

# 他们海外租地、省外种粮,农业“走出去”步伐不停歇 瑞安农户出国跨省筑“天下粮仓”

记者 项乐茹

“这两天情况怎么样?”昨天,通过微信,种粮大户陈庆福在瑞安家里远程“指挥”着他在俄罗斯7500亩地的种植情况。一个月前,他远赴俄罗斯乌苏里斯克,播下了第一批水稻种子。如今一个月过去,这些种子已在异国他乡破土而出,长出茎叶。

瑞安农户“走出去”种田,陈庆福并不是第一个吃螃蟹的人。他们或选择海外租地,或选择省外种粮,克服种种困难和挑战,筑就瑞安人的“天下粮仓”,到海外再创一片“状元田”。



陈庆福与乌苏里斯克农户合影

## 种粮状元 远东租地种粮

5月底,51岁的陈庆福出了趟远门。他从温州龙湾机场出发,经哈尔滨转机后到达黑龙江鸡西兴凯湖国际机场,随后坐一个多小时汽车到边境小城密山办理赴俄手续;第二天早上8时30分,搭乘每天唯一一班到乌苏里斯克的大巴,8个半小时后终于抵达俄罗斯远东地区的第二大粮食主产区。

这次来乌苏里斯克,陈庆福在这块黑土地上播下了第一批水稻种子。去年9月,他在几次赴俄实地考察后,决定签订租地协议,加上折合人民币后每亩每年仅33元的低廉地租,

租下了兴凯湖畔7500亩的黑土地,成了瑞安农户尝试出国种粮的第一人。

作为瑞安远近闻名的种粮大户,陈庆福曾于2008年创造了624.9公斤的全省早稻亩产最高纪录,一年后,他又以一块亩产达658.9公斤的高产攻关田,刷新了自己创下的纪录。今年,他在南滨街道西湖村周边承包了400多亩的水稻田,现在已经一片欣欣向荣景象,这几天正准备开始收割。

“国内发展的挺好了,何必再跑到国外折腾?人生地不熟,投入大,风险也高。”很多人

不能理解出国种田这个决定,但陈庆福有自己的考虑。“以前我承包的农田差不多有700多亩,现在每年都在缩减,但每亩地的流转成本在六百元到八九百元不等,以后价格若再往上涨,利润空间势必越来越小。”种田的拐点已经到来,他才有了走出去试试的想法。

陈庆福给记者算了一笔账,从种子的育苗、移栽、耕地、施肥、农药除虫、水费、收割以及晾晒,一路下来成本将近一千元,加上现如今每亩土地租金,要不是有政策扶持,甚至还有可能面临亏本。

## 瑞安人跨国出省广建 粮仓

“走出去”种田,陈庆福并不是第一个。早在2001年,种粮大户张少林就带着我市几名农户一起,响应政府“把粮仓建到北大荒去”的号召,到黑龙江承包了万亩良田,在黑土地上进行挖田埂、打井、买地膜、盖大棚等基础设施建设。成为我市第一批跨省“种粮先行军”。

十几年过去,张少林已经在东北站稳了脚跟。目前他和别人合伙在黑龙江、新疆承包土地,合计共近9000亩,同时还进行农作物代加工,每年有近万吨粮食运回瑞安销售。

相比瑞安,外面有丰富的土地资源,相对低廉的土地资金,加上差异性的地理条件,无疑让走出去发展农业在许多方面具有优势,但其中的风险也不容小觑。“去外面种田就是真的市场经济,竞争相当激烈。”张少林坦言,因为在异地种田,很多时候不能享受当地及瑞安的部分政策,缺乏保障。陈庆

福也在采访中表示,出国种田需考虑好利弊,这不是一本万利的买卖,要做好最坏的打算。

据市农林局相关负责人介绍,目前除陈庆福出国种田外,近年来我市有多户农户到东北三地、江苏、江西跨省种粮,筑成了瑞安人的“天下粮仓”。同时,为提高我市粮农到省外建基地种粮积极性,我市对省外粮食生产基地自产粳稻运费实行补贴政策,对按规定运回市内的粳稻给予每吨150元的运费补贴。

