

新品种助推万科农业打开市场 田头蔬菜上桌即食

记者 黄丽云

昨日,记者在温州万科农业开发有限公司梅屿蔬菜产地净菜配送中心看到,随着机器的运转,生菜、萝卜等不同品种的蔬菜,最后变成了可直接上餐桌食用的净菜。据了解,去年底,万科农业对净菜配送中心进行了提升,生产车间提升为万级净化车间标准,新产品色拉菜直接面向消费者,实现了蔬菜由田头直接上餐桌即食,也为该公司打开了更广阔的市场。



车间提升 万级净化车间提高产品标准

梅屿蔬菜合作社逐渐实现了高效产出,但是传统蔬菜存在的保鲜期短、难储存、附加值低等问题限制了其发展空间。万科农业负责人雷大锋说,面对这个境况,梅屿蔬菜合作社把目光投向了净菜领域。2014年7月份,该合作社投入300多万元引进净菜设备,打造净菜车间。

和生食的卫生要求,具有新鲜、方便、卫生、营养和无公害等特点。

据了解,当时的净菜,基本上是配送给企业、单位的食堂。为了让净菜产品标准化更高,去年底,该公司净菜车间实现了升级提升,成为万级净化车间。

升级后的生产车间,能够消除众多有害细菌,使蔬菜达到生食的程度。

眼下的净菜配送中心,安装有一条德国技术的新鲜蔬菜加工生产流水线,可对新鲜蔬菜进行全自动旋转接料、甩

干、振动沥水、二次卧式混流喷淋清洗、提升、切菜、挑拣输送等,尽量减少人为二次污染,这条生产线1小时可生产0.8吨净菜。

雷大锋介绍,除了对蔬菜的新鲜、安全、品质提供了保障,净菜加工也将在一定程度上降低蔬菜采摘后的损失率,提升产品的附加值,从而增加农民收入,带动乡村蔬菜产业振兴。由于该中心建在田头,不仅可方便菜农,也可减少运输、流通环节的交易成本,更能减少运输和流通中产生的污染。

新产品日销万元 打开新市场

生产标准化更高后,我们还开发了新产品,拓展新消费群体。雷大锋说,通过不断的实验,他们开发出了色拉菜这一新产品。这个新产品主要是不同蔬菜混合,市民买回去后,可以直接食用。据了解,目前色拉菜已经有5种不同的配方。

元。

色拉菜面向市场后,深受消费者的欢迎,目前仅色拉菜的日销量就达到1万元,占万科农业总销量的20%至30%。普通净菜相对传统蔬菜而言,利润已经有所增加,而色拉菜比普通净菜的附加值更高一些。雷大锋说。

在色拉菜的外包装上,还设计有追溯二维码,用手机二维码一扫,就可以明了这些菜出自哪个基地、什么时候采收、生产记录、有无农残等身份

明。建立质量追踪、追查、追溯机制和制度,实行蔬菜产地环境、生产过程、产品检测、包装盒标志等关键环节的全程监控信息化,从而实现蔬菜从田间到上市前的全程监管。

新产品的热销,在一定程度上打响企业的知名度,对公司整体发展有着推动作用。雷大锋说,等产品体系更完善些,公司还打算在温州市区打造一家自己的旗舰店,进一步占领市场,推广品牌。

刷脸支付 成新潮流

顾客只要看下摄像头,刷个脸就能完成支付。近日,在安康路上的一家水果店内,顾客无需用手机,利用刷脸支付即可完成支付扣款。消费者都喜欢用这台新设备支付,往摄像头看一眼,几秒钟就能完成支付。该店负责人潘先生介绍。(记者 王鹏洲)



我市乡村振兴培训 首次单独与省级大学合作办学

本报讯(记者 金邦寅 通讯员 伍邦国)推进乡村振兴,关键在人。日前,瑞安市第一期省高级乡村振兴带头人培训班顺利结业,这也标志着我市农村实用人才培训工作迈上了新台阶。

