

一季度出口额同比增长57% 瑞明以 新 应变化危为机

记者 项颖

2020年,新冠肺炎疫情在全球蔓延,全球许多国家的生产、消费等领域受到冲击,贸易活动减少。受此影响,我市一些外贸企业相继遇到外需不振、订单减少等问题。

但危和机同生并存,我市部分企业以新突围,化危为机,增强风险免疫力,发展市场新赛道。瑞明集团就是其中之一,在行业低峰期末雨绸缪,投入研发新产品,在疫情来临时,新产品助力突围,一季度外贸销售额较去年同期增长57%。

顺势而变 转战新市场

瑞明集团是走在我市工业智造领域前沿的企业,它从家庭作坊起家,逐渐发展成为家喻户晓的中国铸造百强企业、温州汽车零部件行业的领头羊、国内新能源汽车和轻量化铝合金铸件领域规模最大的企业之一。从最初装配国产小排量汽车,到装配合资轿车,再到如今为宝马、上汽通用五菱、吉利、上汽、广汽等名牌轿车安装心脏——瑞明的成就,可用一个字来总结——新。这新既表现在新厂房、新设备、新产品、新员工,又表现在新思维上,适时而变,抢占新机。

2017年是国内汽车市场的巅峰时期,也是瑞明集团发展史上的高峰时期,创造了21亿元的产值。紧随而来的2018年,国内汽车市场开始下滑,且下滑幅度逐月增大。这时,身为汽车行业零部件生产企业,瑞明集团高层有了新的想法与规划。

在2018年之前,我们的产品以内销为主,在内销逐步下滑的情况下,我们将部分目光瞄向了海外市场,也许会为企业开辟新赛道!瑞明集团相关负责人说。

经过前期大量的市场调查,瑞明集团将目光锁定

北美、欧洲、日韩和东南亚市场,产品涵盖新能源电机壳体、高性能发动机缸盖、轻量化汽车水泵壳体等,并马不停蹄地进入筹备研发阶段。特别是经过两年时间的研发酝酿,今年3月,瑞明集团水泵生产线正式落成,目前专用于生产出口加拿大的产品汽车水泵壳体,产品一上市就成为瑞明一季度的销售黑马,3月份出口销售额达1221万元。

据悉,今年受疫情影响,瑞明内销呈下滑趋势,但因新产品的投产,瑞明发展步调依然强劲,今年年初还新增员工300多名。

节能三分之二 生产效率翻倍

从2018年2月开始提出概念并规划,2019年8月初具雏形,在瑞明研发团队的多次试验打磨下,今年3月初,水泵生产线正式投入批量生产。

记者获悉,与之前的生产线相比,该条生产线生产工艺与自动化程度都实现了质的飞跃。设备采用伺服系统,跟之前采用的液压系统比较,稳定性更佳且节能三分之二以上;生产线上人工从最初的26人减至8人,值得一提的是,之前的生产线,一个模具只能出一个产品,如今一个模具可以出两个产品,同样的时间,效率翻倍。



汽车轻量化关键零部件智能化生产线建设项目矢量图

据悉,瑞明研发团队还在持续为该条生产线升级,预计5月份实现全自动化,届时,该生产线的人员将从8人减至3人,所有生产流程一气呵成。

据悉,该生产线落成后,不少海外客户闻风而来,目前订单量源源不断,按照计划,今年产量将达70万件,预计销售额将达2.5亿元。

近年来,瑞明在求新的道路上孜孜不倦,每年投入上亿元用于新厂房规划建设、技术改造、新产品研发,近3年来,有近300个新产品相继问世。近日,浙

江省重点建设项目公布,瑞明新增年产1550万台汽车轻量化关键零部件智能化生产线建设项目榜上有名,该项目位于瑞安经济开发区丁山二期,总用地面积约30亩,总投资22.5亿元;今年5月,由瑞明研发团队自主研发量产的无机砂芯设备也将投入生产使用,瑞明于2017年制造了首台无机砂芯设备样机,经过两年时间的摸索验证,设备稳定性已达到原先设定的目标。届时,瑞明车间油烟将大幅减少,员工的工作环境更佳。

产品供不应求,首月订单额2000万+ 这家企业凭实力 逆势飞扬

记者 项颖

新冠肺炎疫情在全球爆发,全球化之下的制造业一片愁云惨淡。而瑞企浙江东瑞机械工业有限公司(以下简称东瑞)内却是一派热火朝天的生产场景,仅3月新增订单额达2000多万元,在多数企业面临订单被叫停的窘迫局面时,东瑞却需安排加班来完成生产任务。



智能冷墩机生产线

有问题!说起企业今年的发展,金永信心十足。

好态势源于 研发道路上的孜孜不倦

好产品提高了企业的抗风险能力,助力企业逆势突围!采访中,金永一直强调,疫情之下的生产好态势绝非偶然,而是源于东瑞一直在研发这条道路上的孜孜不倦。

公司要在众多竞争者中脱颖而出,必须要研发创新出有足够竞争力的产品,那样才能拥有更强的话语权,东瑞深谙此道。2008年,东瑞在转型升级的同时,在企业内部成立研发中心,该中心从成立的仅三四人,发展至今已有三十多人,每年耗费大量的人力与物力,深挖产品潜力、不断工艺优化,冷墩机产品的市场口碑逐年提升,并成为行业佼佼者。

2018年,东瑞智能冷墩成型机研发成功,并被列入浙江首台套产品名单,2019年,东瑞尝到了首台(套)带来的甜头,该产品为企业新增销售额4000万元;2020年,疫情之下,该产品又以绝对的行业地位让东瑞跨行业,逆势突围。

