



主办:中共瑞安市委宣传部 承办:瑞安日报社 协办:中国农业银行瑞安市支行

蓝睛灵携手‘亚洲第一’归故土投资

——访上海蓝睛灵光学产品有限公司董事长王仕联

■记者 金锦藩

他曾经是个哮喘少年，于迷茫中入行。
他历经天灾人祸，坚而不摧。
他信奉“天道酬勤”并身体力行，智创“蓝睛灵”品牌成业界翘楚。
他离乡近30年，商海求索，携手“亚洲第一”回故土投资。
他坚信“善有善报”，爱心报桑梓，为“五水共治”等捐献300万元。
他叫王仕联，“蓝睛灵”的创始人。日前，在其即将拔地而起的“温州蓝睛灵”大厦对面的临时办公室，记者采访了他。

16岁创业，“天王”差点夭折

1971年10月，王仕联出生于仙降项岙村。自小体质欠佳，得了一种哮喘病，多走几步都气喘不已。这多少影响了他的读书成绩，比之一般的孩子，更加费力，前途一片渺茫。
“要不，到四川跟表兄卖眼镜吧。”父母悄声提议。
王仕联说，这是他人生的转折点，也是创业的起点。那一年，他16岁，初中还没有毕业。一个病歪歪的孩子，孤身一人来到四川自贡，投奔在此开眼镜店的表兄。
但是，开始大半年的时间，王仕联只是作为表兄家里的一位“保姆”，做的工作都是买菜、煮饭、洗衣服等等。而奇怪的是，他的哮喘病竟然在繁忙的家务工作中不治自愈了。
此后，他才有机会学习了一年的磨眼镜片和验光，因为没有别的出路，王仕联学得特别认

真。表兄看他如此听话和卖力，在第二年另开一间眼镜店时，给了王仁联50%的股份。“投资3000元，借的。”王仕联说，与许多没有资金没有背景的创业者一样，他从零以下起步。
第一年就赚到了12万元，王仕联分到了6万元。这是1990年，许多大学毕业生的年薪还不足万元，年仅18岁的王仕联初尝了创业的甜味。
1992年，他花96000元买了一间店面，开始自立门户，创办第一家眼镜公司，取名“天王眼镜”，生意风生水起，年赚百万元。不料，一场大祸几乎让他“全军覆没”。
一次，王仕联与3位朋友赴一场宴会，飞奔的小车钻进了前面的大货车底下，所幸碰到大货车的后轮，被重重地弹了回来，几位朋友摔成重伤，王仕联的头

上缝了几十针，在病床上躺了3个多月，生意荒废了不少。
然而正如俗话说“祸不单行”，王仕联清楚地记得1997年6月27日，四川自贡发大水，他公司里所有的眼镜被水浸成了废品，损失近百万元。紧接着，隔壁一间近百年的眼镜老店，被火烧成一片废墟，所幸没有“殃及池鱼”，但不久被小偷光顾，上百万元的眼镜被洗劫一空，损失同样惨重。
自“天王眼镜”红了一段之后，短短几年，天灾人祸接二连三。王仕联笑道，据风水先生说这是这“天王”的名字太大了。
但这接连的打击，并没让王仕联气馁，相反，他从这些磨难中摸索成功之道。近20年之后，立足民族品牌的王仕联回乡投资，其前奏就是天王眼镜瑞安分店在2013年开业——好像“王者”归来。

立足品牌，“蓝睛灵”横空出世

几多的流年不利，让王仕联的苦心经营打了水漂，创业陷入低谷。1999年，他从头再来，从自贡搬到了成都。因资金短缺，只能花2万元租十来个平方米的门面，开始代理知名品牌“博士伦”隐形眼镜。好在几年积蓄的客户和刻苦勤奋的经营理念没有变，并且在不断地扩张。不久，他就租下了成都大酒店的铺面做起了批发，品牌也从单一的“博士伦”，扩张到“海昌、卫康、强生”等7个品牌。到2005年，年销售额已超1亿元。
“虽然卖了1亿多元，但利润不过几百万元。”王仕联说，从那时候开始，他思考怎样创立自己的眼镜品牌。

有一次，他从与“视康”隐形眼镜总裁的交流中，得到启发：眼睛是心灵的窗户，隐形眼镜视而不见，却让眼睛重见光明，就像眼睛的灵魂。王仕联灵机一动：蓝睛灵——他注册了自己的眼镜品牌。
2006年，王仕联作出一个重大决定：移师上海，投资亿元组建了上海蓝睛灵光学产品有限公司，引进先进的设备生产自己的“蓝睛灵”品牌隐形眼镜。
其间，王仕联还与朋友一起花6000万元收购了英国知名品牌、一位新加坡人拥有产权的“艾爵”隐形眼镜品牌。同时，他果断放弃了其它的品牌代理。当时很多业内人士都无法理解，他怎么舍得放弃年销

