

圣井山上这名“猪倌”真豪气 7只小猪下江南，运费花了两百万

记者 陈希林

“高原之珍”西藏雪域高原生猪——藏香猪被引至我市圣井山。4年之后，首批三四百头藏香猪于日前试养成功，长势良好。

马屿镇圣井山海拔700多米，山上的大南社区岭坪村河坑自然村，近几年来，当地青壮年农民大多数外出经商或务工，山地荒芜、杂草丛生，但生态环境良好，非常适合发展种养业。



圣井山上的藏香猪

7只小猪仔下江南 成本高达200多万元

近日，在圣井山上，记者遇见了藏香猪养殖业主——市禾盛兴农业发展有限公司负责人章雄。

章雄从管理房里走出，头戴着一顶红色鸭舌帽，架着一副黑框眼镜，留着一头卷曲的长发，看上去完全不像是个养猪人。“我是温州鹿城区人，来这里养藏香猪已近3年。”章雄说，藏香猪原产于西藏林芝地区，是西藏的一种小型土猪，其肉鲜香美味，所以被称为藏香猪。

不过，藏香猪能养到圣井山上来，还是一种缘分。

章雄之前是一名生意人，曾在多个国家及地区打拼。2009年9月的一天，他出差在宾馆里看电视，当时央视二套

正播放养殖藏香猪获得不错经济效益的节目，这深深地吸引并启发了他。对动物饲养颇感兴趣的他，下决心要到西藏走一走，看看那里藏香猪养殖的情况。

节目播出后的第三日，他就来到西藏林芝地区米林县进行考察。“我找到藏香猪业主索朗，付给他近万元现金购买7头猪仔，其中公猪仔2头、母猪仔5头，每头重量1.5公斤左右。”提起当时进藏买猪的事情，章雄仍记忆犹新。

买完猪仔，该如何运回？原本已跟米林机场方说好，要托运带回7头猪仔，可到机场后，有人提出猪仔会影响机舱内环境卫生，最后机场方不同

意托运。飞机不让运，用汽车运输路途太远，又怕猪仔吃不消。索性，章雄花了200万元包了一架飞机把7头猪仔从西藏空运至四川成都机场。到了成都，他又花3万元包了一辆面包车，把猪仔运到温州。

“当时支付200万元包机运小猪，运费是高了些，但事实上，我还是很看好这些小猪的前景的。”说起为何花如此高的成本运回小猪，有着较好生意头脑的章雄有两点清楚的认识：其一，小猪运回的成本虽高，但如果不运回，就等于零；其二，老百姓越来越注重餐桌上的安全，人无我有，人有我优，藏香猪肉品质好，肯定有市场。

高原猪养到江南来 圣井山上建起 跑猪场

猪仔运到温州后，章雄到瓯海区藤桥农村租了4亩农地，养起这7头猪仔。1年多后，这“200万身价”的藏香猪不负众望，繁殖到50余头。随着香猪的不断繁殖，场地局促狭窄了。

“藏香猪对生态环境要求较高。”2011年3月，章雄经过多方考察，在马屿镇圣井山上的大南社区岭坪村河坑自然村建起一个规模较大的养殖基地。由于这里的生态环境好，他与该村一下子签了为期15年的协议，一口气承包山地约60亩。随后，他出资在山地

上建起简易养殖场，搭建管理房，修建道路，拉起电线及通讯网络。

当天，记者的车子在圣井山公路上绕过好几道弯，在岭坪村河坑水泥路的尽头一座村民的旧屋前停下，找到了该养殖场。上了一道山坡，远远望去，便可看见一群黑色的生猪在山地养殖场围栏内觅食。藏香猪绝大多数都是黑皮毛，少数几头皮毛呈棕褐色，小的体重三四公斤，大的重三十四公斤。跟本地猪相比，藏香猪嘴巴长长、尖尖的，耳朵小、皮毛长，乍看之下，貌

