

# 酒香也怕巷子深 瑞安本地酒坊该如何“破圈”？

记者 林长凯

3月24日,记者从市监部门获悉,连日来,我市各地多家酿酒小作坊正积极申请食品生产经营卫生许可证,拓宽销售渠道,让自家酿制的酒产品走出“朋友圈”,销售的困境,走向更大的市场。



## 困境：销售局限在“朋友圈”

马屿镇清祥村的瑞安清祥酒厂已有上百年的历史,是当地响当当的酿酒小作坊,酒厂负责人曹隆君是温州、瑞安两级“蜜沉沉”酒酿制技艺的非遗项目传承人。他说,他家的酒基本是靠熟人互相介绍和回头客进行销售,总的来说,很难突破“朋友圈”销售。

11月6日,国家发改委发布了《产业结构调整指导目录(2019年本)》,将“白酒生产线”从限制类轻工业中删除,一解困扰行业14年发展的“紧箍咒”,也给曹隆君带去了希望。他第一时间前去申请食品生产经营卫生许可证,并准备通过品牌运营、设计包装来大干一场,后来新冠疫情发生了,给餐饮业带来了很大影响,酒类销售也受

到波及,计划只能暂时搁置。高楼大水缸酒厂的负责人张伟也遇到了同样的困惑。现在我注册了商标,设计了全新的包装,虽然产品利润提高了,但销量还是不理想。张伟说,他家的客户大多都是本村和周边的老客户,如今即使有了自己的品牌,但对市场来说,品牌知名度不高,还无法形成品牌效应。

## 突破：积极拓宽销售渠道

疫情防控政策调整后,餐饮行业、乡村旅游业开始复苏,酿酒小作坊也迎来了春天。我现在开了一个店铺卖酒,还推出了企业招待用的定制酒,希望借此慢慢打开知名度,为后期的销售作铺垫。曹隆君说,他已经申请了“温州老字号”认定,接下来准备规模化、标准化生产系列产品。

曹隆君坦言,酿酒产业的资金回笼周期比较长,年份越长的产品,售价越高,我相信,只要品质过关,通过市场运作,本地小作坊酒在将来也能走出自己的一条路。此外,他把自家的酒交由一些代理商代销,拓宽了销售渠道。现在乡村旅游业快速发展,我将销售的重点放在农家乐和酒店,目前已经与

两家农家乐谈好了合作。张伟说,他计划通过与超市合作,打通更多的销售渠道。此外,他加大了产品研发力度,今年在高楼糟烧、糯米酒等品类的基础上,计划再推出桂花酒、杨梅酒、黄酒等产品。丰富的酒类产品能满足不同客户的消费需求,未来三年,希望我们酿制的酒能在瑞安市场占据一席之地。张伟说。

## 未来：努力向“精特优”转变

我市酿酒、制酒的历史悠久,目前全市各类酿酒小作坊有上百家,由于生产条件简陋、缺乏统一的质量标准,市场销售状况较差。近年来,为了规范净化酿酒小作坊的生产秩序,助推本地小作坊酒走向大市场,我市市监、卫健等部门严厉打击无证无照违法生产白酒行为,指导酿酒小作坊消

除安全隐患,整治卫生环境,使用规范的酿酒设备,办理食品生产经营卫生许可证等,引导酿酒小作坊向“精特优”转变。在生产经营过程中,市监部门积极督促酿酒小作坊落实主体责任,帮扶解决生产销售过程中遇到的实际问题,严格规范生产行为,提升产品质量,指导其有序拓

宽销售渠道。小作坊酿制的本地酒极具地域特色,要突破“朋友圈”销售的困境,需要付出很大的努力。业内人士苏先生说,未来,酿酒小作坊要在不断提高产品品质的基础上,积极利用乡村旅游、电商直播等资源,拓宽销售渠道。

# “情怀”之下 瑞城咖啡馆生存面面观

■记者 孙伟芳



为何想开咖啡馆?如何才能开好一家咖啡馆?在采访中,记者听到最多的答案是“情怀”两个字。但是想要经营好一家咖啡馆,光有“情怀”是远远不够的。

据了解,一个独立咖啡馆3年存活率不超过10%,而即使是这幸运的10%,也很难在隔壁突然开了一家知名连锁咖啡馆的情况下能笑到最后。记者发现,就在市区隆山东路中医院边同一排店铺,一家独立咖啡店旁边隔家店是T97咖啡,再隔家店就是瑞幸咖啡,几家咖啡店挨在一起,让人看了倍感压力。

咖啡机等配套设备少则四五万元,高则二十万元。你说到底需卖多少杯咖啡才能赚回来?从事咖啡设备的蔡先生告诉记者。但很多人没有算过这笔账,投资开咖啡店还是有点盲目。说白了,很多人开咖啡馆不是为了创业,而是为了“情怀”。