售额上亿元的“肥肉”，王仕联说，不能吞多，要专，只有舍才能得。他要立志打造自己的品牌。
然而，“艾爵”开始二三年的经营却接连亏损600多万元，当另两位股东的信心发生动摇时，王仕联却看到了未来的品牌优势，又一次果断地收购了全部股份。2009年，作为上海对四川的援建项目，他在都江堰征地55亩、总投资1.8亿元，重新组建了成都艾爵隐形眼镜有限公司。
现如今，“蓝睛灵与艾爵加在一起，是中国大陆销量最大的隐形眼镜品牌。”王仕联不无自豪地说，仅这两个品牌的价值，估值已超4亿元。

强势回归，携手‘亚洲第一’

两次大手笔投资创建的品牌效应，足见了王仕联的远见卓识，当年那个前途一片迷茫的哮喘少年，已成长为眼镜业界的翘楚。
王仕联在上海、成都的成功创业，引起了故乡瑞安的关注。早在2011年，时任瑞安市市长的陈建明赴重庆考察，代表瑞安市政府与王仕联签订了回乡投资的意向书。而这一次，王仕联将携手多年的合作伙伴“台湾精华”(亚洲最大、全世界第五的隐形眼镜生产企业)共同投资。
“带个‘亚洲第一’回乡投资”。

王仕联介绍说，该项目总投资将超过2亿元，他占55%，享有控股权，“台湾精华”占45%。前期将投入1.5亿元用于大楼建造和设施设备的建设，规划建设大楼15至20层，集办公、生产于一体，产品将面向整个亚洲市场。
在江南新区瑞安站旁物流大厦的临时办公室，王仕联指着窗外即将作为温州蓝睛灵光学科技有限公司总部的11亩土地，欣慰地说：“该项目投产后每年隐形眼镜的产量达6000万片，

年产值预计超过4亿元。”
能够携巨资与“亚洲第一”回乡投资，为家乡的建设作贡献，王仕联的心中充满喜悦之情。尤其紧挨着的马屿是众所周知的眼镜生产基地，拥有几百家生产商，但正欠缺隐形眼镜的知名品牌。“该项目不仅填补了这个空白，且与台湾精华合作引入的高新科技，将为瑞安乃至温州的眼镜行业提升一个档次。”王仕联道出回乡投资的初衷，一幅未来企业的蓝图已然成竹于胸。



天道酬勤，爱心回报桑梓

近30年的创业与发展，王仕联说自己无论做事还是做人，始终坚持信仰“天道酬勤”和“诚信、感恩、孝顺”三原则。
现在，事业做大了，王仕联常在上海、成都与瑞安之间穿梭，但他说，无论多忙，每个月都会抽时间走访市场，拜访一下客户，及时了解市场的变化和客户的需求，做到及时服务客户。有时候一天跑3个城市，有时候为了节约时间，晚上就在车上过夜。
在上海蓝睛灵成立之初，王仕联特地请北京一知名书法家写了“天道酬勤”四个大字，挂在公司门口，以此鞭策自己和每个员工，他已经把这“四字真言”深深地融入到自己的企业文化中。
与许多成功的企业家一样，创业诚然不易，感恩时

刻铭记，王仕联还拥有一颗慈善爱心。
“你疯啦？100万可以买一套房子了！”听说利国利民的“五水共治”欠缺资金，王仕联捐了100万元，个别亲朋好友如此劝他。但王仕联不这样想，他认为做慈善积德，有能力就要为家乡多做贡献。
对于从小在那里成长的仙降项岙村，王仕联更是情有独钟，筑路造桥等公益事业，均积极捐款。得知村老人活动中心资金不足，向来尊老孝顺的王仕联捐赠了108万元。
有能力为桑梓多做慈善事业，或许是一位优秀企业家成熟的标志。“我相信善有善报，行善积德，事业就会做得更顺利。”王仕联说，这是他的真实想法，非常朴素，原来爱心根植于他的人性深处。

王仕联名片

王仕联，1971年出生，仙降项岙村人。上海蓝睛灵光学产品有限公司董事长，成都艾爵隐形眼镜有限公司董事长，温州蓝睛灵光学科技有限公司董事长，自贡天王眼镜董事长，瑞安上海商会常务副会长，四川瑞安商会副会长，瑞安在外企业家联合会常务副会长，四川眼镜商会副会长，自贡浙江温州商会常务副会长，四川省自贡市政协委员，自贡市自流井区政协委员。