

依托物流产业生产基地优势 仙降金山村, 一季网售超千万元

首席记者 严小章

“叮咚叮咚”……在仙降, 每日数十万乃至上百万双鞋子通过网线穿到全国各地网友的脚步上。

依托强大的传统产业生产基地优势, 仙降不少行政村的村民做起电商。据日前省商务厅、省财政厅公布的数据: 今年一季度, 仙降金山村、垟坑村、对岙村3个行政村网络零售额超250万元, 其中金山村更是超1000万元, 成为温州3个网售超1000万元村之一。

Rui bao 淘宝村的故事(2) Tel: 6688 6688

金山村, 一个村注册7家天猫店

在神话传说《白蛇传》中, 有一个家喻户晓的情节——水漫金山寺。在仙降街道, 有个金山村, 村里也有座金山寺。前不久, 省商务厅、财政厅一份《2015年一季度网络零售额超1000万元的行政村名单》亮相, 这个靠山的金山村、金山寺也顿时声名鹊起。

日前, 记者在仙降街道经贸办工作人员的带领下, 来到金山村, 走进米修电子商务有限公司。

当日9时30分许, 米修电商公司里一片忙碌的景象: 美工正仔细修饰一幅童鞋的图片, 客服人员飞快地敲打电脑键盘, 打包员将一双双童鞋麻利地包装, 搬运工将其搬到快递车上……这样的场景, 近两年来, 在米修公司几乎每日都在上演。

据悉, 米修电子商务于2011年4月成立, 是金山村最早、也是目前最大的电子商务公司。

李定国是米修电子商务的老总, 是土生土长的金山村人, 今年30岁出头, 一名80后。在做电子商务之前, 他在制造业企业做过, 还开了外贸公司, 跟老外做了9年生意。

“电子商务是大势所趋。”谈及入行原因, 李定国说, 他切

身体会到电子商务所带来的便利, 只要点一下鼠标, 足不出户, 就能买到心仪的商品。李定国意识到, 电子商务将是一块大蛋糕。于是他回村, 投资数十万元, 招聘7名员工, 米修电商公司在他家100多平方米的套房里诞生。李定国也成为金山村最早吃螃蟹的人。

只要站在风口, 猪也能飞上天。

电子商务展现其强大的生命力。一年半后, 李定国所代理的鞋子网上销售额超过代理鞋企实体店的销售额。这为后来仙降鞋企浙江环球鞋业有限公司找上门, 最终双方成功牵手奠定了基础。“环球鞋业看中我们的团队, 我们看中对方的开发能力和生产品质。”李定国说, 那个时候, 他的团队已超20人, 是当时仙降人数最多的电子商务公司。

经过4年多发展, 米修电子商务团队从最初的7人壮大到如今的70多人; 办公场所也从最初的100多平米的套房, 搬到了数千平米的四层厂房里。

同李定国一样, 该村越来越多的人投身电子商务浪潮, 纵横捭阖。在仙降街道出具的一份街道天猫经营汇总表显示, 注册在金山村的天猫店共有7家。

垟坑村, 外地年轻人纷纷来淘金

一台电脑, 一根网线, 一个淘宝店就这样诞生; 一张图片, 一次交易, 一笔订单就这样达成了。仙降垟坑村名不经传, 也不是富裕村。对于当地收入偏低、抗风险能力弱的年轻创业者来说, 淘宝网低创业门槛的创业特征, 恰恰符合他们的实际需求。

仙降是我市工业重镇、商贸强镇, 已形成胶鞋、箱包、霓虹灯制造三大产业, 是“中国胶鞋名城”、中国(瑞安)箱包产业生产基地的主要生产基地, 尤其是胶鞋, 属于易消耗品, 辖区内胶鞋企业超200家。“一方面, 仙降生产的产品适合网上销售; 另一方面, 产业优势也让仙降电商企业具有货源及成本优势。”仙降街道经贸办副主任李洪省说, 依托仙降强大的传统产业生产基地优势, 仙降农村电商村蓬勃发展。街道统计数据显示, 该街道仅天猫店就达136家。

传统产业供应链优势, 不

仅为电子商务村蓬勃发展提供强有力的支持, 而且吸引了不少外地的年轻人来此“淘金”。

走进垟坑村一房屋, 一楼两位60多岁的老人正帮忙将鞋子装进快递袋, 年轻人则将一双双鞋子搬至老人身边。年轻人名叫周全全, 来自江西吉安。3年前, 他和妻子在杭州开网店卖鞋子。在拿货的过程中, 周全全得知其所卖的鞋多来自瑞安仙降后, 去年来到垟坑村创业。

“在这边, 直接去厂家拿货, 一来没有物流成本, 二来鞋的成本更低, 一双鞋差价5元到15元。”周全全说, 去年创业没多久, 由于网店生意红火, 他便将老家的父母接到身边, 为他们打包产品。

