

12户低收入农户养殖蜜蜂500多箱 年产值达50万元

金竹坑村民养蜂 酿出甜蜜生活

记者 陈希林 特约记者 方孔德 实习生 谢炳奇

这几天,在马屿镇顺泰社区金竹坑村,又有一批蜂蜜开始采收上市了。“目前,全村12户低收入农户养殖的蜜蜂达500多箱,年总产值达50余万元。”村里的养蜂大户告诉记者,近年来,在马屿镇政府的扶持下,金竹坑村的农民依靠良好的生态环境,家家户户养起了中蜂,获得了良好的经济效益。该村也从一个贫困村变身为养蜂专业村。

好环境带来好收入

金竹坑村位于海拔600多米的高山上,留守在当地的农户生活贫困。沿着崎岖蜿蜒的山路驱车十几公里,昨日上午,记者来到这里。在山上的一块平地上,摆放着一排排蜂箱,蜂农王学平和他的家人正戴着蜂帽采收蜂蜜。“蜂蜜售价240元/公斤,还很畅销呢。”王学平咧开嘴笑。他今年共养了150余箱蜜蜂,已采收蜂蜜600多公斤。

王学平是马屿镇顺泰社区焦浦村人。2013年3月,正值春暖花开时节,他在山上看到有许多野蜂飞舞,便产生养蜂的念头。没多久,他捕捉到6桶中蜂,“有了蜂就能采蜜了”,他打算将这些蜂放在合适的地方养起来。

“有些地方农作物有农药残留,有些地方地理位置不适合养蜂。”王学平说,当年他在周边寻找了不少地方,也曾到一些高山上察看,最后还是觉得位于顺泰高山上的金竹坑村生态环境最适宜,山上空气清新,生态环境优越,是个养蜂的好场所。

好环境带来好收入。去年3月份,王学平把养蜂场地搬到海拔600多米高的金竹坑村,并办起瑞安市东坑蜂场。“刚开始时,只养了五六箱蜂,没想到效益不错,按正常计算,每箱蜂一年可采收3至5次蜜,年收入有1000多元;到去年年底,养蜂的数量增加到80余箱。”王学平说。



贫困户也致富

记者在现场看到,该养蜂场周边的山地上盛开着许多不知名的白色小花朵,蜜蜂欢快地飞舞着,“嗡嗡”之声不绝于耳。王雪平说,在金竹坑村山上,树木繁茂,长年山花盛开。有槐树花、野山茶花、红柴花、五倍子花等30余种花,一年四季花儿轮番绽放,非常适合养蜂。

山上养蜂也要靠技术。王学平说,部分蜜蜂有烂子病(蜜蜂蜂死)及逃蜂现象,他就翻看养蜂技术书籍,查阅养蜂的视

频,并向马屿镇政府相关人员及专家询问请教。很快,他就控制住了蜜蜂烂子病及逃蜂现象。仅仅一年多,他养蜂的数量增加到150余箱。

得知王学平养蜂效益好,马屿镇相关负责人眼前一亮:绿水青山就是金山银山,金竹坑村就是一个现成的生态致富点呀!村里现只剩10多户低收入农户,何不让王学平当带头人,引领大伙养蜂致富?

很快,在马屿政府和当地村干部的撮合下,金竹坑村

低收入农户加入到养蜂队伍,也养起了中蜂。据统计,每桶蜂一年可收入1000多元,山上每户农户如养20箱,年收入就有2万多元。

今年,贫困户洪作来在家门口养了15箱蜜蜂,虽然第一年养殖经验不足,产量也不高,但靠卖蜂蜜,已收获了1万余元。和洪作来一样,目前金竹坑村共有12户低收入农户养起蜜蜂,有的养殖20至30箱,一年收入可达2万至3万元。

眼下,养蜂业已成为金竹

坑村农民致富的一条新门路,对山区低收入农户脱贫起到了“造血功能”作用。目前,全村养殖的蜜蜂达500多箱,该村成为马屿镇的养蜂专业村,年总产值达50余万元。

马屿镇副镇长胡美锡表示,金竹坑村农民养蜂效益初步显现,并起到带动作用。下一步,该镇会将养蜂项目作为扶贫、扶持的方向,支持山区低收入农户发展中蜂养殖,促进农民增收。



