

张旭霞：智慧农业的实践者

在乡村振兴路上的最美新乡贤

记者 黄丽云 通讯员 刘洁

在乡村振兴战略之下,有一群农业新生代心怀理想投身到新农村建设大潮之中,他们带来的新鲜血液和勃勃生机,带动影响着当今农村、农业和农民,诸多新的变化随之出现。新乡贤张旭霞就是这样一位农业新生代。曾是一名国际商务师的张旭霞,于2017年开始返乡创业。2018年6月,她代表团队与平阳坑镇政府签订战略合作协议,正式全权运营善康农业产业开发园项目。2018年底,善康农业被评为温州市第一批“乡贤返乡实践基地”。至2019年底,她带动周边劳动力3000多人,在蔬菜米粮禽肉类等物资的流通环节实现平均日产值6万元以上。

团队专业运营 带动3000多农户增收

2016年,张旭霞离开了日夜颠倒的外贸行业,回到了老家高楼。家乡绿水青山间的宁静祥和,让她突然发现了一片新天地:绿水青山就是金山银山,我本来就是一个闲不住的人,大山里到处都是宝,其实做农业也挺不错的。

2017年初,张旭霞成为农村青年回农村中的一员,领衔在老家高楼镇成立温州一箩筐农业发展有限公司,做起了文创融入传统农业的创新创业工作。

帮农户的农产品做VI设计,开淘宝商铺。张旭霞团队慢慢介入了农业。他们筛选优质农产品,重新设计包装推向全国市场。期间,他们打造出了多款爆款,在瑞安逐渐打响了名头。

平阳坑紧挨着高楼,这里有丰富的农特产资源,然而因其地理位置偏远、交通不便,农业发展始终处于低小散的状态。在这样的背景下,善康农业于2017年11月应运而生。

善康农业最初由平阳坑镇政府主导,该镇22个村集体(现合并为8个村)抱团成立,其初衷是搭建一个平台将当地优质农产品推往市场,破解“消薄”难题。

为了拓宽善康农业销售渠道、打

响善康品牌,镇里找到了张旭霞和她的团队。经过一段时间的沟通、实地考察、项目规划后,双方于2018年6月正式签订战略合作协议,张旭霞团队负责运营善康农业,她本人出任CEO。根据协议,善康农业的营业额将以一定比例返还各村集体,以助力薄弱村的村集体经济。

此后,张旭霞开始带动周边村民增收。该团队运营善康农业的第一年,蔬菜米粮供应量达到每日4000公斤左右,禽肉类1000余公斤,日均交易额达6万多元,带动周边3000多农户增收,企业先后获得浙江省级青创农场、浙江省防控新冠疫情市场保供突出贡献单位、浙江省农播示范单位等荣誉称号。

如今,善康农业已建立起一个集农产品开发、特色农业基地打造及平台营运于一体的专业团队。据介绍,善康农业将当地的各种果蔬以及鸡鸭鱼肉等农产品收集起来后,通过集配中心统一销往温州市区和瑞安区,供应给多家单位和学校食堂。此外,善康农业还通过微信群、网店、下级代理商等渠道销售农产品。

培养“乡村网红” 打造直播基地

就在善康农业蒸蒸日上的时候,2020年初爆发的新冠疫情给张旭霞团队带来了意想不到的困难。



后疫情时代,善康的路应该如何走?这个问题一直萦绕在张旭霞的心头。

直播带货!经过商讨,张旭霞也觉得这是可见的最直接有效的销售办法。说干就干,张旭霞团队的人员开始到处学习如何做直播,没有主播就自己上。在直播带货的过程里,张旭霞团队打了一场漂亮仗:曾经在一场仅1小时的“直播卖笋”活动中,拿下了上千份订单。

那场直播的效果超出预期,原因主要有两点,一是价格优惠,毕竟是第一手资源;第二是直播地点就在田间地头,实景化直播,让农户为自己种的农产品代言,取得了客户的信任。张旭霞说。