在垟坑村, 像周全全一样来自外地的创业者还不少。垟坑村村报账员周长梅说, 在该村, 从事电子商务的新居民至少有10来户。

盼扶持 助力农村电商集聚发展

农村电商的发展、淘宝村的壮大鼓舞了更多的创业者, 但在快速发展的过程中, 他们也遭遇了成长的烦恼。

来自湖南的刘玉锋, 从2009年开始便涉足电子商务, 在网上卖仙降鞋子, 2010年将办公地点搬到了垟坑村。六七年的触网经历, 她发现电子商务越来越难做了。“利润空间越来越小, 我卖的一双鞋利润只有1元左右。”她说。

穷则思变。今年, 刘玉锋开始转型, 逐步压缩电子商务份额, 主攻做鞋子代理。在其办公地点, 只留着几件某品牌的鞋子。“最高峰时, 办公场所几乎堆满了鞋子, 合作鞋企超过了50家, 如今只做1家企业。”刘玉锋回忆。

毫无疑问, 随着电子商务的普及, 愈来愈多的人进入, 竞争愈演愈烈, 压力自然水涨船高。虽然未来竞争将日趋激烈, 但对于电子商务行业的未来, 李定国的看法与刘玉锋不同, 他仍坚定看好。“虽然分蛋糕的人越来越多, 但蛋糕也将越来越大。”李定国说, 网上交易已成为贸易时尚潮流, 网上购物的人只会越来越多, 换句话说, 未来这个市场空间非常大。

虽然坚定看好未来行业发展, 但李定国也认为, 农村电子商务发展遇到困境, 特别是招才难已成为公司乃至整个村电子商务发展的瓶颈。

今年, 米修公司招了十几名新员工, 这批新员工以美工、摄影、运营为主。然而, 在招人过程中, 由于企业位置、周边配套、环境等因素, 李定国会到招才的困难。

发布招聘信息后, 一位温州的求职者打来电话, 因求职者不知道怎么走, 李定国便开车将求职者接到公司。如此诚意却未能留住人才。求职者看见公司位置、周边配套后, 就打消了成为“米修公司”一员的念头。“村里配套未跟上, 吃住都无法满足求职者的需求。”李定国说。

对于如何发展淘宝村, 李定国建议, 相关部门、街道要给予政策支持, 完善电商村配套, 吸引更多人才、企业落地, 真正成为集聚的淘宝村。同时, 由于如今不少淘宝村都是自发形成的, 要提早做好淘宝村发展规划, 去发展良好的淘宝村考察, 借鉴其好经验、好模式, 促进我市的淘宝村更好发展。



米修电商待发的货物堆满仓库



仙降一村里的电商办公室



周一早盘, 沪深两市高开, 开盘后一度下挫。10时公布的中国三季度GDP增速为6.9%, 好于预期, 股市冲高, 沪指最高涨至3423.4点, 午盘前涨幅稍稍收窄。午后开盘, 两市纷纷跳水, 探底后股市上涨, 但最终未能翻红。盘面上, 题材股活跃, 体育概念、二胎概念、新能源汽车、充电桩涨幅居前, 权重股仅券商股表现不错。截至收盘, 沪指跌0.14%, 报3386.7点; 深成指涨0.14%, 报11391.01点; 创业板跌0.63%, 报2433.6点。成交量方面, 沪市成交4533.04亿元, 深市成交5434.78亿元, 创业板成交559.67亿元, 两市共成交9968亿元。

股票

看多

上海证券: 虽然经济存在一定的下行压力, 但是整体运行是健康的。而且, 宽松的流动性环境和利率下行的趋势也没有改变。当前A股市场仍具备估值优势和反弹空间。从技术面上看, 沪指在60日均线处承压, 短期有一定的回调动能。因为3400点上方, 是前期套牢盘密集区域, 因而上行压力极大。不过市场整体运行还算平稳, 不至于出现大的波动。短期的调整, 也是为了更好地上行。

期货

浙商期货: 三季度GDP同比增速降至6.9%, 创2009年一季度以来最低季度增速, 受其影响, 国内股市以及商品市场皆走弱。化工品种全部飘绿, 沪胶1601合约开盘跳水, 午后加速下行, 跌破11400元/吨整数关口, 最终收盘在11365元/吨。一方面, 投资者担忧全球经济会继续恶化, 另一方面, 国际原油也直接拖累沪胶价格, 后市空单可轻仓持有。相比其他品种, 沪铜的跌幅比较有限, 不管是从生产端的减产, 还是技术图形的支撑来看, 近期沪铜大幅下跌的可能性不大, 后市行情有待进一步明朗。

(分析师观点仅供参考, 不构成投资建议) (陈成成)