开咖啡店并不好玩,投入比较大,光卖咖啡肯定赚不了钱。早年在瑞安开咖啡店的一位业内人士告诉记者。尽管那家咖啡店现在还顽强活着,但他在2016年就把咖啡店转手了,后面不知道转了几转,我转后,咖啡店开始卖炒螺丝,现在又卖红酒了。据透露,那家咖啡店的存活可能还有个关键点,就是之前和房东约好,他们咖啡店房租是月缴的。

记者在走访中发现,瑞安大多数咖啡

店都是经营咖啡+蛋糕,也有的兼营红茶、红酒,还有的直接融合西餐厅才能维持经营,有的白天是咖啡馆,晚上则变身小酒馆,实现灵活、多业态经营。

在市区拱瑞山路上有家叫“咖啡婚礼”的店,光看名字就让人好奇。记者进店了解后得知,这家咖啡店原来就是婚礼策划公司,现在是腾出一间门店经营咖啡,连着的一长间店铺是婚礼策划办公场所。去年,“朋友咖啡店”不开了挺可惜,设备这些都在,我们就接下来试试,属于拎包入住吧。负责人告诉记者。

据业内人士分析,瑞城有三类咖啡馆可能获得较好发展,第一类是创业投资型咖啡馆,以“聚人”为主要目的,玩的是圈子经济,主要为聚集的创业者提供系列商业服务。第二类是萌宠咖啡馆,以宠物为主题的咖啡馆,具有较高话题性和媒体曝光度,比较容易维持人气。第三类则是拥有“拳头”美食产品的咖啡馆,也许店主是知名咖啡师,从而节约了人工成本,也许店里蛋糕用料扎实,口味完胜,客流量和回头率较高,盈利不成问题。



# 聚焦汽配产业转型升级 行业论坛“干货”满满

本报讯(记者 潘鹏程 见习记者 徐心星)为积极践行国家“双碳”战略,助推瑞安汽车产业高质量可持续发展,3月24日下午,由瑞安智能汽车零部件工业互联网平台主办的“瑞安智能汽车零部件工业互联网企业家论坛”在东新科创园院士楼举行。相关政府部门及我市汽车产业零部件企业负责人,共50多人参加了本次论坛。

在论坛现场,汽配行业方案专家与华为数字能源专家分别以“新能源大环境下的汽配转型之路”“绿色能源数字化转型”为主题,讲解了汽配行业在新能源大环境下,如何进行区域汽配产业向新能源升级转型,让企业家们受益匪浅。

工泰电器充电桩事业部总经理虞如贤说:专家可以让我们深入了解本行业内部的一些底层逻辑,今后我们可能跟储能、光伏、智慧工厂联动,后期我们都需要这块项

目。在随后的圆桌论坛环节,企业家们就智能制造如何规划、企业的生产效率如何提高、智能工厂如何搭建及光伏储能等问题与专家展开互动探讨。鼎捷软件汽配行业方案专家高仕鑫说:整个汽配行业要重组,针对企业发展来说,如果不求上进,就会被其他企业赶超,失去更多市场份额,越快去适应,就越快获得更多机会。本次论坛承办方负责人告诉记者,新能源是汽车产业的发展趋势,而新能源及网联汽车的发展非常快,瑞安的企业也很迫切要求在这个领域得到一些能量的提升,让大家更好认识到新能源汽车的一些关键零部件发展方向。同时希望通过这样的论坛,携手政府部门、专家学者、企业家,共同助力瑞安汽车产业的可持续发展。

# 我市启动第五次全国经济普查工作

本报讯(记者 王鹏洲)日前,我市启动第五次全国经济普查工作,普查的对象是在瑞安市辖区内从事第二产业和第三产业活动的全部法人单位、产业活动单位和个体经营户。

普查时期资料为2023年度资料。普查内容主要包括普查对象的基本情况、组织结构、人员工资、生产能力、财务状况、生产经营、能源生产和消费、研发活动、信息化建设和电子商务交易情况,以及投入结构、产品使用去向和固定资产投资构成情

况等。开展经济普查,旨在进一步夯实统计基础,推进统计现代化改革,为加强和改善宏观经济治理、科学制定中长期发展规划、全面建设社会主义现代化国家,提供科学准确的统计信息支持。

中国农业银行

AGRICULTURAL BANK OF CHINA

瑞安市支行

防范电信网络诈骗

不轻信可疑电话、短信，  
谨慎给陌生人汇款。  
认准银行官方客服电话。

24h

95599

农业银行客服电话：95599  
办理短信动账通知，实时关注账户变动。

地址：浙江省瑞安市安阳街道万松东路218号 邮编：325299 电话：(0577) 总编办：65816333 发行部：65836178 广告部：65917777 广告发布登记证：3303812017001B 全年订价：258元 印刷：温州浙报文化有限公司