面对直播带货热,张旭霞有着自己独特的思考:直播电商是后疫情时代的发展趋势,但农产品的市场标准化不高,供应链水平落后,又有人才瓶颈,要想让更多农户因此受益,还有很多挑战需要面对。这时候,善康团队的供应链以及生产标准化的优势就突显出来了。

从传统的供应链体系:菜市场、超市、社区,到后来的淘宝、微信群,再到现在的直播带货。农业销售的形式越来越多样,这是一件好事情。张旭霞表示,我们已经有自己的主播团

队,今年还拿下了温州市唯一省级农播示范基地,身上责任更重了,不只是自己把货卖好,更要开设培训培养更多农村网红主播,让各村有这方面潜质的村民,直接当主播宣传自己的农产品。

眼下,善康农业正经历改制。改制后的善康,将继续保留部分村集体的股份,并加入运营团队的股权。除了现创始团队,还将有不少高端人才以及资本进入,为做大做强创造了机制基础。同时,善康也将与温州市供销社以及瑞安市供销社一起注资成立新公司——瑞安供销电子商务有限公司,专业打造农产品供销直播与社交新零售的服务平台。

作为一名新乡贤,张旭霞还希望能通过自己的努力,让更多的乡亲富裕起来,也希望能吸引更多的乡贤回到家乡,共同努力。

【人物名片】

张旭霞,女,祖籍高楼,出生于1981年8月,中共党员。现为瑞安市善康农产品有限公司执行总经理、党支部书记,温州市农创客发展联合会副会长。

敬老爱老温情浓 陶山沙洲乡贤4年接力办重阳宴

本报讯(记者 金邦寅 文/图)10月25日中午,陶山镇沙洲村文化礼堂,500多名60岁以上老人欢度重阳佳节。重阳节为老人摆宴,在沙洲村已经延续四年,此前三年分别是新乡贤郑超豪、郑品海、吴存昆捐资的。

新乡贤郑孙坚、郑孙炳是今年重阳老人宴的出资人。我们都知道尊老爱幼是中华民族传统美德,有能力后,我们很愿意为家乡、为村民出一份力。郑孙坚笑着说,沙洲乡贤想要出资参与重阳节此类活动也是要排队的,我已经排了3年了,今年终于轮到我,感到很荣幸也很高兴。

菜色很丰富,也符合老人家的口味。我们这些老人难得聚在一起,聊聊天,非常好。宴会上,老人们对此纷纷竖起大拇指。

当天,该村还邀请了陶山镇卖红文化演唱团的演员为老人们献上精彩的节目。丰富多彩的文艺演出,让在场的老人们喜笑颜开,纷纷送上真挚掌声和感动话语,现场洋溢着融融暖意。当晚,该村还安排了温州鼓词慰问下乡演出活动。

沙洲敬老爱老的氛围很好,乡贤们积极捐资开展公益活动,明年重阳宴也被认领了。沙洲村党委书记丁锡宽表示,近年来,沙洲率先成立温州首个村级新乡贤参事会,集聚了数十位新乡贤助力基层治理、助推乡村振兴,为沙洲发展注入了源源不断的新动力。



扫一扫,看图文



农行续贷更便捷 助力小微有温度

半年前我们包车出省,费了好大力气接来工人开工,但疫情导致的停产让我们的资金回笼速度大大降低。一边要付工人工资,购买新订单的原材料,一边是农行的200万元贷款眼看就要到期,我们陷入了进退两难的窘境。日前,因续贷资金问题,塘下镇一家标准件厂的负责人整夜睡不好觉。

9月初,农行塘下支行客户经理张理博进企业开展贷后检查时,得知该厂订单量已接近疫前水平,国内市场拓展顺利,但面临缺少流动资金转贷的困境。张理博立即向其推荐了农行的“无还本续贷”业务——“续捷e贷”。从受理调查到审批放款,只用三个工作日,农行就完成了200万元的流动资金贷款转贷业务,确保企业生产经营平稳过渡。

