



百年风华正青春 幸福征程再启航

侨心向党

朱增光 走出大山 回馈大山

■记者 黄君君

曾经,为了摆脱贫困,他走出大山,远渡重洋;如今,他业有所成,心系桑梓,回馈大山。“60后”华侨朱增光的人生选择,是对命运的抗争,也是对奋斗创造精彩人生的生动诠释,他身上有许许多多爱国华侨的“身影”。



兜兜转转出国创业

湖岭镇六科村四面环山,距离“城底”有40多公里,朱增光就出生在这里。他犹记得,当年的六科村交通不便,贫穷落后,许多家庭连温饱都难以解决,他家也是如此。

“我的父母亲还是坚持让我读完高中。”朱增光说,读书让他知道了大山外面还有一片广阔的天地。高中毕业后,他留在老家,走上三尺讲台,当了近两年的中学代课老师。不过,代课老师工资低,糊口困难。

为了改变命运和困境,寻找更好的机会,朱增光决定走出大山,到外省经商。那是1980年,改革开放的春风已经拂过神州大地。电器、服装、鞋子……朱增光在河南、北京等地做过推销员、开过店,白手起家,逐渐站稳了脚跟。

“当时在欧洲打拼的人,看起来发展都挺好,我也想出去看看。”1990年前后,温州地区兴起了出国潮,在朋友的帮助和建议下,1993年12月底,朱增光把家里的生意简单交代给妻子后,就匆匆来到意大利。刚到异国他乡,语言不通,人生地不熟,他碰到了很多困难,甚至怀疑自己的选择。

1997年,朱增光回到国内。“居留证到期了,扔了挺可惜的。”2000年,朱增光又来到意大利。这时,意大利已成为众多华侨的商业贸易聚集地,他在这里看到了很多熟悉的朋友。在朋友的劝说下,他决定留在意大利创业。

当年,他在意大利博洛尼亚市成立意大利恒基贸易公司,专门从事工

艺品批发。起初,公司里只有他一个人,凡事要亲力亲为。他经常要独自开车好几个小时去罗马进货,回家已是凌晨两三点,稍微休息一会,就又开始了一天的忙碌。

4年后,朱增光的妻子和孩子也来到意大利,有了家人在身边,朱增光的创业激情更高了。2006年,公司改名为VIVI时尚服饰有限公司,专门做服装批发。随后几年,公司进一步发展,在威尼斯地区帕多瓦市成立了一家占地约2000平方米的大型时装批发商场,主要为意大利和东欧各国的客户提供优质货源。

如今,朱增光已将这家商场交给了大女儿经营,自己主要在博洛尼亚市打理公司。目前,公司经营涉及服装生产、销售、美容美发等行业。

兢兢业业为侨服务

朱增光到意大利后不久,就开始参加当地华侨华人商会的各种活动,还担任过意大利旅意中区华侨华人联谊会 and 意大利北部瑞安同乡会副会长。2013年,他当选为意大利旅意中区华侨华人联谊会第九届会长。

意大利旅意中区华侨华人联谊会历史悠久,其前身是旅意中区中华公所,成立于1962年,中意建交后改为现名。朱增光记得,刚接手侨团时遇到很多困难:缺少资金,会员少,积极性不高,会务活动少。

接任会长后,他立即全面改革侨团

组织及结构。为了扩大侨团,他和侨团主要成员一起邀请年轻一代的华侨加入,增加了不少新鲜血液,又积极组织有关会务活动,团结周边兄弟侨团,积极和国内侨务部门及中国驻米兰总领事馆沟通联系。

当时,博洛尼亚市的华侨华人想要办理各种证件,必须到两个多小时车程外的中国驻米兰总领事馆,朱增光就积极申请及协助米兰总领事馆工作人员到侨团所在地办公,极大方便了广大华侨华人。他还邀请并协助国务院侨办“四海同春”中国文化艺术团

