

编者按：

都说大城市是实现人生理想的最佳舞台，其实，农村同样大有作为。在我市有一批新生代农民，放弃都市生活回到农村，用自己的实际行动、创新的思维，充分发掘乡村资源，在农村闯出了一片新天地，给农村发展注入了新的活力。为培育和树立身边的好榜样，展示新生代农民奋发向上的精神风貌，本报从今日起陆续推出“新生代农民创业故事”系列报道，敬请关注！

R 新生代农民创业故事
Rui bao 66886688

一波三折成功栽培出 北虫草

海归农夫 朱明丹闯出农业新天地

记者 潘敏洁/文 王鹏洲/图

经历过一次次失败后，他终于成功栽培出了北虫草，并实现了产业链延伸。在他的带领下，圆于生产金银花、红豆杉的九潭金银花种植加工场，闯出了更广阔的天地，升级为温州市九潭正博农产品有限公司。他就是这家公司的董事长朱明丹。

寻觅农业项目

今年，朱明丹29岁，2010年，他从新加坡留学回国后，在杭州做起了出租房生意，可是并不顺利。此时，他的父母希望儿子回家帮忙打理生意，虽心有不甘，但他还是遂了父母的愿望回到了瑞安。

原来，他的父母在高楼经营一家九潭金银花种植加工场，颇有名气。在他父母的精心经营下，九潭金银花成了“富裕花”，平均年产值保持在500多万元，带动周边村民就业，并多次被评为农业龙头企业。

然而，朱明丹并不安于现状。2010年，“九潭正博”从旧厂房搬进了建筑面积约2800平方米的新厂房，这为朱明丹多样化经营农业项目提供了“土壤”。他说，其实早在2009年，他们就尝试过种植中药材白术，但由于种植门槛低，市场呈现供大于求的局面，经济效益并不尽如人意。

虽然失败了，但启发了朱明丹。“要想从土地里赚钱，就得走差异化竞争之路，增强产品的技术含量，提高产品附加值。”那么，哪类农产品具有潜

在市场竞争能力呢？

于是，朱明丹和他父亲跑全国各地物色新项目。“当时考察了一些水果、中药材等，都没有中意的。”他说。直到2010年下半年的一天，他在网络上遇见了“北虫草”，它主要生长在我国北方地区，与青海冬虫夏草同属于真菌门虫草属，有相似的药用和滋补功效。

“随着社会发展，人们的保健意识也在加强，所以北虫草的生产有很大的发展前景。如果能栽培出品质高、价格实惠的北虫草，应该有不错的市场。”朱明丹思忖着，便于次日动身来到武汉的一家所谓的北虫草研究所。

“对方不让参观，说要先交钱才能参观学习，并承诺不仅传授种植技术、方法，培育成功后还包回收。”虽然心存疑惑，但朱明丹还是交了1万多元的学费。

学成归来后，朱明丹满心期待地开始了北虫草栽培之路，然而这条路走得并不那么顺畅。

一波三折 取经路

根据研究所传授的技术，“九潭正博”投资了10多万元开始尝试种植。在厂房二楼一个约500平方米的房间内，叠放了一盆盆培养基，并喷洒上菌种，同时控制室内温度与湿度。当时培养基确实出现了变白转黄的良好情况，但就是不出草。

“当时心里还是挺相信研究所的，想着再等等可能就长出来了。”朱明丹苦笑着回忆道。结果培养基全部发霉了，于是朱明丹和他家人又跑到武汉，却已经找不到这家研究所了。

“技术是假的，研究所是假的，虽然难过，但是想的更多的是，问题出在哪里？为什么我们种植不出来？”朱明丹说。当时年仅23岁的他并不想就此放弃。

在家人的支持下，他又在网上搜寻信息，找到了江苏一家虫草合作社。朱明丹说，实地考察发现，这家合作社有

大面积土地在种植北虫草，学习了一周后，他还请技术人员上门指导。

同样在二楼房间内，他们开始了第二次试种。当时培养基有出草，但是感染率很高，实际产量仅100多公斤，比预计产量少了一半。跟技术人员进行探讨后，问题出在细节把控上，比如无菌操作不到位、没有时时注意温度等。

