

编者按 :我市首届创新创业大赛暨首届青年创业大赛正在如火如荼进行。日前,经过两天初赛比拼,共有40个项目脱颖而出,进入复赛。那么这40个项目分别具有哪些特点,是哪些团队在操作,可行性如何,评委又有着怎样的点评?今起本报陆续对这些项目进行刊登,一一解答上述问题。

解读四十强创新创业项目(一) 互联网+ 成为青年创业的最热门

■记者 项乐茹 彭丽明/文 王鹏洲/图

在入选的40个项目里,记者发现“互联网+”创业方向无疑是最大热门。40强中,既有应用大数据的电商平台,也有线上线下互动的O2O平台,还有打破传统模式的互联网金融信息平台,互联网与商业、农业以及技术创新的多元化创新融合,成为此次大赛的一大亮点。

云家洁 O2O 家政

初赛得分 :500元



温州市怡云网络科技有限公司

项目简介 :云家洁 O2O 家政平台,是搭建线上家政阿姨资源,和市民需求形成对接的O2O平台,旨在打造“5分钟找到好阿姨”的便利模式。现在该公司在温州境内的多个地方设有培训中心,平台注册家政阿姨263余人,平均每天成交量50余单,平台注册用户量5418人,下单用户达1000余人。

融资阶段 :已完成50万元的种子轮投资

项目点评 :项目有一定市场潜力,贴近市民需求,落地性较高,是超高频的需求。可以实行通过家政阿姨的高频需求引流,用低频需求走长尾路线去变现。

惠民驿站

初赛得分 :320元



疾行者团队

项目简介 :项目包含智能快递箱和自助贩卖机两款产品,是互联网时代下的物流移动终端产品,基于客户需求,通过商品销售和箱面广告及主机媒体创造收益。作为中小运营商,将通过规模化、共享技术、资源,化竞争为合作,并创新性提出快递箱和贩卖机“拉新功能”培养精准客户,实现游戏及公众号运营商、广告商、快消品供应商和设备研发及制造商的整合计划。

融资阶段 :尚未融资

项目点评 :整个项目蕴含互联网思维,搭建了一个新颖的盈利模式,并且可以抓住社区化的以家庭为单位的流量客户。需要思考的是,如何进一步精细化项目,并和国内一些电商大佬做差异化竞争。

尚进阅读

初赛得分 :380元



瑞安市尚进网络技术有限公司

项目简介 :“宝贝绘本借阅”微信公众平台,较好地解决了当前传统绘本阅读存在的不便和缺点,通过线上平台,以幼儿园为切入点,让用户轻松在平台上借阅或购买绘本,每7天为1个阅读周期,每天定时配送一次,促进孩子养成良好的阅读习惯。

融资阶段 :尚未融资

项目点评 :这个项目创意的切入点有意思,对培养孩子形成良好的阅读习惯具有一定的意义。同时,该模式简单方便,价格更优惠,按次收费,门槛更低。

小白 纯粹银行 信息交互平台

初赛得分 :280元



温州市小白科技有限公司

项目简介 :项目旨在打造易用且纯粹的金融信息发布及交互平台。面对当下银行与用户间的信息非常不对称的现状,随着利率市场化逐步放开、产品多样化的趋势变化下,基于用户需求,提供更加便捷、高效的互联网交互方式,和更精准的产品推送及服务对接。

融资阶段 :尚未融资

项目点评 :基于大数据整合的金融信息平台,经营模式比较清楚,解决用户更加有效投资的需求,也是今后互联网金融领域的一个重要板块,前景看好。

打印啦 互联网+ 3D 打印生态圈

初赛得分 :360元



瑞安市麦田网络科技有限公司

项目简介 :麦田网络公司参赛项目“打印啦”网站就是一个致力于构建互联网+3D打印生态圈的创业项目,该网站已成为业内首屈一指的3D打印平台,为全球3D打印用户提供最新最全的3D模型文件打印和下载服务,并推出简单易用的3D模型在线建模功能,解决了3D打印入门门槛高的痛点。

融资阶段 :已完成天使轮

项目点评 :未来3到5年内,3D打印技术会迎来普及化,而麦田网络旨在将3D打印技术普及到全球的普通消费者,紧随大趋势的发展,前景很好。

车元素汽车服务 体验中心(O2O)

初赛得分 :270元



瑞安市福博科技有限公司

项目简介 :车元素,为车主而生,提供“4S店服务、平民化价格”。开创国内外新型汽车服务模式,以车主需求为核心,组织产品、技术、服务。搭建专业汽车服务平台,与4S店开展合作,利用4S店的闲置资源(服务场地、设备、技术人员、服务体系),车主在车元素平台购买到汽车服务,到4S店享受优质的技术服务。

融资阶段 :已完成种子轮

项目点评 :传统汽车服务业与互联网的融合项目,也是近年汽车后市场的热点。但是目前架构还是偏于简单,建议通过车险等业务进行客户引流,再转移到汽车后市场,机会更大一些。

智配镜 眼镜 智能导购系统

初赛得分 :320元



智配镜团队

项目简介 :项目旨在解决客户线上配镜不可验光、试戴和线下选择性少等痛点,用户通过智配镜自助采集需求,智能匹配基于LBS商家的产品及服务,让用户既能享受线上购物的方便快捷,又能享受线下的专业服务及售后保障。产品形式为移动终端软件,用户通过虚拟试戴匹配适合的眼镜,并引流线下实体店。

融资阶段 :已完成种子轮

项目点评 :瑞安传统眼镜产业与互联网+的融合项目,已经有良好的产业链基础。在此之上做创新拓展,融入互联网思维,扩大本土眼镜产业影响力,破解销售网络瓶颈。

融社设计产业链 交互平台

初赛得分 :240元



浙江融社创意文化有限公司

项目简介 :项目以空间设计为核心,集结百位创意设计师,整合行业供应链资源,构建品牌、空间、陈设、新媒体全产业链,打造瑞城首家创意产业众创空间与创新互联网+线上交易平台。通过构建“设计整合+互动空间+应用产业链”的商业模式,创作新型的交互运营平台。

融资阶段 :尚未融资

项目点评 :融社在浙报传媒瑞安电商文创园拥有3000平方米的工作空间,我们认为规模是这个项目的优势所在,未来真正把这个全产业链服务体系做好意义非常大。