

编者按 :日前 ,省商务厅、省财政厅公布了今年一季度网络零售额超过1000万元、250万元的行政村 ,我市共15个行政村一季度网络零售额超250万元 ,比乐清多了10个 ,占温州市3成多 ,居温州各县(市、区)首位、全省第四。

据了解 ,这15个行政村分布塘下、仙降、马屿、安阳、陶山等9个镇街 ,不论是仙降和飞云的鞋、马屿的眼镜 ,还是塘下的小型汽配 ,其折射出的是农村电商与当地传统产业集群结合度的日趋紧密。传统产业供应链优势 ,是否为电子商务村蓬勃发展提供强有力的支持 ?我市七大特色产业中的哪些产品 ,适合开展网络销售 ?今天起 ,本报将开设 淘宝村的故事 ,与您一起走进电商村。

Rui bao

淘宝村的故事(1)

Tel 6688 6688

1个曹村社区 ,300余家电商网店

村民变身机械电商 ,日均销售额2至3万元

■记者 项乐茹 通讯员 谢卿省/文 王明洲/图

10月初,马屿镇曹村社区许北村,熙熙暖阳下,不见村民三五成群闲聊,不宽不窄的马路两边,停着不少货车,一辆辆,仿佛都是即刻就要出发的模样。街边店铺不时传来“叮咚”、“叮咚”的淘宝旺旺消息提示音。

马屿镇曹村是食品机械、箱包、眼镜等产业生产集中地。眼下,不少村民通过网线将村里的生产厂家和外地市场连在一起,接来一批批订单。据了解,目前曹村约有300余家电商网店。

许北村 ,半数村民是网店主

许北村是马屿镇曹村社区下辖的一个村,依托曹村食品机械、包装机械、箱包生产等行业基础,村里多位村民都在淘宝开了店,一进村,浓浓的电子商务氛围扑面而来。

“这一扇扇门里面都隐藏着一家家网店。”在村干部的指引下,记者发现,村庄道路两旁的楼房门前,到处摆满已经打包好的货物,路旁还停着多辆货运车。据介绍,近两年,当地少数村民开网店赚钱后,一批带一批,到现在全村半数以上的人家都开了网店。“以前,村民相聚都是打牌聊天,现在大多都在家里电脑面前敲键盘接单。”村民们说。

每天下午16时左右,是许北村一天中最忙碌、最热闹的时候。家家户户都在自家门前忙着打包发货,门前堆积着

大大小小的纸箱包装盒,满耳都是打包快递包裹时撕拉胶带的声音。驻扎在村子里的快递公司则统一在这个时间出动,把车开到家家户户门口取件。据了解,目前小小一个许北村,已经驻扎了德邦速运、顺丰物流等四五家快运公司。

“在曹村,我们还是刚刚设点起步,跟其他快递点比起来货量还不算大,平均每天有五六十票大件订单。”德邦速运曹村物流网点的工作人员告诉记者,德邦物流此前已在马屿镇设立网点,但没想到作为社区的曹村发货量提升飞快,他们曾向仙降、飞云借调力量,仍远不能满足,所以破例又在曹村单独设点。“现在聚在这里的快递公司越来越多,行业竞争也挺大。”他说。

西前村 ,夫妻网店很常见

和许北村相邻的西前村,也充满了电商的氛围。记者发现,在这些村民的淘宝店中,最为常见的是“夫妻店”。

“亲,成交,下午4点发货。”村民施明考一边敲打键盘回复客户,一边嘱咐妻子准备打包货物。记者走进他家,看见一楼大厅堆满了要发的食品机械包裹,办公桌上摆着当天要发货的一叠叠快递单。

“生意一般的情况下,一天

能接20单左右,一件差不多有20元的利润。”施明考说,他做淘宝店的生意已经有3年,之前他和妻子在新疆跑食品机械的业务。随着孩子年龄增长,考虑到照顾小孩方便,就回家开了淘宝店。“小孩子要上学,还要学这学那,开淘宝店的话方便接送孩子。”他说,跟到外面跑业务相比,在家开淘宝店的创业成本低一些,一年营销额虽然没仔细核算,但基本满足全家各种开销肯定没问题。

施明考的淘宝店就开在自己家里,楼下当办公室接单发货,楼上就是起居室,平时根据接到的订单,直接去厂家拿货。除了他家做淘宝生意,他的姐姐家也在做,不少人家里开出不止一家淘宝店。据他们估算,整个曹村,不包括大厂家,个体在做网店生意的至少有300多家。



