开展环境综合整治 打造和谐美丽家园

(上接第1版)

关键词 :塘河景观带工程建设 进一步美化生活环境

[案例]

塘下镇是温州乃至我市 剿灭劣 类水 的主战场 辖区内3个省、温州市 控劣 类水断面成功通过相关部门的 销号验收 ,72个小微水体全部通过瑞 安市本级验收 ,治水取得阶段性胜利。

温瑞塘河沿河景观提升工程是塘下 镇剿劣工作取得阶段性胜利的关键。也被 该镇打造成为温瑞塘河综合治理样板工 程。温瑞塘河塘下段沿河景观提升工程 去年3月开工建设 现如今已经完工。

据了解,该项目东至沿河东路民房,西至沿河西路,南至塘下大桥康欣花园围墙,北至前庄塘河大桥,总长3.2千米,塘河两岸景观共长6.4千米,经过多个村庄,总用地面积44.5万平方米,概算总投资6000万元。该工程以塘河人家、水乡古埠为理念,将提升塘河两岸景观,提升滨水公园、滨水码头景观,并结合塘河文化、塘下文化内涵,在保留原有风貌的基础上打造一条多功能滨水休闲观光带。

日前,记者在温瑞塘河沿河景观提升工程沿线的陈宅村看到,经过改造提升后的陈傅良公园已经大变样了,高大的牌匾、古朴的地砖、全新的布局和错落有致的树木,给人耳目一新的感觉。环顾公园四周,温瑞塘河两岸的房屋外立面也呈现出了新的面貌。此举在很大程度上提升了老百姓生活的环境,受到了他们的一致点赞。

[举措]

温瑞塘河塘沿河景观提升工程开工以来,塘下镇就把它当做样板工程来实施,从景观建设、道路建设、排水、亮化照明、建筑外立面改造等5块内容来进行改造提升。建成后,温瑞塘河沿线景观发生了翻天覆地的变化,成了具有浓厚的江南水乡风貌的沿河风

。 塘下镇铁腕开展剿灭劣 类水百



日攻坚大会战,全员行动打好截污纳管、农业面源污染整治、生态修复等八大攻坚战,全面开展环境卫生秩序综合整治。同时重点开展城镇秩序整治工作,突出整治乱停车、乱占道、乱搭建、乱拉线等问题,拆除占道夜市排档棚架棚屋,整治流动摊点,清理占道经营、废弃物堆放,拆除各类大型户外广告、灯箱广告、条幅等。

关键词:专项行动 开启环境综合整治新模式

[案例

北麂乡是我市唯一一个海岛乡 村 民出行工具主要以电动三轮车为主。 2017年初,北麂乡开展小城镇环境综 合整治后,邀请交警部门给环岛路施划 交通标示线,以改善岛上没有交通标志、村民交通意识不强等现象。

同时,北麂乡还专门针对电动三轮 车制定专门的 车乱开 专项行动整治 方案,以村为单位,登记各村电动三轮 车的数量及车主基本信息,为每辆电动 三轮车定制特殊交通牌照 还为每位车 主发放反光条 确保夜间行驶安全。

如今,北麂乡环岛线上,一条条交通标示线施划整齐,码头边建起围栏,划出停车场。村民的交通意识有了很大提高,车乱开现象得到极大遏制。

[举措] 2047年 - 光年:

2017年上半年 ,我市成立了卫生乡镇创建、线乱拉、车乱开、道乱占、低小散等5个专项小组 ,并制定了 百日攻坚计划 集中力量 ,强化综合整治环境。

我市每年安排700万元清洁乡村专项资金,并制定了专项保洁方案,去年6月起试行一把扫帚扫到底环卫保洁新模式,市卫计局部署两个百日攻坚行动,完成7个乡镇卫生乡创建的镇规划编制,明确开展小城镇环境综合整治卫生乡镇(街道)创建百日攻坚活动的目标、具体任务和开展措施。

在线乱拉专项行动,市综合行政执法局2017年初组织电信、移动、联通、华数、电力等管线业主单位对塘下镇等11个乡镇36条道路架空(墙壁)线缆的现

场勘察工作,并达成 线乱拉 初步治理 方案,并对塘下镇、林川镇、北麂乡、陶山 镇、马屿镇、曹村镇等6个乡镇等21条 道路的架空线缆和入户线现状摸查统 计。 市交警大队牵头成立车乱开专项 行动,查处各类交通违法行为,在各乡镇 街道施划增设了停车泊位系统、标线、隔 离护栏、交通信号灯、电子警察等交通设 施。 同时 还通过花钱买服务的方式 委 托民间演出团体,以群众喜闻乐见的形 式编排演出交通管理节目进行宣传。

此外 我市还成立工业转型升级领导小组办公室 将 四无 企业(作坊)为重点 全面深化 低小散 块状行业整治提升的行动列入对乡镇(街道)年度目标责任制考核。将 四无 企业(作坊)任务分解至各乡镇(街道) 成立由乡镇分管领导为组长的 低小散 块状行业治理小组。排查整治工作以乡镇街为主体 相关职能部门基层站所共同负责 建立例会制度与督查制度。

编后语:十大责任捆绑攻坚行动 系列报道 今日结束 感谢关注!