似野猪。

“人家有跑马场，我有‘跑猪场’。”章雄说，比起专门吃饲料、场地狭小的养殖场里的生猪，藏香猪的“待遇”要好很多。由于山上饲养场地较大，它们不仅能在土场上随处窜跑，还可以成群结队嬉戏、觅食。相比吃饲料的猪，藏香猪吃得也更生态些。“藏香猪放养期间，以各种野菜、野草、草根、树叶等为食。”章雄说，平时，藏香猪吃的饲料按季节变换而改变，主要以西红柿、玉米杆、金瓜、番薯藤、芋头为主。

猪儿订单已飞来 经济效益高出普通家猪5倍

据章雄介绍，藏香猪在山地里放养，生长周期较长，需养2年多，待体重达75公斤左右才可出售，而一般的普通生猪仅需饲养五六个月即可出栏。所以藏香猪肉鲜美香甜，营养价值高。相比之下，藏香猪耐寒性、抗病力、繁殖力更强，一年可繁殖2次，每头母猪一次产仔8头左右。目前，章雄当初带来的7只小猪已繁殖

到三四百头。

章雄对养殖藏香猪的前景充满着信心。“养殖场周边山地多，足够让这些藏香猪‘驰骋’。”他打算用几年时间，通过自养自繁，繁殖藏香猪5万头。

眼下，养殖场还聘用当地农民为饲养员，收购农户废弃不用的番薯藤、蔬菜叶等作物，作为香猪的饲料。此举增加了当地农民收入。

藏香猪的放养之路看起来不错，但市场在哪里呢？

无需担心销售问题。目前，杭州几家企业闻讯已来洽谈，收购养殖场出栏的部分藏香猪。猪儿未大，订单先来，看来生态猪肉非常受市场欢迎。这可一举解决养殖场发展的后顾之忧。据了解，藏香猪屠宰后猪肉售价每公斤260元，高出普通猪肉四至五倍。

二手电动车交易中心 开业近一月 二手车交易数量 寥寥无几

本报讯(记者 黄君君 实习生 赵晓彤)8月11日，我市首家二手电动车交易中心正式对外营业，该中心提供电动车二手交易、寄售、购销、保险等“一站式”服务。(详见本报8月12日5版《不用担心买到赃车，带齐证件就可转让》)

距离开业已过去近一个月，二手电动车交易中心的交易情况如何？记者回访发现，这一个月来，通过二手电动车交易中心交易买卖的车辆寥寥无几。

9月6日上午，记者来到位于瑞湖路的二手电动车交易中心，然而，这里找不到一辆二手电动车的影子，只有门上悬挂的蓝底白字“瑞安市二手电动车交易中心”牌子才提示这里是二手电动车的交易中心。为何二手电动车交易中心不见二手电动车？

市二手车交易市场办公室副主任黄奕畅说，近一个月来，前来成功交易买卖二手车的人不多，问询的人倒有10多个。“没有货源，是无法开展二手电动车交易买卖的原因之一。”黄奕畅说，这其中的原因一方面二手电动车交易中心开业不久，知晓率不高，另一方面，则是通过正规手段交易二手电动车的本身就不多。

记者从市公安局了解到，截至目前，我市登记备案的电动车已达22万余辆，二手车交易转让数量相当可观，但不少人都选择私下交易，主动到公安机关办理二手电动车转让手续的只有600余辆。“市民过户的概念并不强。”黄奕畅说。

为何市民不愿意选择过户，黄奕畅认为，很大一部分原因在于，市民的法律意识不强。“可能很多人不知道，二手车私下转让后，要是发生违法犯罪行为，卖方也将要承担相应的法律责任。”另外，相比二手机动车而言，二手电动车本身价值不高。“新的电动车价格在1500元至3000元左右，二手的也就几百到一千多元，很多人嫌麻烦不去办理过户手续。”

在开业之初，二手电动车交易中心里还摆放了不少全新的电动车，如今也不见了身影。“新车摆放了一个星期就撤掉了，因为大家都是冲着二手车过来的，所以新车就成了摆设。”黄奕畅告诉记者，对于二手电动车交易中心的未来，他表示，还是有较大的市场可以作为。“毕竟市场空间还是比较大的，特别是市民知道转让二手车要办理正规手续后，这里自然就会热闹起来。”

