

直播助农

1小时销售500公斤

人大代表线上助农卖杨梅

本报讯(记者 林长凯)网友们,大家好,我现在在瑞安市曹村镇丁凤村的丁岙杨梅基地向大家介绍丁凤的杨梅,颗颗多汁脆甜,希望大家踊跃购买。6月2日下午,来自畲族的瑞安市劳模、温州市人大代表雷蕾通过网络直播帮助丁凤村销售杨梅,形成了少数民族间帮扶助农的佳话,现场1小时的直播共销售杨梅500公斤。

曹村镇丁凤村是我市4个民族村之一,共种植1200多亩杨梅,今年杨梅成熟时却出现了滞销情况。市民宗局得知情况后,连忙联系了同是来自少数民族的温州森活本味农业有限公司负责人雷蕾,希望她能帮助丁凤销售杨梅。得知情况后,雷蕾第一时间带着直播设备前往丁岙杨梅基地开展直播销售活动。

我是高楼镇民族村人,畲族,畲族和回族是我们瑞安世居少数民族,少数民族之间相互帮助,实现共同发展,很有意义。雷蕾说,她把2.5公斤杨梅按一份进行包装,每份售价29.9元,短短1小时就卖出了200份。同时,公司线下门店也一起帮助销

售丁凤杨梅。

杨梅的采摘期非常短,烂在树上非常可惜,我们要尽最大的努力多卖一些,一来提高丁凤杨梅的知名度,二来增加村集体的经济收入。雷蕾说,作为一名劳模、人大代表,这是责任也是一种义务。雷蕾表示,会继续帮助丁凤村直播销售应季农产品,助力当地农民增收收入,也呼吁社会各界人士多关心和支持农产品销售问题。

网络直播让丁凤杨梅的销售多了一种途径,能让消费者直接看到产品,赢得信任,对提高丁岙杨梅的知名度,打开销路有很大的帮助。现场参与直播的丁凤村报账员林初洵说,瑞安本地消费者在网上下单后,2到3个小时就可以收到杨梅,确保杨梅的新鲜。

对此,市民宗局相关负责人表示,此次助农活动,通过互联网直播带货的方式,不仅为滞销的杨梅拓宽了销售渠道,增加了销量,体现出劳模、人大代表的社会责任感,有担当有作为,也体现了我市不同民族团结、互助、和谐的亲密关系。



扫一扫

看视频

市社联会组团直播带货

本报讯(记者 林长凯)日前,市社联会组织会员赴桐浦蓝莓基地开展“社联心,同心服务助农直播”,帮助当地农户销售农产品,受到农户的热烈欢迎。

桐浦镇位于温瑞梯次发展的承接区,素有“温州都市后花园”之称,良好的山水资源加上优质的空气和土壤,孕育出了很多天然优质的农产品。疫情以来,采摘游、亲子游大幅降低,多数优质的农产品滞销,农民的收入也随之减少。为了帮助当地农户打开农产品的销售市场,市社联会开展同心服务周活动,组织会员进行助农活动。

在桐浦蓝莓基地的直播中,社联会的各位会员轮流化身“主播”,在线推广,向网友们介绍蓝莓的相关情况。该蓝莓基地

种植蓝莓已经10年,总种植面积120余亩。由于地理位置佳,产出的蓝莓个大、皮薄、多汁,富含花青素、维生素C等抗氧化物质,是一种营养价值非常高的水果。同时,他们还给网友们介绍了以蓝莓为原材料加工的美食,包括蓝莓酱、蓝莓雪糕等,吸引很多网友的咨询、下单,现场完成蓝莓订单200斤。

社联会会员、温州顺达旅游有限公司负责人谢秀婷表示,将推出助农采摘游,带领游客前来采摘、购买蓝莓。

近年来,社联会一直对接乡村,助力乡村振兴。温州市人大代表、瑞安市社联会会长林志寅说,这次直播亦是一次全新的尝试,希望通过“互联网+农产品”直播



方式,利用社联会的影响力向社会推广瑞安本地优质的农产品,拓宽销售渠道,努力助农增收,将更多优质的农产品推广至市场。



扫一扫,看图文

零售直播火热 你今天被带货了吗?

记者 林长凯

疫情发生以来,很多商家纷纷利用眼下火爆的电商直播平台进行直播卖货,线上线下两手抓。这股“全民玩直播”之风,也逐步带动了与直播有关的系列数码设备的热销。

零售网上直播卖货

奶粉、零食、水果、面膜、运动装备、家用电器,不得不提,如今在网上挑选、购买自己所需要的商品成为了许多消费者的选择。

森活本味二十七度农场店是我市一家主打生鲜农产品、土特产专卖的店铺,很多产品直接来自我市的各个农产品生产地。疫情发生后,为了促进销量,该店推出了在各产品进行现场直播带货的活动。我们刚做直播时,直播用的环形补光灯、支架等配件,都是通过预定才买到的。森活本味二十七度农场店销售主管谢女士说,当时瑞安的直播配件卖得很火,但是售后服务意外贴