以前贷款到期转贷有困难的时候,只能向亲朋好友借钱周转,或是去社会上融资,但成本高、不稳定。感谢农行帮我们解决了转贷资金问题,而且这次3.85%的优惠利率又帮我们省了不少利



(资料图)

息。该厂负责人满怀感激地说。

疫情发生以来,为了帮助广大小微企业解决融资难、融资贵问题,农行积极推进、规范发展“无还本续贷”业务,创新推出“续捷e贷”产品,切实解决小微企业“倒贷”问题,支持小微企业持续稳健经营,有效降低小微企业融资成本,努力小微企业提供金融“润滑剂”。

农行瑞安支行公司业务部总经理张启武表示,“农行‘续捷e贷’有效解决了小微企业的融资期限错配问题,大大降低了小微企业融资成本,特别是对于支持小微企业应对新冠肺炎疫情带来的困难以及积极复工复产具有十分重要的意义。

(通讯员 林一翔)

今年700多款理财产品提前“解约”

近期,部分银行公告表示,将部分理财产品到期日期提前。此举引起了市场和投资者的普遍关注。根据普益标准统计监测,自2018年初至2020年10月20日,银行理财市场共有1618款产品提前终止运作,仅今年银行提前终止运作的产品有785款。

对此,普益标准研究员于康表示,商业银行提前终止部分理财产品运作主要有两方面原因:一是资管新规、理财新规发布以后,要求银行理财产品实施净值化管理运作,并对理财产品的非标债权资产配置比例进行了严格限制,随着转型过渡期的临近,银行加快了传统不合规老产品的清退,推进净值化转型;二是存续老产品定价较高,该部分产品大多仍存在“刚性兑付”问题,而当前市场利率维持在较低水平,资金成本较低,新增投资品收益下行,容易出现成本与收益倒挂现象,出于资金成本控制考虑,部分银行适时采取了终止高收益产品的运作方案。

2018年资管新规落地以后,银保监会对银行理财产品加强了法律制度和规则体系的建设,相继出台了《商业银行理财业务

监督管理办法》《商业银行理财子公司管理办法》《商业银行理财子公司净资本管理办法》等监管规则。

资管新规的重点在于打破刚性兑付、推动产品净值化转型,以及压降非标资产,对于不符合监管要求的“老产品”,要求金融机构有序压缩减减。

虽然“资管新规”过渡期延期一年,不过各家银行也在持续推进存量保本理财产品及老产品压降工作,其中不少银行存续理财产品已经全部整改为非保本理财产品。

融360大数据研究院分析师刘银平指出,今年以来,保本理财产品压降效果比较明显,多家银行已经将规模压降至0。不过,资管新规过渡期延长之后,部分银行保本理财产品退出速度可能会放缓。从不同类型银行来看,国有银行和股份制银行保本理财产品发行量占比较低,但城商行和农商行占比较高,尤其是农商行。小型银行揽储难度较大,担心客户流失,理财产品转型起步晚、进展慢,保本理财产品退出速度要慢于大中型银行。

(据《每日经济新闻》)

中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA
温州分行

要贷款 找农行

“贷”您顺利复工！

年利率
低至 **3.8%**
月息
低至 **3.17厘**

房抵e贷(个人贷款)

线上一键申请,按月还息,最长期限10年,贷款金额可达1000万元,免评估费。浙江、上海房产均可抵押。

抵押e贷(公司贷款)

小微企业专用,在线申请,额度最高1000万元,浙江、上海房产均可抵押,免评估费,额度内随借随还、自助可循环,额度有效期10年。

网捷贷(个人贷款)

用于消费、纯信用,掌银一键申请,实时到账,贷款金额最高可达30万元,随借随还。



扫描二维码
了解详情



扫描下载
掌上银行APP

温州
加油