此次培训由瑞安市农业农村局(农培办)主办,浙江农林大学承办。来自我市23个乡镇街的122个重点村党支部书记或村委会主任等接受了为期5天的大学校园式学习培训考察。

据了解,这是我市在乡村振兴带头人培训工作上的又一次新尝试,也是从2004年浙江千万农民素质提升培训工程开展以来,我市首次单独与省级大学合作创新办班。

据了解,本次培训采取了专家教授讲座、

实训学习考察、学员分享沙龙的形式,理论丰富,实例生动。其中,理论学习重点聚焦乡村振兴的实践与思考、村级廉政建设、农产品质量安全与控制、农村产业发展和项目管理、发展村级集体经济的实践与探索、村级财务管理等六个方面。现场考察安排了临安、余杭、桐庐、诸暨等地的12个省、市级新农村建设示范点进行实训学习考察,学习先进理念,借鉴发展模式,丰富学员对乡村振兴生动实践的直观认识。学员们一路走,一路看,一路拍,一路问,用眼观察、用耳聆听、用心探寻。

市农业农村局相关负责人表示,采用理论+实训+沙龙的模式,让学员们能学有所成、学有所获、学以致用,回去后带领村民更好投身乡村振兴事业。



浙江省民企百强榜发布 华峰集团跻身前三十

本报讯(记者 黄丽云 通讯员 林加浩)近日,2019浙江省民营企业100强榜单出炉,华峰集团强势上榜位列第30位。这已是该公司连续15年跻身浙江民企100强,继2018年排名上升5位后,今年再次上升3位。

据了解,浙江民企百强销售总额达到42269.67亿元,相比2018年的36992.29亿元,增长14.27%。尽管近年来宏观经济形势复杂严峻,然而浙江百强民企始终保持着稳中求进的姿态,彰显出浙江民企的韧性和厚度。

2018年华峰集团实现营业收入369.60亿元,同比增长14.56%;出口收入同比增长29.36%;上缴税费同比增长56.63%。

华峰集团相关负责人表示,华峰在浙江

民企百强榜单中的排名不断攀升的背后,是企业深入实施做强主业、适度多元、产融结合三大战略,贯彻落实绿色、安全、创新、开放发展理念,主动适应、把握、引领经济发展新常态,从而实现更高质量更有效益的发展。

近年来,华峰抓住行业稳定增长的有利时机,加快了迈向产业链、产品链、价值链高端的步伐,构建了发展的新动力、新势能。在产业升级上,以技术、装备和工艺创新为重点,以产业一体化、协同式发展为目标,加快进行存量优化和增量布局,在产品供给上,进一步稳定和提升现有产品品质,不断巩固扩大产品供给优势,目前已形成一体两翼、多轮驱动的产业产品发展模式。

瑞明集团将为玉柴股份 国六柴油机提供配套

本报讯(通讯员 钱琦嘉 记者 黄丽云)日前,广西玉柴机器股份有限公司副总裁蔡小红一行莅临瑞明集团考察交流。

蔡小红一行先后参观了瑞明集团企业文化展示厅、国家级企业技术中心、智能制造指挥中心、智能机加工厂、自动化大吨位压铸岛等。走访过程中,瑞明集团董事长韩玉明介绍了企业生产经营、产业布局、科研成果及先进生产设备等情况。

韩玉明表示,瑞明致力于以持续技术创新为客户不断创造价值,从最初起家的国产微型车缸盖,凭借对高科技的不断探索,到如今瑞明积极涉足新能源、轻量化、新材料领域,开发新能源汽车三电系统壳体、轻量化变速

箱壳体等产品,在同行业中占据25%以上的综合市场份额。目前,瑞明和玉柴在新能源混合动力系统关键零部件开展了合作,取得了良好的反响,接下来将为玉柴的国六柴油机提供配套。

据悉,广西玉柴机器股份有限公司是中国500强企业,品牌价值超505亿元。希望双方能够寻求共同发展的机会,在发动机产业链及新能源产业链方面共谋发展。蔡小红对瑞明的研发实力、生产装备、发展规划以及行业地位表示高度认可。他表示,汽车电动化是不可逆转的趋势,在排放法规的严苛要求下,混合动力是一个重要的发展方向。



瑞安日报微地产

了解本土楼市资讯,专业房产信息咨询
瑞安具有影响力的置业助手

扫一扫,关注瑞安日报微地产

