“痛苦过、绝望过，但从来没有想过放弃”

大学生蔡君杨的‘石蛙’情缘

■记者 潘敏洁

今年，蔡君杨35岁。原本拥有一份稳定的工作，但他不安于现状，在质疑声中辞职，与农业打上了交道，走上了创业之路。

这条路他走得艰辛而孤独，朋友曾开玩笑地说，这么年轻就过上了山居闲人的生活。而那些痛苦煎熬的日子，随着“石蛙”的茁壮成长，渐渐云淡风轻。

如今，他已拥有3家石蛙养殖场，前来取经的人络绎不绝，成为石蛙生态养殖的先行人。

新生代农民创业故事②

Rui bao 66886688

迫于生活压力而创业 瞄准石蛙市场前景

在邮政储蓄银行上班的蔡君杨，随着成家后，渐渐感觉到了生活的负担。买房后，他愈发觉得生活拮据。“每个月的工资撇去吃吃用用，几乎就没有剩余。”他说，创业的想法，变得越来越强烈。

近年来政府对农业的扶持力度很大，于是他瞄准了农业。“养殖猪或鸡，毫无特色可言，而且市场也趋于饱和。”蔡君杨说。此时，他又想到了多年前的那种味道。2006年，他在黄山品尝到了“山叫”，当时觉得这味道特别鲜嫩，肉质又有嚼劲，这味道一直萦绕在蔡君杨的心头。

据了解，石蛙具有悠久的食用历史，是十分珍贵的馈赠佳品，但由于石蛙对生存环境要求十分苛刻，蛇、鸟敌害以及自然灾害和人类捕杀以至于濒临灭绝，野生石蛙资源十分稀少，而人们的需求有增无减，导致供需严重失衡。这也意味着石蛙有着巨大的市场空间。

2011年，他向单位请假，动身来到衢州、泰川、兰溪、开化等地考察，在开化交了学费学习养殖技术。然而，并没有学习到实际操作技术，只是掌握了些皮毛。

趁着休假，他在瑞安到处物色场地。“石蛙对自然环境非常挑剔，必须要有源源不断的山水，而且要非常干净的。”他想到了自己的老家高楼镇黄岙村，内有一级水源保护地的赵山渡水库，四面环山，森林茂盛，远离城市，山泉水质清新无污染，非常适合石蛙的仿生态养殖。

何不将其作为根据地？深思熟虑后，蔡君杨决定辞职创业。他把这个想法告诉了父母和妻子后，遭到了他们的坚决反对。“其他大学生都是往大城市里发展，你反倒回农村当农民，失败了怎么办，这边稳定的工作丢了，到时弄个两头空如何是好！”

家人的这些担心，蔡君杨并不是没有考虑过。“工作虽然稳定，但是赚的那点工资只够开销，几乎没有多余的积蓄，还要为孩子作长远打算。”一番话劝服了他的妻子。

一大意石蛙死了一半 坚持到底终获成功

2011年4月，蔡君杨投资10多万元，成立了龙鳞源石蛙生态养殖场。在黄岙村的深山之中，1亩多的场地上，开始了他的创业征程。回忆那段历程，蔡君杨感慨万千：“痛苦过、无奈过，但从来没有想过放弃！”

当时他引进了150对种蛙和2000只幼蛙。从种蛙产卵到孵化成蝌蚪，再成长为幼蛙，直到最后成为成品蛙，需要经历3年时间，并且其中有三道“坎”需要克服——孵化成蝌蚪、蝌蚪成幼蛙以及疾病防治。

2011年5月20日，蔡君杨清晰地记得这个日子，那天小蝌蚪出来了，当时产量令他深受打击。“只有总量的30%，其他卵硬是孵化不出来。”心急如焚的他，四处求人指点迷津。“当时问了很多人，但是他们都不想分享养殖技术，不愿真心相告。”万般无奈下，蔡君杨只能靠自己去摸索。

经过观察，他发现孵化框内位于上层和底部的卵，孵化率很高，而中间位置几乎“全军覆没”。原来，由于场地小，蔡君杨将五六千个卵放在10个孵化框里，每个孵化框的密度非常高，水量又小，致使溶解氧无法进入中间位置，才使得位于中间位置的石蛙卵无一生还。据了解，石蛙卵孵化需要依靠源源不断的山泉，以带动溶解氧，从而促使卵顺利孵化成小蝌蚪，期间若供氧不足，石蛙卵便会冰消瓦解。

找到了症结所在后，2011年下半年，他把2000个石蛙卵放置在了20个孵化框里，孵化了1万多只蝌蚪，孵化率达到70%。走过了这个坎，还有另一个坎在等着他。“蝌蚪变成幼蛙的过程中，由于适应不了环境，出现的死亡率很高。”蔡君杨说。

为了给它们提供良好的生存环境，蔡君杨用喷雾降温，以提高湿度、降低温度。在他的细心照料下，7500只幼蛙茁壮成长着。

就在他以为终于可以高枕无忧的时候，幼蛙一场突如其来的疾病，再次把蔡君杨推向了绝望边缘。“幼蛙们得了‘烂皮病’，死了一大半，只剩下了3000多只。”

