

重量级专家来瑞分析宏观经济 200 余名民营企业企业家周末忙 充电

通讯员 赵锦泓 记者 项乐茹/文 王鹏洲/图

8月26日上午,由市人民政府主办、市企业联合会、市轻工业联合会等单位联合承办的 当前宏观经济分析 专题讲座在市委党校举行。本次讲座特邀到中国人民大学副校长、经济学博士、博士生导师,兼工业与信息化部专家咨询委委员的国家级经济专家刘元春教授,就宏观经济及广大中小企业当前面临的问题、难题深入解读和分析。虽然是周末时间,但全市民营企业及相关行业人士学习热情高涨,放弃休息时间忙充电,现场座无虚席,共计200余人参加培训。

专家为瑞企把脉宏观经济

当前宏观经济发展的方向和趋势是什么?当日,刘元春教授为瑞安民营企业主们带来主题为 当前宏观经济分析 的专题讲座。讲座现场全场爆满,许多企业家放弃周末休息时间赶来 充电补课,200多人参加了讲座。

在当天不到3小时的讲座中,刘元春着重分析了十九大召开前后我国经济的发展趋势和热点问题,对企业经济发展有重要的指导作用。他认为,国内经济的新周期尚未开启,目前依然还处于恢复性的过程。他指出,下半年经济发展有五大重点工作,第一就是进一步坚定不移深化供给侧改革,在供给方做大文章,第二是对地方的债务问题高度防范,第三是整治各种经营乱象,第四则稳定房地产市场,第五为加大力度鼓励外资和民间投资的积极性。

民营经济处于一个恢复的状态,但是未来经济有进一步中高速发展完全可以预期的,新一轮的经济发展阶段即将到来。刘元春说,基于此分析的原因

是,一方面外向型经济外贸市场正在恢复改善,另一方面中国本身在第三产业所出现的发展大势头,说明黄金增长时期已经到来,民营经济企业只需要抓住新产业的发展浪潮。另外,下一轮国有企业改革将继续实质性推进等工作,实际上都在为民营企业的第三次快速回暖、快速发展奠定了很好的制度基础。

瑞安民营经济在经过近几年的调整后,已逐步摆脱2008年金融危机带来的阴影。对于下一步发展,刘元春教授也为瑞安民营企业带来了建议。中国依然处于新常态下的结构大转换期。因此会存在一些传统技术的挤压和新技术不断出现的一个大变革时代,所以民营企业不能墨守成规,变是常态,要抓住一切机遇,抓住新常态中结构调整的特征。他为民营企业支招说,民营企业经营者要对整个世界经济发

展的潮流有一定把握,技术、产业发展的方向要有敏感性,并且对企业发展有一些中长期的规划,包括管理战略和管理计划等。



刘元春讲座



认真的听众

企业家 充电蓄能 热情高

重量级的经济学家来瑞开专场讲座,得到了瑞安众多企业家的热烈反响,讲座现场爆满,不少人还不时拿出手机拍摄PPT课件,认真听讲座并做笔记。

这次讲座听到了更多的专业信息,这些在普通报刊杂志上是看不到的。推掉所有安排特地赶来听讲座的浙江华仕力机械有限公司董事长黄焕镛告诉记者,之所以学习热情高,说明不少企业经营者对于当前经济形势有自己的茫然点,激发了求知欲,下一步该怎么走没有一个明确的方向。而整场讲座听完,刘教授分享了很多深度、全面又透彻的内容,这对企业下一步怎么走,怎么投入和决策,有一定的指导意义和参考作用。他说。

刘教授的讲座是从宏观的、国际的、全局的视野去分析宏观经济,不是像某些机构从单独一个角度出发,

而是纯理论、纯学术的去考虑问题,所以他分析的可以说更加客观,也更加贴心实际,从而让我们瑞安的企业家开阔了视野。中国农业银行瑞安支行行长韩永忠说,根据刘元春的分析判断,中国的实体经济从2016年下半年开始企稳向好,未来应该说会发展速度更快,这也给瑞安经济界人士传递出了信心,增强了企业家们加快自身企业发展的信心和步伐,同时也提示企业家,现在的发展和以前的发展方式不一样了,今后的发展更加注重质量,更加侧重绿色、环保、科技、创新等方向。

韩永忠还说,作为金融从业者,从银行的角度出发,教授的分析也增强了银行支持实体经济发展的信心,下一步也会加大这方面的力度。同时国家整治金融乱象等工作的展开,也为银行支持实体经济树立更好的环境,降低了银行和企业的风险。



