

编者按:以独特视角观察经济现象,以独立思维分享经济观点。从今天起,本报推出《经济观察》专栏,聚焦瑞安经济特色和产业实践,抓取具体案例,提出有益思考,助推瑞安经济高质量发展。首先来关注汽车行业。

车市降价潮来袭 4S店“卷”得火热 市民冷静观望

■记者 潘鹏程 见习记者 徐心星

近年来,新能源汽车异军突起,燃油车市场渐入疲软。而今年7月1日起将正式实施的“国六B”排放法规,更是让燃油车销售压力加剧。3月份起,一场燃油汽车降价潮席卷全国,许多车企和经销商纷纷加入降价行动。面对这种情况,瑞安的各家汽车4S店也开启了“花式内卷”模式。

在瑞安华特别克4S店,销售人员正在通过抖音直播,向观众介绍热销车型以及补贴政策,展厅里可见各类降价及购车礼包的广告。

销售人员告诉记者,相比传统的逛展厅,现在的客户更倾向于线上看车,因



此他们每天都会开两场抖音直播,并在小红书、微信视频号上推送短视频,主推热门车型。通过线上引流与大力度优惠的加持,吸引了不少客户通过直播购车,其中有不少是在外地做生意的瑞安人。

瑞安华特别克销售经理马志坚说:“客户也是通过网络直播购车,先付定金过来,我们则把他的车子准备好,过来就直接开走了,零排放、上牌全部一条龙服务,当天就全部办完。”

随后记者又来到瑞安北京现代红日店,店内写着“送交强险、终生免费机油”字样的广告展示牌格外醒目。相比华特别克主推热门车型,红日店销售人员表示厂家制定的是全系降价的策略,各款车型均有1.5万至5.5万元的优惠,同时除了日常的直播外,他们还加强了客户服务。

瑞安北京现代销售经理毛方洋说:“我们也延长了营业时间,平时我们会营业到晚上8点。如果有不方便上门的客户,我们还会提供上门接送、上门试驾、上门签单这种便捷的服务。”

在104国道汀田段的五洲汽车文创园内,这里也聚集了不少汽车销售企业。在广汽传祺中嘉店内,客户陈先生通过网络直播了解传祺M8商务车的优惠后,特地来到4S店里,查看实车内

饰等情况。“优惠力度还可以,实地看一下更安心。”陈先生说。

该店销售人员表示,他们的车型一直走亲民路线,定价本就不高,此次也开展了区域性的价格优惠活动,让利于客户,目前他们还是以宣传新车型新优惠的方式,争取尽可能拿到更多的订单,为今年的汽车销售“旺季”打好基础。

随后记者又走访了其他几家车行了解车市情况。相关业内人士表示,目前处于汽车的销售淡季,虽有相当大的优惠力度,但销售量还只是基本与往年同期持平,甚至有些车行出现了销量下降的情况。有着11年汽车销售经验的张建敏表示,虽然这场“价格大战”已打响,但不少消费者还是比较理性,先选择冷静观望。

广汽传祺中嘉店销售经理表示:“在燃油车降价潮的影响下,大部分客户购车消费还是比较理性的,可能会在5月至6月迎来一个小旺季,如果在下半年,应该会在10月至12月迎来一个消费高峰。”

那么这波汽车降价潮会持续多久?是否会迎来新的转机?面对这波汽车降价潮,瑞安的汽摩配企业又有什么反应呢?我们将继续关注。

咖啡经济升温 瑞城咖啡馆走起

■记者 孙伟芳

最近不少市民发现,瑞城咖啡店如雨后春笋般越开越多。除了小资的精品咖啡店,各类连锁咖啡品牌店也纷纷入驻,市民似乎已实现喝咖啡自由。但记者在走访中了解到,咖啡店市场实在太“卷”,不仅数量多,咖啡花样多,价格也五花八门。

据了解,市区精品咖啡店主要分布于拱瑞山路、仲容路、滨江大道等地,或古典风、或工业风、或慵懒风的咖啡店,为瑞城增添一道独特的风景。

因看好塘河经济,塘河码头对面先后开了两家颇具特色的咖啡店。

记者来到其中一家广角咖啡店,发现楼上楼下三三两两坐着不少顾客,有闺蜜和朋友相约来聊天,也有几位男士在谈生意,还有带孩子来坐坐的宝妈。

“生意还算可以,但设备装修及店租,外加人工成本压力大,想要盈利挺难。”店主洪女士是摄影爱好者,咖啡店有不少摄影元素,吸引不少顾客来打卡。“两孩子读大学了,想找点事做。”于是,她和同学一拍即合,开起咖啡店。“旁边一家@咖啡店也是3位同学一起开的,不过都是男生,其中一位男生是从意大利回国的。”店主介绍道。

