女能手黄丽生: 带领农村女性富起来

8月初,烈日当头,黄丽生一天要跑好多地:一 大早在自己的农业数字化工厂里查看工程进展情 况,临近中午去部门帮农村创业女性咨询项目情 况,下午做种苗市场调查。一路上,咨询新技术、新 产品的电话不停地打进来,一再打断我们见缝插针

这名普通的农村妇女,在市妇联的引导和自身 多年的努力拼搏,终于成为远近闻名的女能人。如 今,她又作为共同富裕带头人,带动3000多名农村 妇女学技术,共辐射130万亩花椰菜和粮油基地, 为上百位创业女性提供产品技术服务。

一心下田间

出生于1968年的黄丽生是曹村镇曹西村人。 1988年,黄丽生和马屿小伙郑永开结婚,小两口走 南闯北从事眼镜生意。"1995年,公公郑庆一来电, 说家里的种苗繁育场忙不过来。"黄丽生没有想太

花椰菜杂交育种并非易事,亲本提纯是杂交制 种的最大难题。花球要紧,颜色要白,耐寒性要好, 还必须同时找到优质的母本与父本,一个最佳配对 的诞生往往需要上百次的尝试。

由于技术、经验不成熟,繁种产量欠缺,那时 候,一年五六万元的亏损,就是个天文数字。她抹 抹眼泪不甘心,吸取失败教训,白天虚心向周边的 老农技师请教,晚上努力钻研科技知识,并请来省 农科院和天津蔬菜所的专家帮忙。为克服难关,她 带领300来名女工,起早摸黑在田间地头观察、讨 论技术,掌握花菜生长情况。慢慢地,她掌握了要 领,企业扭亏为盈,当年就收了500公斤杂交花椰 菜种子,平均亩产25公斤,产量远远超出预期。

致富带头人

花椰菜杂交育种,是个细致的活儿,需要工人 们将花瓣一瓣瓣取下,逐一在开花的母本上授粉, 从"早熟40天"到"迟熟140天"共十多个品种的花 菜,授粉期前后需要四个月。黄丽生每日带领两三 百名女工在田间人工授粉。那时候,庆一种苗招聘 的女工,都是周边待业、期望增加家庭收入的妇女。

授粉期四个月里,黄丽生不离开田间半步,有 时还把灶台搭在地头,为女工们加营养餐。"她吃苦

耐劳、又懂技术,点子多,思路活,农村需要这样的 带头人。"女工们说。

她认为,地方农企的发展,离不开当地群众的 支持,只有通过不断提高乡村人民收入水平,才能 促进企业不断地发展。一些女工家里有地的,黄丽 生对她们说,把技术带回去,产出的种子卖给我,你 赚得多还能兼顾家庭。就这样,女工们有了一技之 长后,一带十,十带百,百带千。黄丽生所在的上郑 村,挨家挨户从事花椰菜种子人工授粉,被人们美 名为花椰菜村。一个原本无资源、无产业的普通村 庄,有了特色产业,走向村集体经济、村民收入和企 业利润"三丰收"。多年来,该村成为马屿镇最富裕 的村庄,村民户均收入20万元。

黄丽生也荣获全国农村妇女双学双比女能手 奖、省三八红旗手、省十佳双学双比女状元、温州市 "双学双比"女能手、十路英才百名"温州最美女性" 乡土能人、瑞安市"三八红旗手"等荣誉称号。

抱团闯市场

勤奋好学和不断努力有了丰厚回报。20多年 来,黄丽生先后培育出了"庆一"牌成功系列等十多 个花椰菜杂交花菜种子,供应全国市场,一些种子还 被带到东南亚种植。这些杂交花菜品种可增产30% 至50%以上,并具有适应性强、抗病等独特优点。

不满足于此的她跨界到粮油种植推广中来。 她陆续推广种植泰两优 217、泰两优 1332、丰油 737 等粮油新品种30多万亩;2019年,投资100万 元,创建市牧莹种苗有限公司,开发荒滩100余亩, 实验引种各种苗木水果,研究开发新品种,带动周 边村民就业;当前,她正在做数字化种植场。

2009年,黄丽生当选为市女能手协会会长。

为了让她带动更多农村妇女,市妇联还把她选 为"乡村振兴 巾帼行动"的带头人,带领更多女性 拓宽眼界,转变观念,学习技术,为乡村振兴努力奋

"农村女性创业,难度真的很高。比如,在海 拔五六百米的地方,开荒山,修路,干农场,种果 树,真需要愚公移山的精神。"节假日,黄丽生就帮 忙跑信贷,联系单位等。黄丽生说,她最欣慰的是 看到越来越多的乡村女性凭借自己的头脑和双手 实现梦想。2021年6月,黄丽生被评为"温州市好

