

夏慧蓉： 机械行业中的一抹“温柔”

■记者 黄丽云

在号称铮铮铁骨的机械行业中，女性从业者少之又少，很难把一位女性的职业与机械行业对上号。浙江华岳包装机械有限公司(以下简称“华岳”)总经理夏慧蓉正是这“男人味”十足行业中的一抹“温柔”，她靓丽的外表和人们印象中机械行业“冰冷”的形象产生强烈冲突。

她原是家中娇娇女，每天的关键词是各种时尚新品……现在每天挂在她嘴边的则是企业愿景、使命、价值观；她从一开始的硬着头皮上，到逐渐在历练中成长成熟。

“我父亲是我的底气，因为有他在我的身后指导，我才能慢慢成长。希望自己能早日成长为能独自管理企业的负责人。”夏慧蓉说。

初涉企业管理 硬着头皮迎难而上

据了解，华岳是一家在切纸机行业潜心耕耘34年的老牌企业，夏碎梅先生是华岳的创始人。从最初的原始加工，发展成为今天集设计、研发、加工制造和国内外营销于一体的科技型企业，凝聚着夏碎梅毕生的心血。

夏慧蓉是夏碎梅的长女，原本父母对她没有太多的要求，就是希望她能过得开心。她大学里学习的是财务管理，毕业后就在企业里担任财务方面的工作，安安稳稳地生活着。

随着夏碎梅的年纪日渐增长，辛苦大半辈子的他想到了退休。但如果他退休了，企业里的一大摊子事情怎么办？夏碎梅甚至想过结束企业，但又舍不得奉献一生的切纸机事业，也放不下与他共同奋斗多年的员工们。

夏慧蓉把这一切都看在眼里。“父亲

一直为我撑起一片天，才有了我无忧无虑的生活。现在父亲老了，希望自己也能成为他的依靠。”夏慧蓉说，她只有姐妹俩，妹妹已经成家生子，精力也有限。身为姐姐、女儿，她觉得自己承担责任的时候到了。“我父亲从20多岁起就在做切纸机，现在已经60多岁了，把切纸机做到让客户满意，是他一生的愿望。我要把他一直坚持做的事情继续做下去。”她说。

有了接班的想法后，她放下手头的工作，开始有意识的去学习管理课程。

“经过2年半的学习，我对企业管理有了系统的认知。但是书本上的理论知识和管理实践是两码事。”夏慧蓉说，现在的她除了继续管理财务，还兼任企业总经理一职，开启了企业管理的大门。

“刚开始真的是硬着头皮上，我父亲为了培养我，延迟了他的退休计划。在父亲手把手的教导下，我慢慢地摸索出了一些企业管理的门道。”夏慧蓉笑着说，等她有能力可以一个人承担起企业管理责任的时候，父亲就可以退休了。

打造创新团队 重视新产品开发

“我父亲那一代人赶上了改革开放的时代机遇，而我们这一代人赶上了科技革命的机遇，大量的新技术被引入，企业的迭代转型有了技术和数字化的工具。”夏慧蓉说，创新是企业的生命线。

虽然夏慧蓉并不懂技术，但不妨碍她对技术创新的重视。“我父亲是技术型的企业负责人，他能自己上阵做技术研发，则利用团队的力量去完成技术创新。”

据介绍，华岳的自动取纸和自动卸纸大幅降低了人工劳动强度，卸纸后可直接上胶印机。华岳的裁切系统是单机工作效率的3倍。2020年，上市公司天津荣泰集团就是看中了华岳的技术含量，与华岳进行了技术与市场战略合作的强强联合。去年，华岳也荣获了浙江省隐形冠军培育企业和浙江制造品字标企业的称号。

在夏慧蓉看来，华岳的今天离不开人才的引进、培养与员工素质的提升，同时也归功于发展前期就一直坚持的创新。华岳有二十余年跟随企业风风雨雨成长的团队，也有伴随互联网等新技术成长起来的跨界团队。传统与创新碰撞融合、新成员与老班子扶持协同，推动了公司的不断进步。

