兴地说。记者昨日从市国税局获悉，自增值税简易征收率下调政策实施以来，我市39户纳税人享受到政策红利，共少缴增值税1800万元，受惠行业包括商业混凝土、自来

水、建筑用石料等。

据悉，财政部、国家税务总局规定自2014年7月1日起，简并和统一增值税征收率，将现行6%和4%的增值税征收率统一调整为3%。

小夏介绍，在增值税简易征收率下调政策实施以来，该公司共实现销售收入5040.64万元，按下调后3%的征收率计算后，共申报增值税14.97万元，比原先6%的征收率足足少缴14.97万

元，受惠幅度达到50%。“有了这个政策，我们公司下一步扩大生产经营更有信心了！”该企业负责人说。

市国税局副局长赵庆文表示，让广大纳税人及时享受到政策红利，该局及时梳理受增值税征收率政策影响的纳税人名单，通过办税服务厅公告栏、税企QQ群、短信、上门走访等形式，确保纳税人准确了解简并政策，及时享受优惠政策。

传统台历订单锐减 个性台历需求升温

■记者 林长凯

再过几天，2014年就要过去了，又到了更新台历的时候。许多办公室一族却发现，年底要找一本2015年的台历竟然十分困难，甚至还有网友在微信朋友圈里求台历。由于厉行节约成为企事业单位的共识，加上手机电子台历的普及，台历的印量锐减，受此影响，一些印刷行业的小商人已被迫转行。



超市角落被冷落的传统日历

企事业单位台历订单锐减

“谁有2015年的小台历啊？”临近岁末，在一家外贸公司工作的郑女士想要一本明年的台历，但她问了身边的同事、同学，大家手头都没有。而过去几年，公司里总是会接到一些合作伙伴寄来的台历，多的时候一个办公室就有十多本。

“我们向集团总部报告要300本台历，结果只批了20本。”一家雕刻机械销售公司瑞安分公司的销售经理王强说，台历一直是该公司年底向客户派发的礼品，按照往年的估算，

大约需要600本。本着厉行节约的思路，今年分公司只向总部集团申请了300本，结果只批准了20本。

记者近日走访了市区的一些商场和文具用品店，基本没有发现台历的身影。在大润发超市的文具销售区，只有一种纸质台历摆放在角落里，如果不仔细找很难发现。商场导购说，来买台历的人非常少，他们进的台历种类和数量也不是很多。

传统台历企业订单缩水八成

“今年台历市场真的是挺难，我有很多朋友都已经转行了。”仍在从事这个行业的某印刷厂经理王中亮称，今年是市场最冷的一年，市场上挂历已几乎绝迹，台历的需求也在大幅减少，企业台历订单不到往年三成。

王中亮告诉记者，不仅如此，现在印有公司LOGO的袋子、礼品包装袋、宣传横幅等和

公关相关的订单今年都“荒”得厉害。这一方面与政策规定有关，另一方面与市场环境有关，小企业今年生存不易，一些单位拿不出这笔开支。

不过，据王中亮透露，今年企业印刷品上支出谨慎，唯独在企业宣传简介上舍得花钱。这也在一定程度上说明小企业生存环境不乐观，需要更多自我推销。

个性化台历市场升温

眼下，数码产品逐渐普及，各类电子台历已经走进大多数人的生活，但对纸质台历，市场仍有需求。

在一家事业单位上班的余先生是名摄影发烧友，从去年开始，他把自己拍得比较满意的照片制作成台历送给亲朋好友，得到不少人“点赞”。“看到这些台历，能让我回想起采风时的美好时光，也能用来和亲朋好友们分享快乐。”

余先生的做法并非单例，他们带来的市场变化是：今年购买台历的地方也发生了变化，从以往的传统文具店转向数码彩印店。“我们年底可以制作台历。”位于市区青松路上的一家数码彩印店负责人张女士说，年底，不少市民分别用儿童、旅游、宠物等照片，印制个

性化台历。一些年轻人甚至自己用软件设计排版，直接拿来打印装帧。在我市，这样制作一本个性化台历价格为30至50元，现在，张女士的数码店每天都有10多个制作数码台历的订单。



申银万国证券
SHENYIN&WANGUO SECURITIES

1.手机开户，方便快捷

2.5万资金并首笔交易满6个月

可开通融资融券账户

安阳安盛路196号侨联大厦一楼（大润发后）

邮箱：29780527@qq.com 客户热线：66882000

网址：http://www.sywg.com

今年黑糖卖得火 马屿农民创新制糖方式，销量倍增



眼下正是我市播种面积达3672亩的糖蔗丰收时节，马屿和陶山的乡村糖厂不仅生产传统土糖，还生产黑糖砖和土糖麻花等多个品种，对土糖制作方式进行创新。

在马屿镇净水村，记者看到，糖蔗合作社正在生产黑糖糖砖。负责人王河生说，这些黑糖糖砖是由黑色甘蔗炼成的，黑糖含有多种微量元素和矿物质，比

普通红糖口感更好，虽然价格高出普通红糖，却受到不少消费者的喜爱。在马屿镇垟下村的糖厂，来自义乌市上溪镇沈宅村的沈重振，今年尝试做土糖麻花，他乐滋滋地说：用土糖做的麻花口感特别香甜，双休日每天能卖150多公斤！在陶山镇金山村的三特糖业合作社作坊前，来自温州的游客用刚制出来的糖浆裹成糖锤，边吃边玩，体验

乡间旧时的甜蜜生活，不亦乐乎。

创新制糖方式，让农民不仅增添了甜蜜农事，还使传统制糖技艺得到充分发挥，并在创新中做大销售。采访中，不少糖蔗合作社负责人告诉记者，创新制糖方式后，农民收入倍增。

（记者 庄颖昶 特约记者 方孔德）

瑞安汽摩配企业上海参展收获丰硕 共签下意向订单5600余万元，同比增长8%

本报讯(记者 项乐茹)记者从市汽摩配行业协会获悉，2014年上海（法兰克福）国际汽配展已于日前落下帷幕，瑞安参展的450余家汽摩配企业在展会上，收获颇丰，共签下意向订单918万美金，折合人民币5600余万元，同比增长8%。

据了解，上海（法兰克福）汽配展是仅次于德国法兰克福母展的全球的第二大汽车零部件品牌展会，已成为国内外汽车零部件和维修服务产品供应商最认可的专业展览会之一。我市参展的汽摩配企业，无论规模大小，都无一例外在展会上摆上优势产品，

并现场与客商洽谈签单。

“今年展会上签下的2015年订单，比去年参展增长了近20%。”浙江环球滤清器有限公司董事长刘万斌说。据他介绍，今年环球带来了一系列节能环保型的滤清器产品，颇受中外客商青睐，不少老客户在看过样品后就下了单。“现在瑞安企业生产的汽配产品越来越多地走在市场前面，已经摆脱了过去‘仿制专业户’的头衔。”他说。

据了解，在展会期间，我市在上海举行了瑞安汽摩配产业推介会，并举办整车采购和零部件对接洽谈会，帮企业牵线搭台。现场来自

德国、日本、澳大利亚等9个国家46家境外企业的63个外商，与我市53家企业“一对一”对接洽谈，为企业参展效果添砖加瓦。同时，我市商务部门还鼓励企业提高参展形象，对参展面积48平方米以上的特装企业给予搭建费补贴20%的支持。

市汽摩配行业协会秘书长章金木说，今年参展的瑞企总体数量虽然比去年略少，但意向订单量仍获得8%的增长，这说明瑞安汽摩配企业近年来对自主研发的投入有不错的成果和回报，自主创新的发展方向符合汽配市场的需求。