

曹高峻：十年磨剑 创新传承

因责任和情怀 | 回瑞接班

1983年,在温州民营经济兴起的浪潮下,曹高峻的父亲曹光夏创办了瑞安城关铆焊厂,后发展为 振中机械。经过30多年的经营,振中机械已经成长为国内桩工机械生产的骨干企业。

2007年末,步入成熟期的 振中机械 遇到发展的瓶颈,急需寻找一个新的突破口。曹光夏便希望儿子能回来协助企业取得进一步发展。而此时的曹高峻正在杭州的一家互联网公司从事新媒体工作,并计划着在这个领域大展拳脚,闯出一番天地。

与父辈 掰手腕 | 创 出新路

担任总经理后,曹高峻发现自己的经营理念跟父亲这辈人有着较大差距:父亲相对保守,更重视经验的积累,而他接受新的理念快,更相信专业性的指导。

有一次,曹高峻在考察中发现,一家制造企业在采用全新的管理理念后,很快就取得了成效。就此,他认为传统的企业管理已不适合振中机械的长远发展,必须在稳中创新,并打算在自家企业进行规范化管理的改造,同时邀请咨询公司前来指导。没想到这一举措遭到了父亲的强烈反对,父子双方各持理由,一时间还打起了 拉锯战。最后,父亲被曹高峻的执着和坚持打动,尝试着接受他的观点。

企业要想在现代市场竞争中获胜,必须要有年轻人的力量,要打造一支年轻的生产、经营、管理团队。曹高峻这么认为也这么干了。他从提高员工的工资、调整岗位人员、调动员工工

2008年初,作为对家庭的责任和对家族事业所特有的情怀,曹高峻回到瑞安进入振中机械工作。

传统企业的运营和我的所学相差较大,跟我之前从事的工作也有天壤之别。曹高峻说。为尽快适应并熟悉企业,他放下身段,从仓库管理员、采购员、销售员等基层岗位做起,一步一个脚印,逐步了解企业的经营理念 and 行业发展情况。

2011年,在经过多个岗位的历练之后,曹高峻正式接过交接棒,担任总经理,成为 振中机械 的新一代 掌舵者。

作积极性等方面都做了一系列的改革创新。此举一出,在公司内产生了良好的反响,年轻人的作用得到了发挥,老员工的积极性也得到了维护。与此同时,曹高峻也赢得了父亲的信任,开始放手让他去管理企业。

此后,曹高峻又大刀阔斧地对企业内部组织框架及管理模式进行调整,牵头建立了员工创新容错机制,鼓励员工为企业的发展提意见和建议,同时还引导年轻人才加入管理团队,加大对管理团队的培训,实现团队的专业化,使得彼此之间的沟通变得更为有效。同时,曹高峻还在供应链上导入ERP信息管理系统,逐步将企业从父辈的家族管理模式改造成为现代企业管理架构。

在曹高峻的带领下,振中机械有了较快发展。2016年年产值5000万元左右,2017年产值就翻了一番,达到了1亿元,此后每年产值基本上都保持了20%的增长。

记者 黄丽云

他从一名新媒体从业者,转型进入机械行业,从基层中磨砺,逐渐成长为优秀的管理者。他子承父业、接棒管理公司近十年,带领着团队在传承中发展,在坚守中创新,引领企业走向一个新的发展高度。他就是振中机械董事长曹高峻。

日前,记者在振中机械的办公楼里见到了曹高峻,他40余岁,外表儒雅,谈吐风声,沉稳的青年企业家气质跃然而出。正如访谈中,他说得最多的是 稳 和 新 字。他认为,想要打造 百年桩工精品企业 的振中机械,必须在稳步中谋发展,开拓中求创新,才能确保企业的可持续性发展。



曹高峻在车间开会

走得稳走得久 | 要创百年企业

振中机械作为最早的专攻机械设备专业制造民营企业,以铸就百年专攻精品企业为愿景,坚持走转型升级的产业优化道路,始终以优质的产品和服务赢得客户的尊重与青睐。如今振中产品已远销全球20多个国家,并在全国20多个省市重点桥梁民建铁建工程中服役,从高速铁路、海洋码头到市政工程、桥梁建设等每一要处都可以看到振中品牌的身影。

今年振中机械的年产值有望达到2亿元,而我们的目标是在近几年内实现4亿元的年产值。曹高峻说,企业产值代表了企业的规模,但规模也要看市场情况,他最希望的是振中机械能成为 活得久、走得稳 的企业。

企业要延续得久远,就需要提高生产效率、提升经营模式。眼下,曹高峻正酝酿着导入自动化设备,比如焊接机器人等。

对于 机器换人,曹高峻有着自己独

特的认识,他认为机器不是用来 淘汰 人,而是用来提高人的工作效率;企业发展的核心在于 人,引入设备,生产效率提高了,就能把一些员工,特别是技术型的人才,从繁琐的重复劳动中解脱出来,从事更关键的岗位。更重要的是,企业员工面临着 迭代 的问题,将来的企业员工,将不会愿意再从事重复性的体力工作,他们将会是操作着机器完成各项工作的一代,从现在开始,振中机械就要为那样的未来做准备。