其实，当时早有苗头。刚开始就有几只幼蛙死亡，他并没有在意，随后疾病传染得非常快，转眼间便失去了很多幼蛙。毫无经验的他再次四处求人，翻阅资料。“当时实在措手不及，对我的信心造成了极大打击，也不敢告诉家里人，生怕他们担心。”蔡君杨说。

他心疼地将一批批死蛙提出去，附近的村民看在眼里，便转告了他的父母。“家人再次劝我不要养了，但是我并不想放弃，血本下去了，无论怎样都得争口气。”蔡君杨说。

在一位老师的指点下，他采取措施，把健康的幼蛙与病蛙隔离开来，并用药物对病蛙进行了治疗，挽救回来了1000多只幼蛙的生命。自此，蔡君杨把剩余的幼蛙，当成宝贝一样地养。

幼蛙们茁壮成长，到了第3个年头，“龙鳞源”收获颇丰。当年拥有了300多公斤成品蛙，每公斤售价240元。他出售了价值5万元的成品蛙，剩余的用于繁殖。

养殖技术逐步成熟 扩大规模抢占市场

随着养殖技术的成熟，蔡君杨便着手扩大养殖规模。在高楼镇双坑村花岩景区，他投资80多万元，注册成立了温州梦溪源石蛙生态养殖有限公司。

沿着山路，一路驱车，在花岩景区不远处的一处山脚下，矗立着一座占地面积约13亩的养殖场，这便是蔡君杨的第二座石蛙养殖场——梦溪源。眼下，“梦溪源”拥有20万多只蝌蚪、七八万只幼蛙以及约2000公斤成品蛙，产值近50万元。

走进养殖场内，里面一片漆黑，流水声不绝于耳，一阵阵阴凉扑面而来。而这也正是石蛙喜欢的生存环境，它们喜在潮湿安静、少光、近水源、阴凉的环境下生存。

据介绍，养殖场内共分蝌蚪区、幼蛙区、成品蛙区。在蝌蚪区和幼蛙区，两侧排列开一个个面积约9平方米的池子，共有15个池子，山水源源不断地在池中流进流出。

“这边是蝌蚪区，平时工人给他们喂食南瓜或配方饲料，那边是幼蛙区，每日放幼虫进去供给他们就可以了。”蔡君杨说。

在成品蛙区，光线比蝌蚪区和幼蛙区亮了些许，一道道沟壑陷入眼帘，这便是蔡君杨设计的沟渠式养殖。在沟渠内，水草依附而生，花岩景区的天然山泉缓缓流淌，一块块石板摆置似山洞，成为石蛙们的栖身之所。他们以此来模拟石蛙的野外生存环境，从而养殖出健硕的石蛙。

而在沟渠内，不见石蛙，只见一群鱼儿在游来游去。“石蛙现已进入冬眠，而那些鱼是溪石斑鱼。”蔡君杨说。近年来，由于水域污染、人为滥捕等因素，影响了野生溪石斑鱼的自然资源量，这种曾在百姓餐桌上常见的美味已非常稀有。

“溪石斑鱼喜欢在无污染、多石头的溪流中生长，爱居石洞，这和石蛙的生活习性非常相似，如果能在沟渠里养殖溪石斑鱼，岂不是一举两得！”这个想法，促使蔡君杨于2014年从外地引进了溪石斑鱼，并成功地与石蛙实现了共生。

“以前石蛙产的卵非常分散，人工收集非常麻烦，而在沟渠内养了溪石斑鱼后，靠它将石蛙赶到了产卵沟里产卵，大大减少了劳动力成本。”蔡君杨说。去年，溪石斑鱼产量达到了200多公斤，经济效益近10万元。同时，还被市科技局评为科技创新项目——溪石斑鱼HDPE膜养殖池规模化繁育研究与开发。

而摸索出来的石蛙阶梯锥形池生态套养新技术，被列入2014年瑞安市科技计划项目；并向国家知识产权局递交专利申请，该技术获得了实用新型专利证书。“在黄岙村由于受土地限制，我们摸索出了不同于沟渠式养殖的技术，即石蛙阶梯锥形池生态套养技术，既提高了石蛙的单位面积产量，又节约了土地。”蔡君杨说。

“接下来，我们将在沟渠上栽培铁皮石斛，既为石蛙起到了遮阳效果，又充分利用了空间，发展了项目，实现‘石蛙、溪石斑鱼、铁皮石斛’三石共生。”蔡君杨说。

去年，“梦溪源”成立了瑞安市云山石蛙研究所，它的成立填补了温州地区开展石蛙养殖研究机构的空白，为石蛙养殖可持续发展提供了有利的技术支撑。“石蛙养殖有很多技术难题尚未攻克，比如石蛙繁殖技术、本地野生石蛙种质资源保护与开发、石蛙疑难疾病预防和治疗的研究等。”蔡君杨说。

眼下，蔡君杨与他人合作，在文成建设了第3个养殖基地，预计于2017年投入使用。他说，石蛙的市场容量很大，仅温州市场就已经供不应求了。目前，他们的产品大多销往温州各大酒店、农家乐，少量在网络上销售，发往其他城市。