业内人士分析,积极实施农业“走出去”战略,有利于在更大范围、更广领域内推动农业各生产要素的优化配置,也是推动现代农业发展,确保粮食安全、助农增收的一项重要举措。不过值得注意的是,农业投资的成本回收周期较长,且极易受到所在地社会、经济及自然条件影响,加上国际粮食进口配额不定等因素,海外务农的风险同样不可忽视。

## 找到 种粮合伙人 优势互补

其实真正做出决定之前,陈庆福还是做了周密的考察和准备。他发现,在俄罗斯乌苏里斯克种田有着巨大的潜力。那里的农田都是由前苏联时期的部队开垦而成,水利等基础设施也比较完善,非常适合成片种植,成熟后利于机械化收割。

因此早在多年之前,我国东北地区以及韩国等地的种植户就抢占了先机,在那里租地种植水稻及大豆等农作物,可惜种植面积大了,种植方式有些粗放,产量一直上不来,停留在每亩200多公斤,与瑞安本地500至

550公斤的水平相差甚远。

凭借多年过硬的种植技术,陈庆福相信自己有能力在俄罗斯开辟一块新的“状元田”,但他需要一名帮手。在亲戚的牵线下,他找到了黑龙江铁力市人王宝志,这位35岁的小伙已经在乌苏里斯克从事了7年粮食生产。“我了解水稻种植技术,他了解俄罗斯当地情况,正好组成一对‘最佳拍档’。”陈庆福告诉记者,两人一拍即合达成合作意向,互相成为彼此的“种粮合伙人”。技术方面由陈庆福负责,机械化操作则由王宝志来

搞定。

除了要恶补一些俄语交流基础外,陈庆福“走出去”种田面临的最大问题是资金问题。一方面,王宝志已在乌苏里斯克购买了几台大型农机,每台价格折合人民币约为80万元,能节省下一大笔前期投入。正式签约后,依靠贷款等渠道支持,他与另外两位朋友共同投资260多万元,用于支付土地租金、农资和劳动力成本及部分农机和柴油的购买费用。此外,他还专门请教了中国水稻研究所的专家,购置了适宜俄罗斯黑土地的种子。

## 用 大家伙 7天完成播种

真正站在广袤的黑土地上,陈庆福切身体会到了与精耕细作模式的巨大不同。在平整的土地上,王宝志驾驶着宽达8米的大型播种机,整个播种过程全面实行了机械化。陈庆福告诉记者,租种的7500亩土地,他们一共6个工人,仅仅用7天时间便播种完毕。

在之前这几乎是他不可想象的事情,在“七山二水一分田”的瑞安,由于耕地面积少,且较为分散,通常采用小型农机加上人工劳作的方式进行收割与耕种。如果同样的耕种面积,需要多名人工花费数日才能完成,而在地广人稀的乌苏

里斯克,几乎所有的农活都由这些灵敏的“大家伙”来完成。

但身在异国,难免遇到各种困难和难题,甚至因不熟悉当地政策而吃亏。一次,工人们完成播种并往田里灌水后不久,乌苏里斯克碰巧迎来一场大雨。“我们本可以等到田里的水自然沉淀、变清后再排放。但是大雨使得田里的水量骤然增多,种子如被过度浸泡后发不了芽,后果不堪设想。”陈庆福说,情急之下,他只好硬着头皮让工人开闸放水,大量混合着泥浆的水被排放到附近河里,引来居民投诉,他们最终被当地环保部门

罚款30万卢布。

与此同时,陈庆福也要克服水土不服,融入当地的耕种生活。他告诉记者,当地目前没有通自来水,无论吃饭还是洗漱,都得从附近的水井里一桶一桶地打水;另外,当地与国内有两小时的时差,每天凌晨1时许,俄罗斯的天空就已泛白,一直持续到晚上7时太阳才落山,他需要因此硬拗调整自己的生物钟……

“计划着8月再去一次俄罗斯,10月应该就能看到成果了。”回到国内后,陈庆福一直靠微信等通行手段远程了解种植情况。



一条通往陈庆福在俄种植基地的必经之路