和中国侨联“亲情中华”艺术团为当地华侨华人开展春节慰问演出活动。

2014年,瑞安市法院在意大利博洛尼亚市设立欧洲第一个海外调解室,朱增光被聘请为调解员,为海外华侨提供法律服务,化解矛盾纠纷。这些年,他的主要工作是协助法院在意大利寻找当事人,协助送达法律文书、督促当事人自觉履行义务;接受法院委托,用视频同步开庭,现场调解双方当事人涉外的部分民事案件。至今,他协助法院调解民事案件结案及文书送达几十例。

心心念念情系桑梓

湖岭镇六科村是个远近闻名的华侨村,在海外的华侨有1000多人。2018年,六科村的旅欧华侨自发组织召开联谊会,朱增光参与了筹备的全过程,并倡议旅欧华侨自由捐资共同设立教育基金。基金设立后,每年为六科村考上大学的学生发放奖学金,激励学生的学习热情,还会为困难学

生提供助学金,解决他们的实际困难。六科村旅欧华侨联谊会还会在每年重阳敬老节,为六科村户籍的老年人摆酒席发礼物。今年重阳节,由于疫情影响,六科村旅欧华侨联谊会未办活动,就为村里年满60周岁的老年人每人发放100元过节红包。朱增光还多次为家乡道路建设慷

慨解囊,参加家乡的爱心助学活动。“当我迈出六科,往镇上的路是一条泥巴路,坐在拖拉机上摇摇晃晃,如今老家条条道路平坦,交通便利,跟以前大不一样了。”朱增光说,这两年,因为疫情原因,他没有回国,一直心念着家乡。

一剧一人生 “剧本杀”成为 瑞城年轻人社交新宠

■记者 黄君君

8个玩家围坐在一桌子旁,每人拿到一份剧本,在DM(“剧本杀”主持人)的带领下,熟悉所扮演的角色,沉浸在剧本中,或隐藏身份,或误导分析,最终找出线索,完成剧情。

这是一场“剧本杀”游戏。眼下,“剧本杀”正成为瑞安年轻人社交“破圈”的新方式。记者打开某团购平台,地点在瑞安的“剧本杀”店就有近20家。烧脑又耗时的“剧本杀”,为何受到年轻人的追捧?



“剧本杀”站上新风口

“剧本杀”起初是一种在欧美国家十分流行的派对游戏,一位宾客秘密扮演“杀人凶手”,其他宾客要通过找“证据”和聊天推理,进而调查并且推断出“凶手”。2016年推理真人秀节目《明星大侦探》将“剧本杀”带入中国年轻人的视线。

位于瑞立外滩广场的元气剧本体验馆刚开业不久,门口是日式风格的装修,走进大厅,书架上摆放着几十个不同的剧本盒子,内部设置了5个活动房间,不同的装修风格,呼应不同的剧本主题。

店长田浩从2017年开始玩“剧本杀”,大学业余时间就在学校附近的“剧本杀”店兼职做DM,至今已玩了数百部剧本。今年大学毕业后,他就和朋友一起开了这家“剧本杀”店。

田浩介绍,“剧本杀”的剧本分为硬核本、恐怖本、情感本、机制本、欢乐本等。硬核本重推理、烧脑,其他类型剧本则相对弱化推理部分,增强氛围、情感等部分。

有数据统计,截至2020年底,全国“剧本杀”相关实体店已突破3万家。预计2021年国内“剧本杀”市场规模将超过150亿元,消费者规模或达941万。

田浩说:“我以为‘剧本杀’会像桌游一样不温不火,没想到是一年比一年火。”

年轻人爱上“剧本杀”

“‘剧本杀’不仅仅是简单的游戏,玩家能从中感受到剧本作者写作的立意、信念等,经历不一样的人生。”田浩说,更重要的是“剧本杀”满足了年轻人日益多元的社交、娱乐甚至情感需求。