近年来，夏慧蓉还引入外部专家团队，通过“以客户为中心的程式”组织变革，使得企业活力不断提升，并且实现了人力资本的价值最大化。除了重视技术创新外，她在机制创新上也下了不少功夫。为华岳引入了卓越绩效管理，完成了从工业制造到质量制造再到智能制造的转型。

2017年至2019年，华岳的销售额



【人物名片】

夏慧蓉，女，出生于1981年，硕士学位，现任浙江华岳包装机械有限公司总经理，瑞安市青年企业家协会副会长，瑞安市新生代企业家联谊会副会长，瑞安市机械电子行业协会理事。

以每年超过20%以上的速度在增长，2020年产值接近一个亿。目前华岳的产品应用在家喻户晓的烟酒包装上，如：茅台、五粮液、黄鹤楼、利群等。

据了解，华岳是瑞安第一家负责起草国家标准的企业，负责起草了2项国家标准，8项行业标准并参与起草了2项行业标准。华岳还拥有60多项专利，其中有7项发明专利，外观专利还曾获得德国红点奖。

逐梦新时代 | 青年企业家风采秀

“你献血了吗？”

瑞安学院360人 成功献血超9万毫升

本报讯(记者 黄丽云)“你献血了吗?”6月1日至2日,2辆献血车开进了温州职业技术学院瑞安学院,学子们踊跃参加无偿献血活动,连见面打招呼的方式也发生了变化。据悉,为了展现大学生的爱心和热情,将自身血液无私奉献给社会公益事业,让血液筑起生命的桥梁,飞云街道联合市血站及温州职业技术学院瑞安学院团委学生会青志部,在学校里开展无偿献血志愿活动。

活动中,学子们踊跃参与为社会奉献爱心。上午9时,志愿者们就开始了准备工作,参与无偿献血的同学已排起了长长的队伍。

填表、体检、化验、献血、登记,领取小礼品,现场井然有序。还有一些志愿者在现场维护秩序,辅助血站工作人员开展相关工作。

在献血区,前来献血的同学们纷纷挽起袖管,躺在采血椅上,献出自己的青春热血。“能为他人和社会尽一份力量,我感到无比自豪和开心。这一份鲜红的血液,更是一份真诚的爱心,它能延续生命,还能挽救别人的生命。”志愿者何梦婷说。据悉,何梦婷是来自2019级城市轨道交通运营管理专业的学生,是学校青年志愿者服务部部长。她长期坚持参与各种志愿者活动,目前已参与3次无偿献血活动。

“无偿献血是我们应该承担的责任。200至400毫升鲜血,对一个身体健康的人来说,或许微不足道。可对生命垂危的病人来说,它意味着生命。”在现场,不少无偿献血者如此表示。

瑞安学院相关负责人介绍,每次学校会提前一周发布献血活动通知,同时附上献血者体质要求等科普文章,并组织学生报名。本次瑞安学院共有360人参与无偿献血活动,成功献血92200毫升,大家用自己的爱心和血液展现了“奉献、友爱、互助、进步”的志愿者精神。

据了解,瑞安学院2016年开始办学,瑞安学院与飞云街道已连续5年组织大学生志愿献血活动,共有约1330名师生参与无偿献血。



扫一扫,看图文



扫一扫,看图文

首季银行理财能力迎考 信披规范性仍待完善

今年以来,银行理财转型仍在持续推进,净值型产品逐渐成为主角。而随着“躺赚”时代的终结,银行理财能力的比拼变得更为重要。

在分析人士看来,未来银行理财的竞争不再是价格的竞争,而是风险管理能力、投资能力、服务能力的竞争,市场更趋于专业化、细分化、特色化。那么,一季度,各类银行理财能力方面表现如何?