村孝贤典范 扬当代孝道 第七届 浙江孝贤 推选活动启动

路岛日本

本报讯 第七届 浙江孝贤 推选活动全面启动。该活动由省老龄工作委员会办公室指导 浙江日报报业集团、省民政事业发展促进会、省老年事业发展基金会、浙江社会文化研究院、省孝德文化促进会主办 浙江老年报承办 ,中天建设集团协办。

弘扬孝文化是建设和谐社会的重要组成部分。自2010年8月10日浙江孝贤推选活动启动以来,先后有81名个人或单位获此殊荣,涌现出了很多感人的事迹。

今年将在传承前几届优良传统基础上,致力创新,丰富内涵,把第七届浙江孝贤推选活动办得更具社会价值和现实意义。

即日起,热忱欢迎广大读者积极参与第七届浙江孝贤 推选活动,向推选活动办公室推选身边的孝子孝女、孝孙孝孙女(外孙外孙女)、孝媳孝婿以及孝贤集体。届时,推选活动办公室将通过专家评审、公示,最终确定第七届 浙江孝贤。来信请寄:杭州市下城区体育场路178号浙江老年报转第七届 浙江孝贤 推选活动组委会收,邮编:310039。也可以通过以下方式联系

电子邮件:182314722@qq.com投稿,详情致电:(0571)85310296,以上推选方式均请注明第七届浙江孝贤字样。

相关链接: 还有这些系列活动 等你参与

第七届 浙江孝贤 推选活动,在启动征集的同时,也将开展一系列主题活动。

如开展 孝行校园 主题活动。活动包括两部分,有 微孝心愿 活动,面向社会征集50名老人(60周岁以上,优先征集孤寡贫困和空巢老人)的微心愿,号召社会力量帮助老人完成心愿;联合浙江新闻APP、乐活一百 微信公众号、浙报集团旗下各微信公众号,开展 微孝吧!少年 倡议活动,邀请网友为 孝 接力,幸运读者和网友还有机会获得 浙江孝贤 推选委员会准备的精美

同时,创办 孝行浙江 演讲团,开展 四进活动。本届 浙江孝贤 推选活动将延续进社区、进学校、进机关、进企业等的 四进 活动,普及孝贤文化,深入基层落实树立以孝为美、以孝为荣、以孝为风尚的道德取向。

浙江蓝雨

国内个性化定制雨伞的领军企业

记者 金邦寅 王鹏洲

一把伞也能个性定制?是的,瑞安就有这么一家规上制伞企业,在激烈竞争中抓住了个性伞定制的契机,踏准了市场节拍闯入了发展的 蓝海 ,一举成为国内个性化定制雨伞的领军企业。

防雷、防火、个性创意照 这里的 奇伞 真不少

在浙江蓝雨伞业有限公司的展厅里 随处可见各种各样的 奇伞。这把伞和其他雨伞不一样,它除了能防水,还能防火、防雷。总经理卢利明从柜子里抽出一把看似普通的黑色大雨伞。

卢利明介绍,设计这把雨伞的灵感来源于一部队采购订单的特殊需求。当时,客户向我们定制一款能够防弹的雨伞。这对雨伞的材料要求很高,我们认真分析后,再次向客户沟通,确认他们的需求,于是,最后有了这款防火、防雷的雨伞。 卢利明再一次演示起来,你看,雨伞内部是双层骨架的,拥有更加柔韧的功能,黑、红双层伞面设计,还能防止表层伞面被大雨浸透后,水从内部滴落。

以往,大家经常看到伞上的图案都印在伞面外侧,但是蓝雨设计的个性伞的图案无论是照片写真还是动物、风景都是印在伞面里层。外面一层是经过280 高温烤过的黑胶布,里面印上照片就更美观了。

卢利明拿出了一把某客户定制的 雨伞,这是用了黑胶布的好处,你看 这 把伞经过了3年的日晒雨淋没有一点褪

> 企业首show RUI BAO

色。 卢利明说 客户希望若干年后 拿出这把伞时还能想起当时的美好。

还有一次,经过充分的市场调研,我们率先推出了全新的系列车载伞,当时国内的市场还是一片空白,是一个全新的蓝海。卢利明说,这种车载伞伞顶引入了安全锤,可以一键开合,在撑伞挡雨的基础功能上融合安全逃生功能。

蓝雨伞业从用户需求出发,注入创意和时尚元素,打开附加值高的定制伞、时尚伞和功能伞市场。目前,已经拥有防晒、商务、车载等十大系列的上百个产品。卢利明自豪地说,蓝雨伞业有着1000万把年生成能力,质量高,交货快,还有一只上百人的设计研发团队,拥有强大的设计能力,随时满足客户各种各样的需求。

