农行信用卡
每月积分礼 开卡有好礼

农行信用卡积分礼，每月享不停

农行信用卡每月积分礼，海量礼品、月月放送！农行每月精选潮品酷物、家居、美食，更有洗车、观影、代驾等权益礼品等你兑换。

兑换条件

上月有消费一笔且符合礼品所需积分余额的温州分行金穗贷记卡客户。

兑换时间

即日起至7月31日24时

兑换流程

登录“金穗温州商人卡”微信，发送“4”或“积分礼”进入兑换页面，页面将自动显示可兑换的礼品。

兑换份数

每客户限兑2种礼品；每客户权益类礼品每种最高限兑10份（其中一鸣代金券限兑2份）；每客户实物类礼品每种最高限兑1份。

礼品兑现

权益礼品实时导入，有效期3个月，一鸣代金券有效期至10月底；实物礼品每月安排两次寄送，截止15日、31日前兑换的于下一个工作日开始安排寄送，统一寄送至客户账单地址。

农行信用卡，开卡有好礼

即日起，凡新客户办理农行信用卡，激活2日后即可登录“金穗温州商人卡”微信，在线领取开卡礼品，每月10000份礼品等你来拿！

活动对象

新客户：2018年6月30日前未办理农行信用卡，且2018年于瑞安农行新办理信用卡的客户。

领卡激活

通过柜台、电话、掌银等农行渠道激活即可。

领取方式：

领卡激活2个工作日后，登录“金穗温州商人卡”微信发送“新客户”或“xkh”，即可领取天堂牌三折雨伞1把、一鸣真鲜奶吧20元代金券、免费电影券1张（全市五大影院同享）、免费洗车1次（全市11家洗车点同享）等4选1礼品1份（限领一份），每月合计10000份礼品。

开卡有礼每月送，赶紧喊上亲朋好友来农行办信用卡吧！

7月礼品清单

权益礼品	兑换积分	礼品分数
一鸣5元代金券	1000	5000
免费洗车	10000	不限量
动车贵宾	10000	不限量
观影服务	20000	不限量
动车接站	20000	不限量
酒后代驾	30000	不限量
机场贵宾	50000	不限量
实物礼品	**兑换积分**	**礼品分数**
天堂牌雨伞	5000	1000
驱蚊精油手环	30000	500
纯清世尊啤酒	30000	500
九阳电水壶	40000	500
盱眙小龙虾	80000	3000

瑞安工行个人经营性“网贷通”
全天候、低利息、更便捷

一直以来，工行瑞安支行不断深化产品和服务创新助力普惠金融。特别是针对瑞安小微经济发达的特点，运用互联网思维，推出了个人经营性网贷通。近期，工行网贷通产品全面升级，由过去的两年期延长为五年期，一次抵押，五年内随借随还，使用方便。

网贷通的优势

省：省心省钱，贷款手续便捷，贷款用途广泛，网银操作，随时随地使用，评估免费，足额授信。

快：快捷灵活，高效自主，通过网银自助提款、还款，实时到账，额度充足，随借随还，满足您随时的资金需求。

好：一次抵押，五年循环，可接受的抵(质)押物范围广泛，利率优惠。

对于部分个体户和企业主，到银行申请贷款不仅面临门槛高、缺少抵押物的困难，申请后无法获贷、流程长、环节多，再次申请需要重新走流程，频繁往返银行太辛苦也让不少客户吃不消。而工行个人经营性网贷通就很好地解决了这个问题。

据工行瑞安支行相关人士介绍，网贷通是企业网络循环贷款，是指工行与客户一次性签订企业循环借款合同，在合同规定的额度和有效期内，客户通过网银自助进行循环借款合同项下提款和还款业务申请，银行对客户申请进行集中受理和处理的循环贷款业务。通过网银自助提款、还款，实时到账，一次抵押，五年循环，可接受的抵(质)押物范围广泛。

假设一客户最近从工行网点以个人“网贷通”方式获得授信贷款50万元，平时没用就放着，前些日子要到广东进货，就马上通过手机银行提款40万元，随后将这批货物销售出，收回销售款47万元，接下去一个月时间不需要使用这些资金，就及时将40万元本金及其半个月的利息归还个人“网贷通”贷款，而没用的10万元则不用计息。按一般不是循环方式的个人抵押贷款方式贷款50万元，期限半年期，如不全部提前归还，则不管客户期间实际使用多少资金，利息均按全部贷款50万元计算。两者相比之下，“网贷通”这种个人循环贷款省下不少利息。

据了解，工行“网贷通”最明显的特征是：贷款随贷随还、额度循环使用。有了“网贷通”，客户可根据自身经营淡旺季的不同，对信贷资金进行灵活调配使用，提高资金使用效益。

社保业务搬进瑞安农商银行
群众参保“就近跑一次”

为有序推进社保+银行业务共建工作，助力“最多跑一次、就近跑一次”，自去年9月份开始，瑞安农商银行与瑞安市人社局深入合作，在温州地区率先采取了“社保专线进银行、具体业务银行办”的模式开展社保代办业务。截至今年6月末，该行已实现社保业务网点全覆盖，在全市范围共75家网点开办18项包括灵活就业和城乡居民参保登记、社会保险待遇领取认证、信息查询、社保打印等业务。

据了解，该举措缓解了社保服务压力。通过“一站式”办理社保业务模式，借助该行现有的人力、渠道资源，将社保业务推广到有农商银行网点的乡镇，

减少政府公共投入，节约行政成本，有效分流社保窗口业务压力，极大提升效率，助推了社保均等化、多元化服务。目前尚在起步阶段就已代业务4.4万笔，日均办理190笔。

社保业务搬进瑞安农商银行，代理各类社保业务极大地丰富了银行服务种类，进一步打响了瑞安农商银行的便捷品牌，拉近银行与客户的距离，提升银行获得潜在客户的能力。

另外，方便了群众业务办理。通过银行窗口“一站式”完成业务受理、缴费、单据出具、查询等手续，让客户省事省力，既降低了社会办事成本，有效缩短了公共服务与参保群众的空间距离，让客户从“最多跑一次”到“就近跑一次”，让国家惠民政策更迅速落地，提高群众的获得感。

本版文字 黄铄捷