

# 异地购车‘捡便宜’也要讲技巧

## 看看车友分享的异地购车攻略

■记者 陈丹丹

在一线城市,由于同一品牌4S店数量较多,竞争激烈,车价普遍会低于二三线城市,并且由于车源相对充足,提车可以节省很多等待时间。为此,不少朋友打算异地购车,但是往往因为各种顾虑最终放弃了。

近期,车友赵先生分享购车心得,非常自豪地说买车省了1万多元。原来,选择异地购车让他比在本地购车省了1万多元。“区区200多公里,价格差了1万多,其实,异地购车并没有想象中那么复杂,只要做足功课,还能省下一笔钱呢!”

### 准备工作要充足

和很多准备买车的朋友一样,赵先生从打算购车开始,就把查资料、上论坛变成了生活习惯。经过一段时间的积累,虽然还没摸到车,但是已经把备选车型的优缺点谙熟于心了。

有了基础知识的储备后,他开始到本地4S店实地探访。探访过程中,他得出一个窍门——提前预约,一来显得自己购车欲望比较强烈,可以得到更好的服务;另一方面还能得知该4S店能否试驾。

他总结说:“基本上,4S店都有试驾车,但是如果进店顾客太多,销售人员就会选择购车意愿比较大和提前预约的顾客试驾,其他顾客的要求就会被拒绝。”

经过试驾对比后,赵先生基本确定了购买车型,而且有了之前良好的沟通,销售人员也更愿意为他争取更低的价格。只是,和一线城市相比,优惠幅度仍然难以满足要求。不过,与当地销售人员良好的沟通会为日后提供便利。

### 砍价是门硬功夫

车型的最低价格其实很容易在汽车网站和团购网站上获得,只是这些价格只能参考。赵先生说:“这些最低价通常是经销商为了吸引顾客给出的综合优惠,里边可能附加了贷款购车、置换购车或商业险在4S店购买等条件。”

因此,打电话咨询时,除了要询问该4S店(异地购车是法律所允许的,但是汽车生产厂商为了避免价格混乱,通常不允许车辆跨区销售,不过,某些4S店为了增加销量完成任务会允许跨区销售)能否异地购车、有没有现车外,还要咨询优惠

的幅度以及附加条件。

需要提醒的是,4S店的接线员通常不会给出最大优惠,都会告知需要进店详谈。不过,也不是没有办法,您可以让销售人员与您取得联系,私底下报价给您。还可以多咨询几家4S店,反复对比,大概的优惠幅度就浮出水面了。

有了优惠幅度,就可以计算扣除来回的路费以及吃喝花销之后的优惠了,仍觉得优惠的话可以选择异地购车。

### 购车手续要检查

“踩好点儿”后,带上驾照、身份证、银行卡就可以出发了。以赵先生为例,虽然素未谋面,但是他已经与提车地4S店的销售人员沟通得非常顺畅了。进店后,他直接要求销售人员带他看车,确定购买车型无误后,砍价工作才正式开始。

他建议,由于异地购车时间比较紧张,大家应该直截了当,省去不必要的环节。此外,不同级别的销售人员能够给出的优惠幅度不同,需要大家有足够的耐心。如果能让销售人员向上级(比如店面经理)申请更高的优惠最好,

而且通常到这一步就可以考虑下手了。

价格谈好之后,就可以正式验车、交款、购买保险、办理临时车牌等购车流程了。需要注意的是,除了各种票据,一定要检查是否有国家统一的正规发票和车辆合格证。没有这两个单据,车辆无法正常上牌。尤其是车辆合格证,个别4S店出现过为了保证资金链,将新车抵押给银行,卖出以后再将合格证赎回的情况。同时,最好检查一下售后服务手册上是否盖有PDI章,以免影响车的售后服务。

### 一定要挂临时牌照

对于很多初次购车的朋友来说,认为交完钱办完手续就可以把车开走上牌了,其实很重要的一个环节被大家忽略了,那就是临时牌照。很多人认为新车开去上牌的路上是可以不悬挂临时牌照的。实际上,这样做风险非常大,一旦被交警查到就会按无牌车处理。而且,按照现行法律,没有临时牌照的车辆是无法进入高速公路的。

按照规定,只有投保交强险的车辆才能办理临牌,对于异地购车的朋友来说,往往又不想在当地投保。这种情况下,建议将车辆信息传回落地地,委托当地的朋友在落地地保险公司投保交强险,然后传真购车地,再去车管所办理临

时牌照。虽然有些繁琐,但是最保险。另外,如果只投保交强险,一旦出现事故,车主需要承担的责任可能非常大,因此,建议您购车时购买商业险。需要注意的是,商业险通常有生效时间,建议等商业险生效后驾车。

最后,只要有正规的发票和合格证,异地所购车辆的上牌程序和本地车辆是完全一样的。带上合格证正本和复印件、购车发票正本(一共三联)、车主身份证和交强险保单,就可以去当地车管所进行验车、交纳车辆购置税、选号、办理行驶证等手续了。

#### 相关链接

#### 异地购车的注意事项

异地购车其实并不复杂,只是由于4S店多少会因为厂家限制对外地人购车讳莫如深。实际上,只要摸清楚经销商的出价,确认可以得到正规发票和车辆合格证,在差价比较大的情况下,是可以尝试的。不过,这里还需向大家说明几个需要注意的事项:

1.国产轿车实行全国联保,只要是生产厂家指定的4S店都可以保养维修和办理索赔的,这个是不受地域限制的。如果有4S店因为不是在该店购车而拒绝承担保养维修的义务,车主可以向厂家投诉。

2.异地购车虽然能为车主节省部分费用,但同时也存在一定风险。如果没有上临时牌照,没有在回程前办理保险,万一在返程途中发生意外,责任只能由车主自己承担。而且,也不排除一些经销商开虚假发票的可能,一旦发票是假的,新车无法上牌,往返维权也会增添不少麻烦。

3.车主在异地购车时,最好用POS机消费,不要通过转账。因为银行卡在全国消费都是不需要支付手续费的,而银行转账则需要支付一定的手续费。比如中国银行最高不超过50元,但有些银行是没有上限的。既然已经选择了异地购车,最好能避免增加不必要的开支。

4.很多年轻人喜欢买经销商改装过的车辆,但是作为异地购车,对此并不提倡。因为,许多加装或改装的部件不在本地经销商免费检修范围之内。万一遇到问题,解决起来会比较麻烦。

5.有些异地购买的车享受不到首次保养的服务,这一点需要车主有心理准备。