昨日沪指大幅低开,盘中一度翻红重返3900点,随后再次震荡下跌,但获利资金出逃意愿明显,市场很难形成向上的合力,午后围绕3900点震荡,临近尾盘快速跳水失守3900。截至收盘,沪指报3886.32点,跌幅1.06%;深成指报13117.10点,跌幅1.55%;创业板报2622.19点,跌幅2.84%。
沪深300股指期货主力1508合约报收3966.8点,下跌48.4点,跌幅1.21%。

股票

看多

上海证券: 目前来看,市场在经历较长时间的横盘整理后,多数股票的空头形态都有所修复,局部反弹格局正在形成,均线逐步上移,MACD指标和KDJ指标呈向上运行态势。若后市量能能有效放大,则大盘在短线回踩整理后或将震荡上行。操作上,国企改革题材板块领涨两市,可关注中国一带一路和高端装备走出去战略下的央企兼并重组。

期货

浙商期货: 周三国内期货市场维持弱势反弹的格局,央行连续调整人民币兑美元中间报价,主动采取贬值举措刺激经济发展,贵金属黄金一度冲击涨停,同时美国经济不及预期,更加重了市场的避险情绪,加之市场对黄金需求的增加,短期内黄金维持反弹行情的概率较大,投资者可择机试多。近期,棕榈油价格超跌反弹,但受阻于10日均线,反弹乏力,沉重的供给压力以及庞大的库存继续拖累棕榈油,短期上涨空间有限。
(分析师观点仅供参考,不构成投资建议)
(严小章)

我市昨推出 安建贷 外贸企业凭信用最高可贷100万元 我市外贸贷款平台系统初步形成

本报讯(首席记者 严小章 通讯员 林圣锋 实习生 李铭雅)继“安安贷”之后,瑞安外贸企业再迎利好政策。昨日,我市正式推出“安建贷”,无需抵押、不用担保,外贸企业也能获得最高100万元贷款。

当日,建设银行瑞安支行与市国富鞋业有限公司、市惠尔佳鞋业有限公司签订贷款意向协议,两企业分别贷款50万元和70万元。加上此前推出的“安安贷”,我市由政府部门搭建平台、以银行为参与主体、以外贸企业为对象的政银企贷款平台系统初步形成。

据介绍,“安建贷”是由市商务局与建行共同搭建的,面向外贸企业的金融产品,最高可为我市外贸企业提供100万元的无抵押、无担保纯信用贷款。

瑞安外贸经历了从无到

有、从小到大的发展,去年出口规模达到33.77亿美元,仅次于鹿城区,位居温州各县市区第二,成为带动瑞安经济发展的重要力量。但由于国际市场萎缩、企业融资难等因素困扰,我市外贸形势进入低谷,外贸年增长率从上世纪90年代的50%以上,变为近几年仅10%以内。

当前我市外贸发展面临较大的下行压力,而融资难一直是制约外贸企业发展的因素之一。“多数外贸企业是中小企业,资产较少、抵押物不足,融资较困难,而‘安建贷’无需抵押物,也不用担保,解决了外贸企业贷款时的短板,贷款更方便了。”惠尔佳鞋业负责人钱小明说,企业将利用这笔贷款购买原材料,满足外贸订单生产需求。

建行瑞安支行工作人员介绍,“安建贷”是在建行原有产品的基础上,进一步简化流程、降低利率、为外贸中小企业量身定制的贷款产品。“安建贷”单户贷款额度最高不超过100万元,单户贷款额度将依据企业近两年进出口额度、年均纳税额、纳税与外贸信用等级、建行开户情况而定。申请办理“安建贷”业务的企业需满足企业成立两年以上,无不良纳税记录,上一年纳税5万元以上及企业主及其配偶无不良信用记录;企业主有当地户籍或在当地有房产等条件。

“安建贷”不仅针对外贸流通企业,还惠及外贸生产企业,是对“安安贷”的有益补充,将进一步拓宽外贸企业的融资渠道。”市商务局副局长虞锋说,目前,我市政银企外贸贷款平台系

统初步形成,这为我市解决外贸企业融资难和融资贵问题,提供有效的解决方案。同时,他也希望出口企业能珍惜自己的信誉、按时还贷,为瑞安外贸贷款平台争取更好的信誉,为下一步扩大受益面打下基础。

【新闻链接】

6月25日,我市建起温州首个外贸贷款平台 平安银行瑞安外贸贷款平台(简称安安贷),由市商务局与平安银行共建的温州首个为外贸公司量身打造的金融创新产品,最高可为我市外贸公司提供100万元的无抵押无担保纯信用贷款,授信总规模3亿元,一期授信1亿元。在短短1个月,安安贷签约企业达28家,获得授信已超1800万元。