300 把定制伞 利润赢过 3000 把普通伞

国内制伞业竞争一向激烈 前有批量制伞的龙头老大天堂伞 ,后有号称中国伞城 的生产基地上虞 ,加上近年来外贸形势走低 ,对于名气低规模小的制伞厂 ,因为订单减少导致不断减产最后倒闭的制伞企业数量在不断上升。而近年来 ,蓝雨伞业的年订单量实现了持续增长 ,销售额年均增长 30%以上 ,在国内外拥有数以万计的忠实客户。

关键要及时抓住市场变化。卢利明说,转得快 就是他们的发展秘诀。 蓝雨伞业一直专注做广告伞,但他发



现 在如今制伞行业竞争激烈的当下,做这类低端产品并不占优势,这让卢利明想到了再次突破,把目光瞄准 一把伞也能定制 的定制伞业务。

2015年,蓝雨斥资100多万元购入一台数码印刷机,用于定制伞的图样设计

传统的制伞工序是大批量生产的 ,想做定制的话量不多 ,另开一个新版的成本太高要 10 多万元 ,这对于多数制伞企业不划算。

卢利明却舍得这个投入。别人不能做的我们能做,市场自然就来了。一次,一家丹麦的羽毛球制造商找上了蓝雨伞业,只想要定制100把伞,要求印上相应的羽毛球图案。这样的订单放在以前,卢利明肯定不肯接。而有了数码设计设备后,蓝雨伞业就能小批量开版,按顾客要求生产定制伞。

这一批伞最后以单价100多美金 售出 是我们生产的最贵的伞。

尽管是别人眼里成本高又不起眼的小订单,在卢利明眼里,却是小订单有高附加值。

普通的雨伞一般一把只能卖一两 美元,但个性定制的一把伞能卖10 20美元,价格是批量伞的10倍。卢利 明说,过去他们追求大批量大订单,但 如今,定制伞业务却成为订单增长的主 要 功臣。

虽然定制伞订单一般只有两三百把的小订单。但一把定制伞的利润是普通雨伞的5至6倍,也就是说300把定制伞的盈利远超3000把普通伞。

我们还打破了传统的运营模式, 先对接客户需求,出具设计方案,客户 下单付款,我们再生产产品,送达指定 地址。不仅没有压货与收款的风险,还 更接近客户。卢利明这样说。

个性化、时尚化、智能化、品牌化,走上量少精致路线的蓝雨伞业,将重心从外贸转向了国内,做大做强品牌。除了原有的销售渠道,卢利明还把雨伞销售搬到了互联网上。从2013年开始启动的蓝雨伞业天猫旗舰店,目前已经成为天猫雨伞类别排名前列品牌,包括百度、搜狗都有蓝雨身影,全网营销让蓝雨走在了同行的前列。

我市两企业 正式挂牌 浙江股权交易中心

本报讯(通讯员 叶林学 记者 王雪婷)日前,在风景秀丽的西子湖畔,我市首批两家企业浙江隆豪生物科技股份有限公司(挂牌代码 801378)、温州市金权食品股份有限公司(企业代码 802140)正式挂牌浙江股权交易中心,成长板,与资本市场实现坚密对接

近年来,我市大力引导、扶持企业进行资本运作。截至目前,我市共有15家企业在浙江股权交易中心 成长板 挂牌 数量居温州各县市(区)首位。

当天下午15时许,浙江隆豪生物科技股份有限公司董事长姜贤好、温州市金权食品股份有限公司董事长金茂权先后敲响挂牌铜锣,脸上笑容满溢。这次挂牌,对我们公司来说,意义重大。 两家企业董事长告诉记者,这不仅是一个提升品牌力的机会,还可以借助浙江股权交易中心这样一个企业与金融机构、投资者信息互通的桥梁,获得对接资本市场的机会,为公司的进一步发展提供新的机遇。

据了解,浙江隆豪生物科技股份有限公司成立于2012年6月,该公司专业从事灵芝仿野生栽培、灵芝功能食品开发及药理研究,集灵芝栽培产品生产销售研发为一体。目前公司主营产品有灵芝子实体、灵芝盆景等。公司创始人姜贤好从2003年开始一直探索优势灵芝草生产,他经过10多年的精心探索先后培育出 苓芝宴 系列产品。该公司不仅带动村民就业致富,而且指导全村年生产两吨灵芝草,比普通常规农产品每亩增收4500元。

金权食品股份有限公司成立于2009年。经过近十年的发展,公司现已成为一家规模化、多元化的食品企业,并且逐步将市场从瑞安本地拓展到全国。产品以肉制品为主,主要有三层香肉、猪肉条、猪油渣、QQ香肉、猪油等系列产品。2015年,瑞安市金权食品有限公司生产的 金权 牌猪油渣被认定为瑞安名牌产品。2012年,金权猪油渣被温州商务局认定为 温州名特产。

[相关链接]

浙江股权交易中心于2012年9月3日注册成立 ,是省政府依据国家有关监管部门的相关规定 ,结合浙江省经济金融特色 ,为着力解决 两多两难 ,推进温州金融综合改革 ,促进经济转型升级而设立的区域性股权交易市场。目前 ,在该中心挂牌的企业有5500多家。