据了解,瑞城咖啡店店主大多是70后到00后,除从国外回来的人外,更多的是有一技之长的文青,比如甜品师或设计师居多。

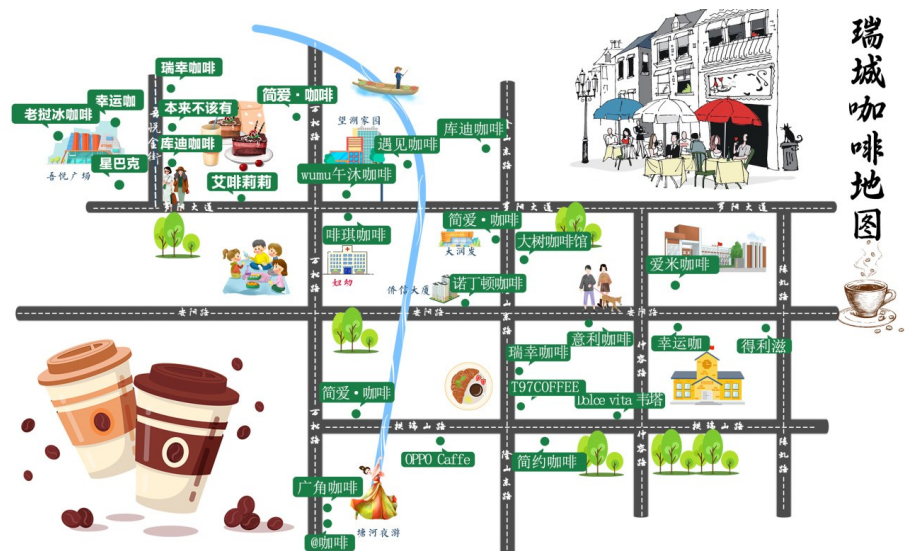
大多数独立咖啡店咖啡价格适中,每杯从18元到35元不等。而部分连锁咖啡则在价格上占优势。比如,库迪咖啡定价每杯9.9元到12.9元;号称国民平价好咖

啡的幸运咖则在瑞安开了4家店,咖啡价格每杯5元到12元。

位于忠义街的星巴克咖啡服务中心,刚开业也推出每杯9.9元及99元月卡限量发售等活动,吸引很多朋友上门品尝咖啡,其中樱花风味拿铁、山茶花漾拿铁等新品颇受女士青睐。

在采访中,记者偶遇一想开咖啡店的大姐,她一直在考察市场,“退休了没啥事做,开咖啡店投资不大想开,但总不能亏本。”这是她的心声。

据一位从事咖啡设备经营10多年的业内人士透露,近年来,瑞安喝咖啡的人的确越来越多了,但咖啡店也越开越多,平均每月能卖出2台咖啡设备,同时,咖啡店市场竞争越发激烈,他们也曾回收不少咖啡设备。市区某家咖啡店曾换了5任老板。可见,打造网红店和打价格战并非长久之计,咖啡店需要有创新意识,真正具有核心竞争力才能走得长久。



市青企协举行趣味运动会

本报讯(记者 潘益慧 通讯员 阮伟思)3月25日,市青年企业家协会、市新生代企业家联谊会会在瑞祥高级中学开展“长风破浪·未来可期”——瑞安市青企协(新生代)趣味运动会。

此次趣味运动会设置了拔河、旱地龙舟、指压板拼图、同舟共济、人体尺子等5项集趣味性、娱乐性、协作性和竞争性于一体的项目,协会6个小组48人参加了比赛。组员们团结协作、奋勇拼搏,现场既紧张激烈又趣味横生。

本次趣味运动会不仅营造了健康活力、拼搏向上的良好氛围,还陶冶了情操,

同时也是瑞安青年企业家精神风貌和综合素质的一次集中展示,充分展示了瑞安青年的时代风采。



乡村加邮
购车季

邮储银行汽车金融服务乡村振兴

邮储银行携手一汽丰田、上汽荣威、上汽名爵、广汽丰田、长城汽车、一汽红旗、奇瑞新能源、上汽大通开展汽车金融下乡活动。家门口看车选车，贷款买车，优惠多多。

扫码提交贷款意向

A股股票代码: 601658
H股股票代码: 01658
客户服务热线: 95580
网址: www.psbc.com

中国邮政储蓄银行

POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

地址: 浙江省瑞安市安阳街道万松东路218号 邮编: 325299 电话: (0577) 总编办: 65816333 发行部: 65836178 广告部: 65917777 广告发布登记证: 3303812017001B 全年订价: 258元 印刷: 温州浙报文化有限公司