走访切勿走过场

近日,我市各级人大代表深入一线,到田间地 头、企业车间、社区中心、集市公园走访服务选 民。走访活动紧扣"十四五"规划实施、基层治理、 民生实事、"三服务"、科技创新发展等重点监督议 题,既接"天线"又接"地气",这样的活动深受群众

今年是县乡人大代表换届之年,各基层人大 要杜绝换届前的"船到码头车到站"思想,切实增 强履职意识,积极开展走访联系选民活动,走访身 边人、反映身边事,形成了助推"十四五"良好开 局、庆祝党的百年华诞的浓厚氛围。

走访不仅要听民声、察民情、知民意,还要用 心用情用力解决群众"急难愁盼"问题,使走访活 动取得实实在在的效果。在走访过程中,也有个 别企业代表和居民群众反映,虽然联系和沟通到 位了,但感觉倾听群众诉求仍不够耐心;上门入企 了,但他们提出的实际问题还是没有解决;代表与 群众之间的沟通还存在一定隔阂。笔者认为,走 访切勿走过场。

走访切忌"三分钟热度",要捂热群众的"冷板 凳"。要带着感情走访,带着诚意倾听,带着方案 解难,把走访活动看作是落实人民代表大会制度、 畅通民主渠道,增进党和政府同人民群众血肉联 系的有效途径,增强代表的职务意识和责任意识, 杜绝出现"挂名代表""举手代表"。

路岛日本

诚然,走访活动不是人大代表的"独角戏",各 基层政府要全力支持走访服务相关活动,把落实 代表建议和民生实事融入到走访活动中去,助推 代表建议和民生实事落到实处。各乡镇(街道)人 大主席团(工委)更要高度重视走访服务活动,聚 焦当前的民生热点、堵点和痛点,制定具体实施方 案,为确保活动扎实有效做好精心准备。

同时,要落实常态化的走访工作机制,促使走 访活动经常性、制度化。要时刻把握当前的中心 工作和民生热点,经常性地组织代表深入农村一 线、深入群众中间,倾听群众心声,了解群众诉求, 解决群众身边"小事",彰显代表的初心使命和人 大情怀,这样的走访才能让群众心悦诚服。

教育均衡发展依旧任重道远

每年的招生季总是给人满满的无形焦灼感。一 边是新城区学校新生对象越来越多,而学校招收的 名额有限,不得不无奈地进行"分流";一边是老城区 学校新生对象越来越少,而学校招收的名额绰绰有 余,不得不公开进行"摇号"。一边是所谓的"有户 口有房子"或者"有户口无房子""有房子无户口"第 一二三批就满满当当了,一边是所谓的"学区内统 筹"或者"面向本地区报名"的第四批"第一二轮"继 续勉强招生,城区的义务教育阶段学校尚且如此,而 有的乡村学校由于生源匮乏就不得不面临被撤并的

近些年来,有的新崛起的学校生源"吃不下",有 的老学校生源"吃不饱",这种现象似乎愈演愈烈,在 "择校生"寿终正寝之后,"学区房"的比拼重新上演, 进而带来更大的经济压力和教育焦虑。尽管也采取 了"教师、校长轮换制度""学校硬件标准化建设""集 团化、联盟学校办学"等一系列旨在均衡教育的措 施,但还是收效不大。人们不禁要问,当下的教育究 竟怎么了?

教育发展失衡问题由来已久。城乡、区域和学 校之间发展的不平衡,其中的原因非常复杂,有历史

图说

的、政策的等。随着教育政策的倾斜和教育投入的 加大,如今学校的硬件设施基本上都差不多了,加上 校长、教师轮换制度的实施,师资方面的差别应该得 到了极大的改善,义务教育阶段学校的办学水平差 距正在逐步缩小,为什么无数家长还是对那些所谓 的小学、初中"名校"趋之若鹜呢?不惜未雨绸缪地 砸重金购买"学区房",初中尚且有重点高中的升学 率"噱头",小学难道也是在看统考成绩吗?如今"学 区房"的比拼,里面更多的是家长跟风式盲目择校。 为自己过高的教育期望制造深重的教育焦虑

当然,持续地推进教育均衡发展,是教育公平的 要义、内核,这也是实现"双减"(有效减轻义务教育 阶段学生过重作业负担和校外培训负担)主要有效 途径之一。《关于进一步减轻义务教育阶段学生作业 负担和校外培训负担的意见》第16条明确指出:促 进义务教育优质均衡发展。各地要巩固义务教育基 本均衡成果,积极开展义务教育优质均衡创建工作, 促进新优质学校成长,扩大优质教育资源。积极推 进集团化办学、学区化治理和城乡学校共同体建设, 充分激发办学活力,整体提升学校办学水平,加快缩 小城乡、区域、学校间教育水平差距。



