马屿蜂农吴礼如养“洋蜂”产“洋蜜”尝甜头

意大利蜜蜂个大多产效益高

■记者 陈希林 特约记者 方孔德

眼下，油菜花谢了已近两个月，本地蜜蜂大多已“休养生息”，但马屿镇五甲村养蜂专业户吴礼如家里，成群的蜜蜂“嗡嗡嗡”地爬出蜂箱，飞往附近的田野及山上采撷花蜜。

“我养的是‘意大利蜂’，这可是个洋品种，它们什么蜜都能采。”今年61岁的吴礼如是马屿家喻户晓的养蜂专业户。他打开蜂箱让记者看，从外表看，意大利蜂个头比中华蜜蜂略大，眼睛的颜色略黄。

记者了解到，我市本地农民养的大多是中华蜜蜂，俗称中蜂，这种蜂大多在油菜花开的时节采蜜，现在大多不采蜜了，有也只采零星的蜜。而吴礼如养的意大利蜂现在还采蜜，采的蜜有个洋名，叫洋槐蜜。

吴礼如展示他养的意大利蜂

洋蜜蜂，适应性更强，产量更高

老吴一脸黝黑，这是长年累月在外养蜂风吹日晒所致。

上个世纪七十年代起，吴礼如就开始养蜂，至今已养了38年。以前，老吴养蜂是散养，他带着意大利蜂，四处游移式养蜂，哪里有花儿开了就奔哪儿，足迹遍布大半个中国。

“老吴，你为啥不养中蜂，而养意大利蜂呢？”记者问。

“中蜂大多只能在本地养，意大利蜂则能更好地适应各地的环境和气候。”老吴说，他带着意大利蜂从北到南，跨越十几个省，只要哪里有花，哪里就能采蜜。眼下，他在五甲村养殖场内30余个蜂箱的120万只意大利蜂，就是他从外地运回来的。“养蜂主要靠天气晴好、花开多，蜂蜜的产量就高。”老吴说，对环境适应强的蜜蜂产量就更高了，能到处采蜜，产蜜。

虽然个头大，产量也高，不过意大利蜂也离不开老吴的悉心照料。洋蜜蜂不仅怕潮湿，还怕巢虫，老吴要时刻注意保持蜂箱清洁，防止虫害和病菌的感染。夏天的时候，他会在蜂箱上盖上柴草，降低温度。冬天蜜蜂吃得不多，但他也会在蜂箱里备充足蜂蜜，以便蜂群能安稳度过冬天。

外地养蜂本地卖，自产自销拓市场

养蜂是个辛苦活，2008年，吴礼如结束游移式养蜂，返回到老家五甲村。“我年龄大了跑不动了，不如将外地市场留给年轻人打拼。另一方面，我也想把养蜂事业做精，做出特色。”

他先是把在外地养的500多箱蜂交给弟弟及弟媳等人来打理，再牵头成立瑞安市礼如养蜂专业合作社，注册商标，带领当地农民养蜂。“有了合作社，可以一头连着外地，一头连着本地农民，抱团把蜂蜜事业做好。”他说。

意大利蜂在外地采的洋槐蜜，分为一二三等，为让家乡的父老乡亲尝到优质蜜，也为了打响品牌，吴礼如将外地产的一等蜜运回瑞安销售。他在市区安阳、望江、东门等菜市场设点销售，除供应蜂蜜外，还供应蜂王浆和少量的蜂蜡、蜂花粉。

几年来，老吴在马屿销售蜂蜜，因其品质好，童叟无欺，在当地建立了良好的口碑。“现在不少消费者专程找上我，要买我的蜂蜜。”老吴自豪地说。

今年，老吴已收割了八九次蜂蜜，合作社在外地和本地共有500多箱蜂，蜜蜂采蜜高峰期，每天可收割500多公斤蜂蜜，预计今年可收获蜂蜜3.5万公斤左右。

养洋蜂，产量高，效益佳。“今年上半年蜂蜜产量跟去年差不多，如果下半年天气晴好、花源多的话，经济效益自然也会好。”吴礼如对养蜂事业寄予厚望。

一“秒”搞定“杀”出重围

瑞安淘 六月献礼第一波火热来袭

你可否还记得五月瑞安淘为你带来的那一场“秒杀”盛宴？如今，它又卷土重来了。

更有 周三会员日 好“价”不断

扫一扫，即可购

本周秒杀

瑞晟鱼饼（礼盒装，每盒4块，共计约重500g）

~~原价60元~~

秒杀价 **9.9** 元（限量20份）

秒杀时间：6月10日（本周三）上午10:00开抢

产品简介：

承载瓯越千年鱼饼制作工艺，以野生深海鲜美鱼肉为原料，配以独特调味品，经过先进工艺精制而成，百分百鱼肉，肉质鲜嫩，每一块鱼饼重量约为125g。

（秒杀活动仅限“瑞安日报-瑞安淘”微信公众号微信店铺开展）

本产品由瑞安市瑞晟鱼丸赞助

本周会员日特惠产品：

马屿天井垟大米（10KG）
原价:50元
周三会员价:**48**元

高楼蓝莓（2斤礼盒装）
原价:128元
周三会员价:**98**元

新疆黑加仑葡萄干（250G）
原价:20元
周三会员价:**15**元

新疆树上自然干葡萄干（250G）
原价:25元
周三会员价:**19**元

（以上特惠价仅限6月10日，本周三）

热烈祝贺瑞安市第十二届高楼杨梅文化节隆重开幕

时间：2015年6月13日

届时瑞安淘将与高楼镇人民政府签约农产品战略合作协议

网址：www.taooo.cn 招商/客服热线：66888183 地址：安福路30号瑞安淘