呈现差异化发展战略

随着资管新规过渡期进入倒计时,各大银行纷纷加速推进理财产品的净值化转型进程。普益标准《银行理财能力排名报告(2021年1季度)》(以下简称《报告》)显示,一季度,全市场银行机构净值化转型进度约为66.37%,环比上升3.96个百分点。其中全国性银行净值化转型进度为62.66%,环比上升3.05个百分点;城商行净值化转型进度为79.76%,环比上升5.84

个百分点;农村金融机构净值化转型进度为71.17%,环比上升7.11个百分点。

“城商行和农村金融机构规模体量较小、非净值型产品包袱较轻的特点,使得其净值化转型增速明显高于全国性银行。”普益标准研究员于康指出。

从综合理财能力来看,《报告》显示,一季度,综合实力排名前十的全国性银行中,国有行和股份行数量比例为2:8,股份行综合理财能力表现突出。具体来看,全国性商业银行中,一季度,理财能力综合排名前五的银行为兴业银行、中国工商银行、中国光大银行、中信银行和中国银行。截至一季度末,我国已有19家银行理财子公司正式开业,另有3家银行理财子公司获准筹建。从市场表现来看,随着理财子公司的陆续开业和不断发展,全国性银行理财子公司在强化投研和专业服务能力,加速布局“固收+”、权益类及混合类产品市场的同时逐渐呈现出差异化发展战略。

整体来看,于康指出,全方位均衡发展,各单项测度指标表现亮眼的同时没有弱项是在一季度理财综合能力排名中位次靠前商业银行的共同点。“头部机构在各自所属的银行类型中具备理财规模较大、产品运作能力良好、理财业务管理制度完善、风险管理手段多样、产品线较为丰富、服务种类多元、客户服务水平突出等特点。”

运营管理能力要求提高

与此同时,对于银行理财投资者而言,发行能力、收益能力、运营管理能力、投资者服务体系、信息披露规范性等也是其较为关注的领域。

以收益能力为例,《报告》显示,排名靠前的商业银行净值产品规模占比普遍较高,个别银行甚至高达100%。同时,这些银行普遍在预期收益型和净值型产品超额收益表现方面没有短板。

运营管理能力方面,结合理财子公司

经营绩效,全国性银行运营能力普遍较强,接下来理财子公司将成为全国性银行理财业务经营主体,理财子公司仍需强化风控流程及手段、完善管理团队、提高金融科技应用,以此来提升运营效率。

而城市商业银行运营管理能力不及全国性银行,但排名靠前的城市商业银行运营管理能力表现不俗,可与全国性银行抗衡。“随着银行理财业务转型升级深入推进,其对商业银行的运营管理能力要求更高,就风险管理层面,需要城商行从理财业务的内部构架、风控流程及手段等方面加强管理;团队建设方面,需改进人才培养和引进机制,吸引和留住人才;再者要增加资本投入,加大与金融科技融合,提高综合化运营管理能力。”于康表示。

另一方面,随着行业转型深入推进,银行理财产品的投资者服务体系不断完善。《报告》指出,凭借理财子公司制度优势,全国性银行投资者服务体系改善效果明显,

一是理财产品类型不断丰富,在固收类理财产品供给基础上,纯权益类理财产品陆续推出;二是理财产品创新力度加强,指数型理财产品也逐步面世,这也使得投资者多样化配置需求逐渐能够得到满足。

相较而言,城市商业银行投资者服务体系仍有待于改善,其在产品类型、资金投向、产品投资期限设置等丰富性方面均有进一步提升空间。

此外,从一季度各类银行表现来看,信息披露规范性仍有待完善。“当前银行理财业务处于转型过渡期,新老产品并存,信披难度较大;同时部分银行机构信披渠道处于初步建设阶段,且净值产品运作经验不足,信披质量一般。”对此,于康认为,银行机构要加快信披渠道建设,同时建立符合监管要求的信披制度,及时、完整地披露理财产品相关信息,提升产品信披的规范性。

(据《金融投资报》)

中国邮政储蓄银行 瑞安市支行

POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

小企业贷款

额度高

贷款金额最高可至**3000万元**

担保灵活

可接受**抵押、保证、信用**等多种方式

循环使用

一次授信五年,最高可**六年无还本续贷**

◆ 年利率低至 ◆

3.85%

(月息3.20厘)

注 杭州、上海或浙江省内等异地房产均可办理。

地址:瑞安市罗阳大道590号(吾悦广场对面) 咨询电话:0577-66608487、66608480