市 三会 、轻工联与瑞安农商银行达成战略合作关系 资源融合助力中小微企业发展

记者 项乐茹 实习生 王促

日前,市企业联合会、市工业经济联合会、市企业家协会(下称市 三会)、市轻工业联合会与浙江瑞安农村商业银行股份有限公司达成战略合作关系,形成合作框架协议。双方将携手致力于服务瑞安中小企业发展,提供存贷款等综合金融服务,满足广大中小微企业的金融发展需求,联合推动瑞安实体经济发展。此战略关系的达成,对于该行与当地中小微企业扩大合作规模、创新合作模式、拓展客户基础,具有重要战略意义和深远影响。

为银企合作牵线搭桥

据介绍,此次市 三会 及轻工联与瑞安农商银行达成战略合作关系后,双方将基于 银企合作、合力惠企、突出小微、破解难题、构建体系、增进信用 等合作原则,依托各大企业协会资源,推进资源整合,对接金融需求,更好地提供优质金融服务。

瑞安农商银行是瑞安本土的银行,有责任帮助当地小微企业做大做强,秉持理念,贡献自己的一份力量,以金融支持瑞安实体经济发展。瑞安农商银行副行长许晓东说,近年来在大众创业、万众创新的背景下,创业主体越来越多,瑞安出现了一大批小微企业,这些小微企业在经济发展过程中发挥的作用越来越大,表现在税收、GDP增长及出口等方面。但是中小微企业因为信息不对称,缺乏有效抵押物等原因,一直存在融资难、融资贵的问题。同时,2011年的温州金融风波给企业带来了不小的冲击,经过逃废债处理等一系列工作,近两年金

融生态才慢慢好转。支持实体经济发展,金融是核心推动力之一。此外,许晓东说,这也是贯彻市委市政府 加快融合发展,打造至美瑞安 的战略目标,打造多方融合的概念,协会拥有大批优质的中小微企业,银行则掌握了金融资源和服务体系,两者融合起来更好为实体经济服务。

许晓东介绍,根据协议具体内容,双方将通过 信息互通、资金融通、商务接通 三个方面开展合作。市 三会 及轻工联提供企业信息,瑞安农商行提供金融产品、金融渠道等动态信息,提高效率,解决信息不对称的难题。由于农商行具有解决小微企业金融服务的优势,在风险可控的条件下,可以方便快捷的为符合要求的企业安排资金。此外,银企双方将依托 互联网+ 平台,例如 丰收购、丰收家、丰收e站,让企业的产品入驻平台,打通销售平台,实现多元合作。



瑞安农商银行对马屿一企业进行贷前调查摸底

缓解中小微企业融资难问题

融资难、融资贵的问题一直是中小微企业普遍存在的问题。据许晓东介绍,在达成战略合作协议后,农商行对于符合条件的协会成员单位,特别是300万元以下的融资需求,实行额度优先,利率优惠,手续优减,并预计投入不少于5亿元的信贷规模,以此来支持中小微企业的发展。

除此之外,瑞安农商行还在产品创新上不断加大力度。针对小微企业缺乏有效抵押物这一情况,这几年我们陆续推出了不少灵活的担保方式。许晓东介绍,目前瑞安农商行推出了针对农户的农房抵押贷款,面向科技型企业的知识产权质押,包括商标权、排污权等,另外还推出了小微园区厂房按

揭,下一步还准备推出创业担保贷款,丰富产品扩展担保物,解决小微企业融资难融资贵问题。

位于马屿镇时代创业园内的瑞安市永鑫眼镜有限公司,最近就通过厂房按揭等贷款方式,顺利从瑞安农商银行贷得451万元授信,其中还包括流动资金贷款80万元。这些资金将用于该企业的设备进行更新,进一步提升产品的品质、效能及销售及市场竞争力。

在此次战略合作达成,越来越多的中小微企业将受惠。企业对于银行金融的需求一般就是希望能放贷快,利息优惠多,相信在达成战略合作后对企业融资能带来更多

便利。市企业家协会成员单位、瑞安市荣兴鞋业有限公司董事长林昌敏说。据介绍,农商行近期将对协会会员企业进行摸底,初步估计有500余家企业在服务范围内。

市 三会 及轻工联与瑞安农商行是多赢的合作,瑞安农商行的服务对象以中小微企业为主,我们协会、联合会也秉持着服务企业的原则,这与我们不谋而合。市企业家协会专职副会长赵锦泓说,为瑞安企业牵线搭桥,提供便利是协会的职责,一直以来协会在积极寻找帮助企业解决融资难、融资贵等问题的渠道,今后还将计划与其他商业银行展开合作,扩大企业受益受惠面。