对症下药，朱明丹开始了第3次试种。事前还对工人进行了操作培训，然而这次面临了有出草，但长到一半就停止生长的情况。经过观察，他们发现靠近加湿器的虫草长势很好，偏远点的就稍差。

一次次失败给朱明丹积累了不少经验，也促使他大胆地将室内种植转变为大棚种植。“温室大棚相较于室内栽培，虽然投入的资金要大很多，但是能较好地控制温度和湿度，而且可以降低电力成本。”朱明丹说。



朱明丹展示自己的农副产品

大棚栽培终获效益

2011年下半年，“九潭正博”投资200多万元，在高楼镇南二村的田头，建起了16个温室大棚，面积约6000多平方米，并购入控温控湿设备。

同时严格把控细节，为北虫草提供最佳的生长环境。“我们把大棚内的灯管换成二极管，它几乎不会产生热量，有利于更好地控制大棚内的温度。”朱明丹说。据介绍，北虫草对温度极度敏感，比如接种时要降温至16℃以下，进入发菌期，温度保持在16至20℃之间。

北虫草属真菌类虫草，对无菌操作的要求也很高。

为此，朱明丹想出运用传输带，以减少人员流动，降低感染几率。在大棚内，只见一条传输带似长龙般，贯穿在大棚与大棚间。

“在入口处把一盆盆培养基放置在传输带上，输送到一个个大棚内。仅花费几千元，就改变了以往由工人动手搬入棚内的传统方式，不仅降低了人工成本，还降低了虫草感染几率。”朱明丹说。

在原料选择上，他们选用新鲜、无污染的大米、小麦，以及各种蛋白胨和葡萄糖作培养基，不但产量高，颜色也好看。而菌种是北虫草

的生命力来源，朱明丹指着大棚内的一台机器说：“这是液体菌种培养器，我学了半年多才掌握了这门培养技术。”

当季，“九潭正博”栽培的北虫草产量达到了2吨，产值80多万元，每公斤利润高达30—40%。经过多年发展，“九潭正博”的北虫草逐步走上正轨，平均年产量达6吨，年产值达240多万元。2015年，“九潭正博”的北虫草被我市评为科技创新项目——“食用菌蛹虫草引种及高效栽培技术提升与示范”，并获得20万元补助资金。

延伸虫草产业链

然而随着北虫草栽培技术日益成熟，越来越多的人加入这个行列，市场达到了饱和状态，批发价从高峰期的1000元/公斤降到了200元/公斤。这令“九潭正博”决定于2015年下半年暂时停止栽培北虫草，而是把精力投入到了北虫草延伸的产业链——北虫草酒。

“每次栽培完北虫草，使用过的培养基如何处理成了问题，无奈我们只能将其堆放在厂房的空地上，每一季有5万多公斤，空地上都堆积

如山的。”面对此番情景，朱明丹想着培养基多以大米为原料，而黄酒的原料也正是此，何不将其酿成北虫草酒，既解决了培养基处理问题，又延伸了产业链。

高楼人对酿酒再熟悉不过，2011年过年时，朱明丹的父母用培养基酿了两缸黄酒，2个月后将缸里飘出了酒香。这个酒会不会含有虫草成分呢？他们把酒送到温州一家研究所检测，结果显示里面含有很高的虫草药用成分。

2012年，“九潭正博”着

手申请QS认证，同时投入酿酒设备，开始经营酒类产品。眼下，该公司拥有的酒类产品已有3种，其中北虫草酒的价格高于普通黄酒的20%，成为公司新的利润增长点；还根据客人需求定制推出了“月子酒”。

接下来，“九潭正博”计划研发栽培红菇，它属于人工栽培难度较大的品种。“我们长年与研究所保持合作，希望通过现代科技手段，改变传统农业生产方式，从而抢得市场先机。”朱明丹说。