心,大家很快就上手了。于是,谢女士带着她的直播设备开始奔走于我市的各个农产品生产地,开展直播带货。

市区安阳路是我市继虹桥路之后的另一条知名商业街,这里聚集着很多商家。疫情发生后,很多店铺多了一台直播设备,店主们在线下销售之余,开展线上直播卖货。陈小姐在这里经营一家主打日韩风格的女装店,疫情前,我一直在微信上拍短视频卖衣服,生意还不错,疫情后,我第一时间买了直播设备直播卖货,增加销量。陈小姐介绍说,如今直播带来的销量已占总销量的40%。

直播配件销售火热

零售业直播的发展,带动了瑞安直播配件的热销。日前,记者走访了市区的数码广场和一些数码产品配件店后了解到,与常规的3C数码产品相比,以手机支架、环形补光灯、混响声卡、麦克风等配件为代表的网络直播设备,已成为数码配件中的“宠儿”,销量远超过去年同期。

在瑞安数码广场2楼,许多商户都将手机支架、环形补光灯等直播配件摆在店铺门口的醒目位置,不时有年轻人上前咨询。现在直播很火,几乎是全民在直播,只要有手机就行,我想先买个手机支架来试试。家住市区东都花园的吴女士,花85元购置了一款带有补光功能的落地式手机支架。我们店里大约有10多种不同类

型的手机支架,5款混响声卡,不管是落地的、桌面上的,都带前置补光功能,直播起来显得气色、光线更好。店主张老板说,混响声卡对直播的效果有放大效果,价格跨度较大,便宜的一百多元,贵的要上千元。

记者在采访中,发现随着直播准入门槛的降低,催生一系列业余性质的主播,他们大多使用抖音、快手等短视频平台对自己的日常生活进行直播。由此,中间规格、中等价位的直播配件比较受这类消费者的欢迎。

疫情让更多的人参与到直播的队伍中,对直播配件的需求大大增加,这也带动了直播配件的销售。市区万松路上一家数码产品配件店的负责人赵先生说,线上卖货之后,直播“装备”成了行业内最热门的时尚单品。

网络骗局套路多,防范意识要提升

网络贷款骗局如何防范?各式网络贷款广告里的诱人条件是雪中送炭还是陷阱?瑞安中行带你分辨常见的贷款类欺诈套路,帮你守好“钱袋子”。

虚假贷款网站、APP类

小王在群聊中看到一名自称“网贷公司王经理”的网友发布的信息,称其公司可提供低门槛消费贷款,无需质押抵押,一张身份证就能借款。小王抱着试一试的心理点击了王经理发送的网址链接,进入了“XX贷款申请”页面。随后小李根据网站引导,上传了自己的身份证照片,并填写了收款卡号与验证码。意想不到的是,之后他的银行卡发生了不明出账,而当他再想要联系王经理询问时,发现已被对方拉黑。

诈骗分子正是通过网络平台、群聊或短信发布虚假信息,称其可办理无抵押、即时放款的大额贷款,并附带虚假贷款办理链接或虚假APP下载链接,诱导受骗者点击并填写自己的个人信息和动态验证码等,进而盗取资金。



预先缴纳费用类

小张在某社交平台看到“XX消费贷”的广告,被广告中“一站式极速放款”的字眼吸引,拨打了广告中的客服电话。在电话里,客服声称该公司对借款人无征信要求,只需在“保证金账户”冻结一笔资金,即可取得借款资格。然而当小月向对方指定账户转入“保证金”后,电话就再也打不通了。

诈骗分子以“贷款公司”的名义,打着“门槛低、利率低、放款快”的旗号,在网上发布虚假广告,诱导受骗者在线申请贷款。之后便

谎称受骗者的贷款已通过了审核,但要先缴纳一定金额的保险费用、手续费、利息等,从而实施诈骗。

瑞安中行提醒广大市民:请选择正规贷款渠道和平台,不轻信网络、短信等渠道发布的各式贷款广告和信息,不要下载安装未经核实的贷款APP;在放款前要求你预先缴纳所谓的“保证金、手续费、利息”等费用的,很可能是骗局,切勿轻信;不要向他人提供个人信息,以及银行卡密码、短信验证码等支付信息,也不要不要在不明网站中输入。

惠聚中行日 周日美食节

满200元减100元

活动时间:即日起至2020年6月30日,每周日。

- 1.活动期间,每周日在指定商户享受优惠,活动商户清单可动态调整。
2.使用银联二维码(手机银行APP、缤纷生活APP、云闪付APP)支付,享满200元减100元优惠,单用户单月可享受一次优惠。
3.使用手机Pay方式支付,享满200元减100元优惠,单用户单月可享受一次优惠。
4.本活动与门店其他优惠活动不叠加,不允许拆单,消费券、提货券、储值卡等不参加。
5.活动名额有限,用完为止。活动时间与活动规则可动态调整。
*活动对象:浙江省内(除宁波外)发行的中国银行62开头银联信用卡

Table with 3 columns: 区域 (Area), 商户 (Merchant), 地址 (Address). Lists participating merchants like 阿凡佬美食园, one tree, etc.



助企复工 中行送暖

“融易贷”

中国银行温州市分行普惠贷款

小微企业、小微企业主、个体工商户、农户,均可申请普惠贷款



扫描二维码

详询中行各营业网点

利率优

期限长

额度高

费用免

范围广

房贷快

价格低至3.75%

期限长至10年

额度高至1000万

抵押登记费、评估费 全部银行承担

商品房、临街商铺、工业厂房、存单、集体土地等并精做杭州、上海地区房产

快速审批、专项规模、 优先放款