在“剧本杀”圈子里,玩剧本杀叫“打本”。“‘打本’一般要6人及以上,很少有人‘满编’来‘打本’,店家就会帮忙‘拼车’。”田浩说,“打本”无形中拓展了年轻人的社交圈,而“剧本杀”的社交属性正是其“火”的重要原因。

玩家陈天豪隔两天就会来“打本”,他在“打本”中认识了许多朋友。“无论玩家性格怎么样,就算是很内向,只要能沟通、能代入,就能一起玩游戏。”他说。

代入感是影响“打本”体验很重要的因素。如何能让玩家更好地代入到“打本”中?“需要好的剧本,也需要好的DM。DM必须喜欢‘打本’,要有很好的控场能力和共情能力。”田浩说。在记者采访当天的一场“剧本杀”中,DM接连换了好几套服装,演绎不同的剧情。

“玩家代入感强,哭是很正常的,无论男女。”陈天豪说,自己在“打本”中经常会受到触动。“好玩”,在采访中,这个词被玩家高频提到。

玩一次“剧本杀”基本要花费四五个小时

时,但玩家们并不觉得耗时,甚至这些玩家有着惊人的耐心。

“剧本杀”带动一条产业链

对于“剧本杀”店来说,剧本是吸引玩家的关键因素。据介绍,剧本分为盒装(每个店都能购买)、城限(城市限定购买量)、独家(一个城市只授权一家店)。“‘剧本杀’行业急速发展,今年年初,有上千本销量的剧本就是好本,现在差不多要3000本的销量,如果是爆款本,销售量得上万。”田浩说。

开一家“剧本杀”店,买剧本的花费巨大,一般一个盒装本就要500元,城限、独家的价格更高。作为道具的剧本,使用30次左右就会破烂不堪。“剧本杀”店就以玩家选择的剧本不同来定价,比如玩家玩一次元气“剧本杀”,定价一般在每人88元至158元不等。

客源少是瑞安“剧本杀”店铺经营最难解决的问题。在北上广等大城市,“剧本杀”主要的消费群体在40岁以下,在瑞安,30岁以下的年轻人是主要消费群体。“瑞安虽然有足够的玩家基数,但‘打本’多的还是大学生,而他们只有寒暑假才回来。”田浩说,别人以为开“剧本杀”店很赚钱,其实并不是这样。

实际上,开一家“剧本杀”店并不是田浩和合伙人的终点。田浩的合伙人目前在读大四,他已经创作出属于自己的剧本,而田浩也在创作剧本,此外,他们还拥有一家发行工作室。

从玩家到店家,再到剧本创作、发行,他们在“剧本杀”产业链上前进、摸索。

短评

“剧本杀”,受到不少年轻人的追捧,但随之而来的负面声音也不少,比如为一些商家因同行竞争在游戏中添加了暴力、恐怖、灵异等所谓的新元素,尤其是参与者有部分是未成年人,容易被“剧本杀”里的内容迷惑。

前段时间,国家对限制未成年人玩游戏,出台了很严厉的政策。说到底,“剧本杀”也是一种游戏,作为成年人娱乐社交问题不大,但要严格限制未成年人沉迷,这需要学校、家长、社会共同引导关注。作为产业链中的一环,“剧本杀”应该要有自己的社会责任。

对于玩家而言,更要明白,人生毕竟不是戏,要分清戏里和戏外。

(管舒勤)

人物名片

朱增光,1961年8月出生,湖岭镇六科村人,现任意大利旅意中区华侨华人联谊会名誉会长、意大利中国和平统一促进会副会长、瑞安市侨商协会副会长、瑞安市法院海外调解员等。



招聘

■瑞安董田卫生院诚聘:外科医生、精神科医生、康复医学科医生、儿保医生、公共卫生各1名,针灸推拿技师5人,护士若干名,报酬面议(有中高级执业资格从优),联系电话:13706642875、13587963221。