曹村社区随处可见的家庭式电商

代运营,合作布局电商业务

陈金瑞是马屿许北村人。今年正月,他正式成立了自己的电商品牌及温州欧惠机械设备有限公司,主营食品机械、箱包等电商营销业务,也代理运营企业电商业务。

“这是我们的办公室,那边是仓库,另外还有摄影棚。”陈金瑞介绍。记者一走进办公室,只见七八名工作人员正坐在电脑前面运营网店,不时传出“叮咚”的淘宝旺旺声。而在仓库一角,小型摄影棚看上去十分专业,摄影师正在对产品进行拍摄。

“目前我们不仅卖自己的品牌产品,也卖合作厂家的产品。

像这台‘马成机械’,一台单价就达七八千元,平均一家网店日销售额能达到2至3万元。”陈金瑞说,曹村生产厂家多,具有产地优势,出货快,拿货近,较完整的产业链促成不少村民摇身一变成了网商。

除自己经营电商业务,陈金瑞还主动将自己的办公室免费给村里的其他网店铺主用,目前村里有七八家网店都在他那里办公。“闲置的办公室用来资源共享,我们可以为网商提供产品图片拍摄等服务,也是一个合作机会。”他说。

位于马屿工业区的温州天马食品机械制造有限公司,是当地

规模较大的食品机械生产企业,现在也通过合作布局电商业务。企业负责人张俊斌告诉记者,企业生产食品机械已有20余年历史,之前都是通过国内市场线下网点、营销点销售,受成本上涨、竞争加大等因素影响,遇到不少发展瓶颈。去年,他开始转型,注册了阿里巴巴等电商平台。

“现在我找专业的人一起合作,不用自己设立团队。”张俊斌说,自今年开设天猫店以来,销售额已达到200多万元,有零售也有批发,销往国内外,销售渠道明显拓宽。下一步,他准备再设立多个电商窗口。

盼规范 培育电商再发展

据马屿镇经济发展办公室主任谢卿省介绍,目前曹村的食品机械、眼镜、箱包、卫浴、包装机械等产业电商均有不同程度的发展,村民也纷纷靠此致富。“甚至有村民从一名理发师,成功转型经营电商,一年销售额超400万元。”

但在采访中,也有村民反映,淘宝生意并不如想象中的好做。“村里开淘宝的人越来越多,大家都是卖一样的产品,同质化严重,价格竞争很厉害。”一位店主说,简单的网店复制与盲目规模扩张,对于村里的电子商务发展不一定是好事。

另外,对于一个镇辖社区,

曹村的仓储、物流、交通以及人才也成为制约电商发展的问题。陈金瑞坦言,之前他一直在上海等地做出口贸易,也接触过电商。回到曹村后,想找个拍摄的地方都找不到。此外,包装机械等大型产品运输上特别不方便。“我觉得现在曹村的电商产业要进一步发展,必须抱团合作,完善物流、仓储等环节,打造一个电商综合体。”基于这个原因,他还在村里发起成立了电商协会。

“我们最近也都在讨论这个事情,如何把电商产业再进行培育。”许北村村委会主任倪庆亥说,目前村里有一定规模的电商

已有30多家,大多都是这两年自发萌芽成长起来的,他们期盼有更多政策,规范培育长远发展。在他看来,许北村等地的食品机械、箱包、包装机械等都有30至40年的历史,有良好的产业基础,但因为条件限制,近年来不少优质企业主外出创业,不少产值流失到外地。他们希望通过打造电商平台,将更多的在外企业主吸引回乡投资。

“现在报上都在讲,电商是未来发展趋势,相对环保并节省能源。”倪庆亥说,他们也希望通过电商村的建设,帮助村民再就业,并结合美丽乡村建设,建设生态村、旅游村,为地方建设做贡献。



申万宏源证券有限公司
SHENWAN HONGYUAN SECURITIES CO.,LTD

手机开户
足不出户
方便快捷

安阳安盛路196号侨联大厦一楼（大润发后）
邮箱: 29780527@qq.com 客户热线: 66882000
网址: http://www.sywg.com

2015 瑞安
红木家具博览会

10月9-12日
瑞安星海数码广场
营业时间: 09:00-20:30

今天
结束



宁波银行
BANK OF NINGBO



■2007年深交所上市 股票代码: 002142
■2013年品牌价值被英国《银行家》杂志评为全球第263位

宁波银行直销银行零钱上线

预期年化收益率 6.2%

1000元起投

产品期限	起售金额	预期年化收益率	每十万到期参考收益
360天	1000元	6.20%	6115.1元
180天	1000元	6.00%	2958.9元
90天	1000元	5.80%	1430.1元

理财非存款 产品有风险 投资须谨慎

瑞安支行 66816251 瑞安市安阳新区罗阳大道1301号