首台(套)的头衔,给东瑞的研发团队带来的很多的鼓舞和动力,东瑞的目光投得更远了,2019年以来,公司研发团队致力于高速成型冷墩机的研发,目前已研发成功,预计今年6月上市。金永介绍,该台智能高速冷墩成型机为中国第一台高速冷墩机,相比之前智能冷墩成型机,它更智能,生产速度是智能冷墩成型机的3倍,品质可媲美国际水准。

目前还只出了样机,但是我们已经接到了20台的订单!说起研发带来的好钱景,金永一脸的喜悦。

据悉,按照原定计划,东瑞的高速成型冷墩机将于今年4月份参加德国斯图加特紧固件展,受疫情影响,展会时间延后,反而给了东瑞更多练兵的时间。经过年后几个月精雕细琢,该产品的性能更稳定了,相信一上市就能惊艳四座,成为助推企业快速发展的又一利器。

记者 项颖

2016年处于低谷期,连续3年相继投入9000多万元的软硬件,苦练内功提身价,2019年迎来发展高峰期,2020年新冠肺炎疫情重创全球制造业,虽有少许项目被暂停,但面对新形势临危不乱,稳扎稳打,从企业管理、生产管理等方面体现高质量发展理念,有望销售额突破8.5亿元。

这家低调务实的制造业企业就是嘉利特荏原泵业有限公司(以下简称嘉利特荏原)。

磨刀不误砍柴工

2016年,全球石化行业低谷期,多年来为该行业提供石化泵产品的嘉利特荏原也受到了影响,放缓了快速发展的步伐。

低谷期反而是机遇期,也是一个公司成长的最好时机!公司副总经理涂必成说,脚步放缓后,企业有了更多的时间审视自身的不足,并进行转型升级。

从2016年开始,嘉利特相继投资9000多万元,用于企业软件与硬件的升级投资,通过信息化手段提升工作效率,提升管理水平,经过一年多时间的修炼,员工的素质更高了,生产车间更智能了,产品的研发能力更强了,企业的核心竞争力也更强了。

磨刀不误砍柴工。跃过行业低谷期,2017年下半年至2019年,石化行业迎来发展的高速期,嘉利特荏原潜修内功,携浙江省首台(套)产品,全衬里高温耐磨循环油浆泵,成功夺得行业话语权,且是中国独家生意。

在全衬里高温耐磨循环油浆泵上市之前,中国客户一直在进口该类型产品,该产品的新技术研发上市直接提升了我们企业知名度与身价,让我们成功晋级,直接与国际领先企业面对面。说起企业的首台(套)产品,涂必成一脸自豪。

好产品带来好收成,2019年一位客户向嘉利特荏原订购了700多台重要石化离心泵,订单额超过2亿元,2019年,仅全衬里高温耐磨循环油浆泵,就为嘉利特荏原带来了2800万元的销售



经信部门工作人员参观嘉利特

额(包括整机设备以及售后服务配件的订单),成为了助力企业发展当之无愧的黑马。

首台(套)的助力,让我们企业的大金额订单明显增多,产品单价直线上升。涂必成说,2019年,嘉利特荏原全年销售额与2018年同比增长率达51%。

2020年有望突破8.5亿元

2020年,面对疫情之下紧张的经济形势,不少企业开始不淡定了,但嘉利特荏原却显得沉着又冷静。在复工复产初期,一手抓疫情防控,一手抓高质量复工复产,企业快速恢复往日的状态。

近段时间,的确有一两个项目被叫停,但毕竟是少数,几乎所有的项目开展都在有条不紊地进行,第一季度,因疫情失去了近两个月的春光,但企业销售额依然达到1.6亿元,新增订单额同比增长约10%,说起2020年的发展,涂必成信心十足,他表示,结合2019年的订单与2020年的生产情况,到2020年底,销售额有望逆势增长,突破8.5亿元。

近日,还发生了一件让嘉利特荏原全体上下非常骄傲的事情。2年前招投标时,一位哈萨克斯坦的石化客户因对手企业价格便宜而选择了对手产品,谁知该批泵在开机不久就出现故障被紧急叫停,立刻转向嘉利特荏原紧急下单,经过加班加点赶制,如今这批高温耐磨泵已经运往哈萨克斯坦安装调试中。

面对复杂多变的全球竞争环境,能否迎接挑战度过时限,能否战胜挑战化为机遇,关键靠自己,关键靠内功。

没有疲软的市场,只有疲软的产品,勤修内功才是硬道理。长期以来,嘉利特荏原深谙此道,在员工能力、工厂改造、产品质量、新品研发上下苦功夫,事实也证明,这些努力都是值得的,跃过寒冬,终将迎来艳阳高照。

记者手记

4月的瑞安,生机勃勃。

瑞明集团以新突围,成功扩张海外市场,嘉利特荏原泵业有限公司以过硬的产品保障企业稳速前行,浙江东瑞机械工业有限公司凭实力逆势飞扬。明者因时而变,知者随事而制。2020

年的春天,新冠肺炎疫情的突然来袭,让我市企业发展之路铺满了荆棘,但我市不少企业却化危为机,迎来新的发展。

事实证明,化危为机,靠得是主动应变、奋力攻坚,靠得是善于找到化危为机的对策、路径和办

法。面对疫情,瑞企给出这样的答案——坚定信心,认清危中之需、找准发展之机,打好化险为夷、化危为机的战略主动仗。

沧海横流,方显英雄本色。只要善于危中寻机、化危为机,就一定能赢得主动、赢得未来。市

经信局相关负责人表示,2020年面对疫情的经济大考,该局将引领企业知难不畏难,以更大的力度、更高的标准、更实的举措,推动各项决策部署落地落实。