定制门窗

■佳恩门窗:专业为您定制中空门、断桥门窗、淋浴房、阳光房、金刚网纱窗。电话:18106782333,540588(市府网)。

注销公告

瑞安市塘下镇春春幼儿园因自行解散需要注销登记。经本园第二十九屆理事会第三次形成注销登记决议,现向社会公告,请债权人在本公告见报之日起15天内向本园申报债权。(联系人:林秀春,电话:13967700087)特此公告

瑞安市塘下镇春春幼儿园
2021年10月28日

关于对瑞安市滨江大道飞云江大桥下实施交通限制的通告

因瑞安市滨江大道飞云江大桥下路面破损,需要进行应急修复,根据《中华人民共和国道路交通安全法》第三十九条规定,决定于2021年10月23日至2021年11月22日止,对瑞安市滨江大道飞云江大桥下路段进行交通限制,施工期间道路半幅封闭,车辆需要借道绕行。请沿线有关单位与广大市民予以支持配合,并按交通标志指示行驶及服从交通管理人员指挥。

瑞安市公安局交通警察大队
瑞安市市政公用工程建设中心
2021年10月22日

遗失

遗失赵雪珍由浙江玉海律师事务所2017年3月29日开票的浙江增值税普通发票一份,发票号码:00414297,发票代码:3300164320,金额:10000元,声明作废。
遗失陈阿赛2007年10月26日签发的身份证,证号:330325194912074343,声明作废。
遗失瑞安市明昆水利工程有限公司2017年9月26日核准的营业执照副本一份,证号:91330381MA2991M27G,声明作废。

关于认领无证休闲船艇的公告

2021年4月-9月期间,瑞安市海上综合执法指挥部联合公安、海警、海事、交通、农业农村等相关部门开展联合执法,在飞云江塘头、丁山浦、南門等水域共查获17艘无证休闲船艇并扣押于指定地点(具体情况详见下表清单)。请上述船舶所有人在本公告发布之日起7日内,携带个人身份证件及船舶所有权等

相关证明材料到温州飞云江海事处认领并接受调查(地址:瑞安经济开发区毓蒙路1588号,联系电话:65608700)。逾期不认领的,上述船舶将以无主船舶处置。
瑞安市海上综合执法指挥部
2021年10月28日

扣押无证休闲船艇清单

序号	船舶编号	长(m)	宽(m)	深(m)	查扣日期	船体涂刷
1	瑞三无艇2021-01号	约6.4	约2	约1	2021.4.30	鸿津
2	瑞三无艇2021-02号	约9.2	约2.6	约1.3	2021.4.30	鸿源之星
3	瑞三无艇2021-03号	约4.9	约2	约1.1	2021.4.30	鸿源
4	瑞三无艇2021-04号	约13.9	约2.7	约1.1	2021.4.30	
5	瑞三无艇2021-05号	约12.8	约2.7	约1.1	2021.4.30	神箭
6	瑞三无艇2021-06号	约6.7	约1.9	约0.8	2021.4.30	快艇
7	瑞三无艇2021-07号	约3.8	约1.8	约0.6	2021.4.30	
8	瑞三无艇2021-08号	约7.4	约1.9	约0.9	2021.4.30	莊华
9	瑞三无艇2021-09号	约10.2	约2.6	约1.2	2021.4.30	uf31
10	瑞三无艇2021-10号	约12.3	约2.5	约1.2	2021.4.30	世贤
11	瑞三无艇2021-11号	约5.5	约2.1	约1	2021.4.30	海鹰海钓006
12	瑞三无艇2021-12号	约13.3	约3	约1.3	2021.4.30	海鹰海钓005
13	瑞三无艇2021-13号	约5.9	约1.7	约0.7	2021.6.25	世贤
14	瑞三无艇2021-14号	约7	约2	约1.1	2021.6.25	海鹰海钓004
15	瑞三无艇2021-15号	-	-	-	2021.9.9	
16	瑞三无艇2021-16号	-	-	-	2021.9.9	
17	瑞三无艇2021-17号	-	-	-	2021.9.9	