带着情怀和使命感去接班,是曹高峻接手企业的初衷,而接纳企业原有的状态,培养年轻的团队,打造企业的全新格局,则是他将振中推上全新发展阶段的一大跨步。他说只有拥有专业的业务知识,切实把握所在行业的情况和企业经营模式,同时不间断的向优秀企业家学习,才能带领企业向更长远的目标健康发展。

【人物名片】

曹高峻 男,1978年4月5日出生,硕士学位,温州振中基础机械科技有限公司董事长,民进瑞安市基层委员会委员,中国工程机械工业协会桩工机械分会副理事长,瑞安市青年企业家协会执行会长,瑞安市新生代企业家联谊会执行会长,瑞安市机械电子协会副会长,曾获第四届瑞安市十大杰出青年企业家、2019温州经济十大年度人物等荣誉称号。



部分银行三年期大额存单 利率上调至4%

收益率一直走低的大额存单,近期因 加息 成为市场关注热点。据了解,临近年末,一些银行上浮了3年期大额存款利率,但上调幅度有限,上浮后的利率普遍在4%以下。但有部分城商行的3年期大额存单利率上浮后可达4%,因此受到不少投资者的青睐。

今年以来,银行大额存单无论是发行量还是收益率都呈现下降趋势。融360大数据研究院分析师胡小凤指出,11月份大额存单发行量创新低,12月份估计会更少。临近年末,各银行大额存单额度紧张,可能会有银行发行一些利率较高的大额存单,作为营销活动吸引投资者,但发行规模有限。

利率提高但额度有限

今年以来,大额存单整体发行量不断减少,利率也持续走低,年利率超过4%的大额存单越来越少。多家银行近期开始上调三年期大额存单利率,但上调幅度不大,上浮后最高利率可达3.95%,与此前的3.85%相比,仅上调了0.1个百分点。不过,一向在存款利率上最有竞争力的城商行,提供的大额存单利率也最具优势,部分城商行上调后的利率可达4%。

记者还注意到,1年期或2年期的大额存单要么利率不变,要么暂停发售。因此,3年期的大额存单成为目前最炙手可热的存款产品,但额度有限,需要提前预约。

据了解,不同类型的银行发布的大额存单在利率方面存在较大差距。目前,各银行发行的1年期20万元的大额存单利率基本维持在1.95%至2.28%区间;2年期20万元大额存单利率基本维持在2.94%至3.15%区间;3年期20万元大额存单利率基本维持在3.48%至4%之间。

一家国有大行的客户经理表示,存款产品利率本来就没有太大的可调节空间,存款都是银行贴息,能上调一些已经很不错了,目前利率处于下行趋势,长期锁定收益还是挺合适的。



的。

临近年底,银行揽储压力较大,同时为了明年的 开门红,年底之前无论是理财产品还是大额存单、定期存款等,利率一般都会有一定程度上浮,但具体上浮多少还要看各家银行实际情况。一家银行的内部人士对记者透露。

部分银行停售大额存单

目前我行已停售大额存单,后期不能保证一定会有,需要等总行、分行通知。一位股份制银行网点理财经理告诉记者。

记者走访后发现,不止是股份行,部分国有大行也已停售大额存单。目前没有20万元额度的大额存单,只有普通的定期存款。一家国有大行的理财经理表示。

虽然有的银行未停售大额存单,但也在压缩发行额度。有银行人士向记者介绍,近几个月,大额存单发行量大幅减少。目前发行的大额存单中,大部分产品期限都是3年期的,1年期、2年期、5年期则一款都没有。

胡小凤指出,进入下半年,银行大额存单发行量大幅减少,跟大额存单的发行机制有关,银行要在每年发行

第一期大额存单前向央行报备全年发行额度。有的银行在前10个月里就已用完大部分额度,最后两个月可发行的大额存单量就剩很少了。

为降低实体经济融资成本,自去年年底以来,监管部门不断引导银行降低负债端成本,包括新增定期产品暂停提前支取靠档计息方式、叫停高收益创新产品、要求银行压降结构性存款规模等。同时,随着贷款利率不断下行,银行也下调了部分存款产品利率。尽管如此,银行负债端压力却一直没有缓解。

多位理财经理还表示,今年以来,大额存单利率一直下行,预计未来还将会下行,推荐买一些长期限的理财产品,提前锁定收益。

据零售金融新视角监测的数据显示,今年上半年,货币宽松加码,贷款市场利率大幅下降。但在激烈的揽储竞争压力下,存款利率降幅有限,大部分银行净息差收窄,面临较大成本压力。部分银行通过优化存款结构,压降大额存单、结构性存款的成本来缓解成本压力。压降大额存单成本有两个方向,一是下调利率,二是缩减发行额度。

(据《经济日报》)

华夏银行
HUAXIA BANK

“周周盈” 稳盈7天存款

无论是收银台还是办公桌
每个人都有自己的阵地

个人大额存单

周一不再是被闹钟支配的恐惧
而是对全新自己的期许

周一 2020

华夏银行大额存单, 期限灵活、保本保息, 到期付息、按月付息, 满足您不同的资产配置需求, 20万起存, 额度有限 先到先得。